

www.metalinfo.ru

МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ
И СБЫТ

2/2015

ВЫЗОВЫ ВРЕМЕНИ

*И возможности консолидации усилий
участников рынка металлов*



МЕТАЛЛОТОРГОВЛЯ

*Выживает
изворотливый*

СТРОЙИНДУСТРИЯ

*Перспективы
настораживают*

ВАГОНСТРОЕНИЕ

*Нашла коса
на камень*

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

*Что происходит
на рынке Al?*

Содержание

Металлоснабжение и сбыт

Февраль 2015



Стр.
26



Стр.
38



Стр.
48



Стр.
60



Стр.
64



Стр.
70

Новости в России

- 06** ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ
- 08** ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

Металлургия и власть

- 10** ПРИОРИТЕТ – ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЫНКА ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ!

Интервью с директором департамента металлургии, станкостроения и тяжелого машиностроения Министерства промышленности и торговли РФ А. Михеевым

Рынки металлов

- 14** 2015-Й: УМЕРЕННО НЕГАТИВНЫЙ, НО НЕ КАТАСТРОФИЧЕСКИЙ

По материалам онлайн-конференции «Металлурги отвечают на вызовы консолидации усилий» О. Калинин, А. Воронин, Д. Еремеев, Б. Яранцев, А. Романов

Производство и сбыт

- 26** ЕВРАЗ ЧУВСТВУЕТ СЕБЯ ВЕСЬМА УВЕРЕННО

Интервью с вице-президентом компании ЕВРАЗ, руководителем дивизиона «Сталь» А. Ивановым

- 38** МЫ ОСВАИВАЕМ ВЫСОКОРЕНТАБЕЛЬНЫЕ РЫНОЧНЫЕ НИШИ

Интервью с вице-президентом по стратегии и коммуникациям УК Промышленно-металлургической холдинг С. Фроловым

Экономика металлургии

- 32** ВРЕМЯ ТРЕВОЖНЫХ ПЕРЕМЕН НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ПРОКАТА

С середины декабря российский рынок стали лихорадит. Цены на прокат выросли за полтора месяца на 15—30%. Обстановка выглядит непредсказуемой, а специалисты воздерживаются от прогнозов

В. Тарнавский

- 94** УСПЕХИ И НЕУДАЧИ ЗАРУБЕЖНОЙ ЭКСПАНСИИ РОССИЙСКИХ МЕТАЛЛУРГОВ

Одной из наиболее заметных тенденций последних двух лет для российских металлургических компаний стала массовая распродажа зарубежных активов

В. Тарнавский

- 106** НОВАЯ ВОЛНА ПРОТЕКЦИОНИЗМА НА МИРОВОМ РЫНКЕ СТАЛИ

Конкуренция на мировом рынке стали очень велика, и ведется она не только чисто рыночными методами

В. Тарнавский

Материалы и технологии

- 44** ДОМЕННЫЕ ПУТЫ РОССИИ

Интервью с директором по развитию бизнеса ЕВРАЗ НТМК А. Эренбургом и директором проектного управления НЛМК В. Дубасовым

Содержание

Февраль 2015

Металлоторговля и СМЦ

48 СМЕНА ВИДОВ

Текущий кризис на рынке металлов вызвал гораздо меньше панических настроений его участников, чем предыдущий — в 2008—2009 гг., несмотря на то что все понимают, что нынешние проблемы гораздо более глубокие, более сложные и продлятся дольше. В чем причина такого хладнокровия?

Т. Игнатенко

84 МАРКЕТИНГ МЕТАЛЛОТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕННОГО РЫНКА

Существует огромное множество определений маркетинга — от самых простых до сложных и научнообразных, но все они сводятся к одному: маркетинг — это то, что вы делаете, для того чтобы продать свой продукт или услугу

П. Кудасов, В. Гудков

56 Новости смежников

58 Новости металлоторговли и СМЦ

Стройиндустрия

60 СТРОИТЕЛЬСТВО: ИТОГИ РАДУЮТ, ПЕРСПЕКТИВЫ НАСТОРАЖИВАЮТ

Сейчас традиционное время для подведения итогов предыдущего «строительного» года. И хотя официальная статистика еще не появилась, можно рассматривать первые результаты — далеко не такие радужные, как хотелось бы

В. Крупнов

Металлы для стройиндустрии

64 А600С — СЛЕДУЮЩИЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ

Использование арматуры А600С вместо А500С может привести к снижению металлоемкости конструкций в среднем на 10%. Применение же арматуры класса прочности А600 вместо А400 приведет к экономии в среднем на 20%

С. Снимщиков, И. Суриков, И. Саврасов, М. Востров, А. Амелин, Д. Погорелов, В. Чинокалов, О. Цыба



Машиностроение

70 МЫ НАКАЧИВАЕМ МЫШЦЫ

Интервью с директором Ассоциации «Росагромаш» Е. Корчевым

78 НАШЛА КОСА НА КАМЕНЬ

Обзор по материалам конференции «Металлургия и грузоперевозки»

Новости за рубежом

90 ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ

92 ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

Цветные металлы

112 ДВИЖЕНИЕ ВНИЗ В СТРЕМЛЕНИИ ВВЕРХ

В последние полгода на мировом рынке алюминия и его полуфабрикатов цены находятся на низком уровне, спрос слаб, ключевые

игроки либо закрывают, либо продают убыточные и низколиквидные активы

Л. Хазанов

Корпоративные коммуникации

118 СТАЛЬНАЯ КЕГЛЯ — 2015

Десять лет назад состоялся первый турнир металлургов и металлотрейдеров по боулингу «Стальная кегля». В этом году турнир прошел 24 января

Фото клуб «Остановись, мгновенье!»

124 ИТОГИ КОНКУРСА «СНЕЖНЫЕ ЗАБАВЫ»

126 Металлургическая мозаика



На обложке: ЕВРАЗ

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва,
ул. Б. Марьинская,
д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22
(многокан.)
info@metalinfo.ru,
news@metalinfo.ru

Генеральный директор,
шеф-редактор
Александр Романов
analytics@metalinfo.ru

Главный редактор
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Ответственный секретарь
Юлия Алексеева
editor@metalinfo.ru

Заместитель главного редактора, руководитель отдела цветных металлов
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Руководитель отдела металлоторговли и СМЦ, обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Руководитель аналитического отдела
Виктор Тарнавский
vt@metalinfo.ru

Редактор колонки IT-технологии
Данил Деханов
danil@metalinfo.ru

Редактор англоязычной версии веб-сайта
Алексей Яковенко

Редактор-корректор
Вера Юрьева

Консультанты
Виталий Некрасов

РЕКЛАМА И PR
Директор по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель директора по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Руководитель отдела конференций
Ираклий Бандзеладзе
ir@metalinfo.ru

Руководитель проекта
Виталий Малый
vm@metalinfo.ru

Руководитель проекта
Александр Дейнеко
ad@metalinfo.ru

Офис-менеджер
Ангелина Темнышева
angelina@metalinfo.ru

Менеджер по распространению
Михаил Беляев
beluaevmd@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Дмитрий Федан
Андрей Рубан

Директор по производству
Алексей Ефимов

Руководитель IT-отдела
Евгений Иванюк

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru
Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный каталог» 44767

Подписной купон — стр. 128
podpiska@metalinfo.ru

1% меньше, чем за 2014 г. Украина снизила на 1,7% — до 31,6 млн т.

Тит Доле прогнозирует, что в 2005 г. стоимость железной руды вернется на уровень 2004 г. Если в компаниях горнодобывающей отрасли считают, что в 2006 г. спрос на руду останется сильным, в сталелитейных прогнозах — наоборот: спрос на сталь к концу июля программы с минского о рк 20 марта 20 дусматривае тие имеще шство новик предприя

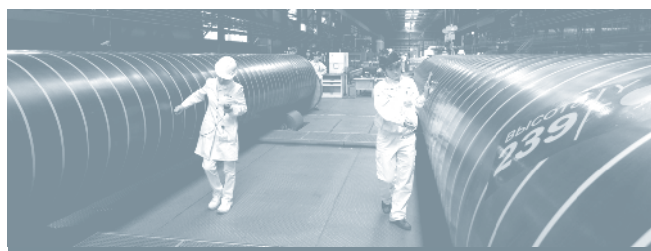
НОВОСТИ В РОССИИ ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ

www.metainfo.ru

мировое производство стали за 10 месяцев 2015 г. увеличилось на 2,2%.

За 10 месяцев 2005 г. мировое производство стали увеличилось на 6,2% — до 915,82 млн т.

Кризис перепроизводства может продлиться до 2020 г.



ОМК и НЛМК продлили соглашение о поставке слябов на ВМЗ

Объединенная металлургическая компания (ОМК) и Группа НЛМК продлили до 2019 г. включительно контракт на поставку новолипецких стальных слябов для производства толстого листа на Выксунском металлургическом заводе (ВМЗ).

Соглашение предусматривает поставку стальных непрерывнолитых слябов с повышенными требованиями к химическому составу и структуре металла для производства толстого листа, предназначенного для изготовления труб большого диаметра на ВМЗ. Первоначальный контракт между НЛМК и ОКМ был заключен в августе 2012 г. Позднее, в ноябре 2013 г., компании подписали соглашение о сотрудничестве в 2014—2016 гг.

Евросоюз ввел пошлины на импорт некоторых видов сварных труб из России

Европейская комиссия в рамках расследования ситуации с поставкой определенных видов стальных сварных труб на европейский рынок отменила антидемпинговые пошлины на импорт данной продукции с Украины и ввела окончательные пошлины для экспортеров из России, Беларуси и Китая.

В ходе расследования было сделано заключение, что поставки труб с Украины не будут наносить ущерб европейским производителям.

Трубные компании договорились с Газпромом

Производители труб большого диаметра (ТБД) согласовали с Газпромом повышение цен на свою продукцию на 15—17% по сравнению со II полугодием 2014 г. Пока что речь идет лишь о ценах на I квартал. Новые цены распространятся на трубы, отгруженные с 1 января. Повышение цен будет зафиксировано документально немного позже.

Теперь стороны будут регулировать стоимость ТБД в ручном режиме и пересматривать ее каждый квартал с учетом предыдущего, так как конъюнктура рынка нестабильна. Прогнозируется, что во II квартале цены снова вырастут, потому что текущее повышение не полностью отражает изменение рыночных параметров — на складах у трубников имеются запасы труб из материалов, купленных еще до падения рубля.

Трубные компании начали переговоры с Газпромом в начале января, потому что формула цены, по которой рассчитывалась стоимость ТБД, дала сбой. В формуле учитывается ключевая процентная ставка Центробанка РФ, курс рубля к доллару, стоимость железной руды и толстолистового проката, который трубники закупают для производства ТБД.

Ранее цены на трубы пересматривались дважды в год. При расчете цен использовались средние значения ключевых показателей за предыдущие полгода. Но из-за роста курса доллара на 40%, а ключевой ставки ЦБ — до 17% в декабре 2014 г. получавшаяся по формуле цена стала неактуальной.

В расследовании принимала участие украинская компания Интерпайп.

Пошлины для российских предприятий группы ОКМ определены в размере 10,1%, для предприятий ТМК — 16,8%, для остальных российских компаний — 20,5%.

Размер пошлин для белорусских предприятий — 38,1%, для китайских — 90,6%.

ТМК и РОСНАНО инвестируют в производство высокотехнологичных труб на СТЗ

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) совместно с РОСНАНО реализует проект по расширению производства труб с улучшенными свойствами для нефтегазового комплекса на Северском трубном заводе (СТЗ). Инвестиции госкомпании составили 5,5 млрд руб., ТМК — не менее

12,5 млрд руб. Для реализации проекта РОСНАНО приобрела акции ТМК в рамках дополнительного их выпуска по открытой подписке и стала владельцем 5,476% акций.

Проектная мощность стала составит 600 тыс. т бесшовных труб в год. Эксплуатационные свойства труб будут значительно улучшены за счет легирования и микролегирования наноструктурными сплавами, благодаря которым прочность и пластичность труб возрастет на 15—20%, а также повысится стойкость к коррозии.

НЛМК достиг абсолютных рекордов производства

Объем производства стали на НЛМК в 2014 г. достиг максимального уровня за всю 80-летнюю историю предприятия — 12,56 млн т.

В том числе на 30%, до 850 тыс. т, увеличилось по сравнению с 2013 г. производство слябов особых типоразмеров с повышенными требованиями к химсоставу.

Выпуск стали при 100%-ной загрузке сталеплавильных мощностей вырос в 2014 г. на 1,3% по сравнению с 2013 г. Абсолютный рекорд был также достигнут по итогам IV квартала — комбинат произвел 3,4 млн т стали (на 6,4% больше, чем в АППГ).

Российские трубники нарастили объемы производства

Прошедший год для российской металлургии был

Доля прогнозирует, что в 2006 г. стоимость железной руды вернется на уровень 2004 г. Если компании горнодобывающей отрасли считают, что в 2006 г. спрос на руду останется сильным, в сталелитейных прогнозируют спад производства стали в Китае и, как следствие, значительное снижение цен на сырье.

к концу выполнения Четвертой программы социально-экономического развития Ирана, т.е. к 20 марта 2010 г. Этот план предусматривает не только развитие имеющихся, но и строительство новых металлургических предприятий в Иране. При этом новые предприятия будут строиться, прежде всего, в тех районах, где есть сырьевые ресурсы.

НОВОСТИ В РОССИИ ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ

www.metainfo.ru

Доля прогнозирует, что в 2006 г. стоимость железной руды вернется на уровень 2004 г. Если в компаниях горнодобывающей отрасли считают, что в 2006 г. спрос на руду останется сильным, в сталелитейных прогнозируют спад производства стали в Китае и, как следствие, значительное снижение цен на сырье.

к концу выполнения Четвертой программы социально-экономического развития Ирана, т.е. к 20 марта 2010 г. Этот план предусматривает не только развитие имеющихся, но и строительство новых металлургических предприятий в Иране. При этом новые предприятия будут строиться, прежде всего, в тех районах, где есть сырьевые ресурсы.



успешным в производственном плане. В 2014 г. выросло производство всех основных товаров отрасли. Российские металлурги выплавляли 70,3 млн т стали — на 2,2% больше, чем в 2013 г. На 2,9% увеличилось производство чугуна — до 51,4 млн т. Проката произведено 61,2 млн т — на 3,4% больше, чем в 2013 г.

В производстве труб достигнут рекорд для современной России, что связано с реализацией ряда крупных нефтегазопроводных проектов как внутри страны, так и за рубежом. По итогам года российское производство труб достигло 11,5 млн т, увеличившись на 13,6% по сравнению с 2013 г.

При этом производство металлоконструкций строительного назначения существенно сократилось и составило 3,2 млн т, что соответствует 20%-му снижению в годовом выражении.

ОМК расширит горизонт строительства ТСК в Чусовом

ОМК растянет во времени реализацию проекта создания интегрированного трубно-сталеплавленного комплекса (ТСК) в Чусовом (Пермский край). Первоначальный срок завершения строительства трубного производства (2017 г.), вероятно, будет скорректирован по не зависящим от компании причинам. Главные причины — резкий рост курса валют по отношению к рублю и прогнозируемое снижение

СЕВЕРСТАЛЬ НАЧИНАЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО ТРЕТЬЕЙ ЛИНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРОКАТА С ПОЛИМЕРНЫМ ПОКРЫТИЕМ

В 2015 г. инвестиционная программа Северстали составит около 30 млрд руб. и будет направлена на увеличение производства продукции с высокой добавленной стоимостью.

Инвестиции в дивизион «Северсталь Российская Сталь» в текущем году составят около 16 млрд руб. 8 млрд руб. будут направлены на проекты развития дивизиона, в том числе на реконструкцию стана холодной прокатки 1700 на Череповецком металлургическом комбинате, на строительство новой линии полимерных покрытий и др.

Мощность нового агрегата полимерных покрытий металла составит 200 тыс. т, закончить реализацию этого проекта планируется к 2017 г.

Еще 8 млрд руб. пойдут на поддержание имеющихся мощностей дивизиона и на совершенствование в области промышленной безопасности.

Инвестиции в ресурсные предприятия компании в 2015 г. составят около 13 млрд руб. 7 млрд руб. направят на проекты развития, в том числе на строительство наклонного ствола на шахте «Заполярная», на реализацию проекта по увеличению производственной мощности Печорской центральной обогатительной фабрики, на расширение объема горных работ на железорудных карьерах (Карельский окатыш) и др.

На поддержание мощностей и на совершенствование в области промышленной безопасности ресурсных предприятий будет направлено 6 млрд руб.

спроса на его будущую продукцию — бесшовные трубы для нефтегазового комплекса. От скачка курса бюджет по отдельным статьям проекта сильно вырос, так как основное оборудование закупается у ведущих мировых производителей за валюту.

Трубы будущего комплекса предназначены в первую очередь для обустройства нефтяных месторождений.

В ОМК говорят, что сейчас сложно предугадать, в какой степени снижение цен на нефть и другие факторы отразятся на спросе и ценах на будущую продукцию. Чтобы сделать новый прогноз, необходимо время.

Тем не менее утвержденный ранее план работ по трубному комплексу на 2014 г. выполнен полностью. Проведен большой объем

работ по демонтажу старых производственных цехов ЧМЗ. Построен таможенный пост, выполнены все запланированные работы по проектированию комплекса. В ноябре в разных частях строительной площадки были забиты в грунт первые пробные сваи. В I квартале 2015 г. будут проведены инженерно-геологические исследования, и на основании их результатов специалисты сделают вывод о нужном типе фундамента для комплекса. Изначальная стоимость проекта ТСК — 50 млрд руб.

Группа ММК увеличила отгрузку товарной продукции

Общее производство стали в Группе ММК в 2014 г. составило 13,031 млн т (+9,1% к 2013 г.). Общая загрузка сталеплавильных мощностей основной площадки в Магнитогорске (Челябинская обл.) превышала 90%, конвертерное производство было загружено на 100%.

Производство продукции HVA составило 5,48 млн т (+2,7%). Доля такой продукции в общем объеме производства — 45,1%. Загрузка ключевых прокатных агрегатов (станы 5000 и 2000 холодной прокатки) составила 98—100%.

Производство угольного концентрата Белона достигло 2,942 млн т (+2,9%).

Объем потребления собственного ЖРС в 2014 г. снизился на 9% по сравнению с 2013 г. — до 3,387 млн т.

НОВОСТИ В РОССИИ ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

www.metalinfo.ru



В 2015 г. Русал не планирует снижать выпуск алюминия

Русал обнародовал результаты производственной деятельности в IV квартале 2014 г. и за весь минувший год.

Алюминия в 2014 г. выпущено 3,601 млн т — на 7% меньше, чем в 2013 г. В IV квартале 2014 г. произведено 915 тыс. т — на 1% больше, чем в III квартале 2014 г.

Доля продукции с добавленной стоимостью в общем объеме выпуска алюминия продолжала расти и достигла рекордной отметки — 45% (42% годом ранее).

Глинозема в 2014 г. произведено 7,25 тыс. т — на 1% меньше, чем в 2013 г. В IV квартале 2014 г. глинозема выпущено 1,818 млн т — практически столько же, сколько в III квартале 2014 г.

Объем добычи бокситов в 2014 г. достиг 12,108 млн т — на 2% больше, чем в 2013 г. Добыча бокситов в IV квартале 2014 г. сократилась по сравнению с III кварталом 2014 г. на 11% — до 2,932 млн т. Руководство Русала продолжает укреплять вертикальную интеграцию компании за счет увеличения добычи бокситов.

Средняя цена реализации алюминия в 2014 г. составила \$2,219 тыс. за тонну — на 3% больше, чем в 2013 г. Средняя цена реализации алюминия в IV квартале 2014 г. увеличилась на 5% по сравнению с III кварталом.

Русал считает, что объем производства алюминия сохранится в 2015 г. на те-

ЧТПЗ ХОЧЕТ ЗАНЯТЬСЯ ДОБЫЧЕЙ РЕДКИХ МЕТАЛЛОВ?

Инвестиционный совет при правительстве Иркутской области рекомендовал внести освоение Зашихинского месторождения редких металлов (инвестор — компания Техноинвест Альянс, 30% уставного капитала которой принадлежат структурам ЧТПЗ) в перечень ключевых региональных проектов, сообщив в областном правительстве.

«В течение месяца предприятие должно представить нам пакет необходимых документов. Если они будут соответствовать законодательству, будет подготовлено постановление губернатора», — пояснил источник.

В 2015 г. месторождение должно быть запущено в опытно-промышленную эксплуатацию. Вместе с тем для его полномасштабного освоения Техноинвест Альянсу необходимо решить проблему энергообеспечения и транспортной инфраструктуры. При включении проекта в перечень региональных компания сможет рассчитывать на поддержку области в этих вопросах, а также получать преференции в виде пониженных налоговых ставок налога на прибыль и НДС.

Техноинвест Альянс перенес начало строительства ГОКа на Зашихинском месторождении на 2016 г. Ранее он заявлял о намерении запустить первую очередь ГОКа мощностью 250 тыс. т руды в 2014 г., вторую (500 тыс. т руды в год) — в 2016 г., третью (1 млн т руды) — в 2018 г.

кущем уровне. Ожидается также позитивная динамика цен на металл. Компания не планирует перезапускать производство на приостановленных заводах, придерживаясь принципа соблюдения производственной дисциплины.

«В 2014 г. ситуация на алюминевом рынке существенно изменилась. Благодаря сокращению производства, а также уверенному росту спроса мировой рынок

алюминия (без учета Китая) находился в дефиците, что оказало поддержку как цене алюминия на LME, так и региональным премиям, — сказал генеральный директор Русала В. Соловьев. — На протяжении 2014 г. Русал продемонстрировал дисциплинированный подход к производству, одновременно наращивая выпуск высокомаржинальной продукции с добавленной стоимостью. Этой стратегии мы будем

придерживаться и в 2015 г. Увеличение использования алюминия в различных отраслях приведет к росту спроса на наш металл, который, по прогнозам, составит 6,5% по итогам 2015 г. Кроме того, мы считаем, что рынок алюминия (без Китая) будет дефицитным в течение года».

КЗТС получил субсидию на модернизацию производства

Кировградский завод твердых сплавов (КЗТС) получил 50 млн руб. в качестве субсидии из бюджета Свердловской области на возмещение затрат на модернизацию технологической цепочки по производству порошков для твердых сплавов. Новое оборудование позволит КЗТС производить изделия, которые обеспечат более высокую эксплуатационную стойкость инструменту, применяемому при металлообработке и добыче полезных ископаемых.

В настоящее время в России импортозависимость от поставок режущего инструмента составляет 92—95%, и потребности высокотехнологичных отраслей отечественной промышленности, таких как авиационная, ракетно-космическая, атомное машиностроение, двигателестроение, удовлетворяются зарубежными закупками, в основном из стран Европы и Юго-Восточной Азии.

«Для нас очень важны темпы модернизации промышленного комплекса. Это особенно актуально в условиях реализации программы

Долле прогнозирует, что в 2006 г. стоимость железной руды вернется на уровень 2004 г. Если в компаниях горнодобывающей отрасли считают, что в 2006 г. спрос на руду останется сильным, в сталелитейных прогнозируют спад производства стали в Китае и, как следствие, значи-

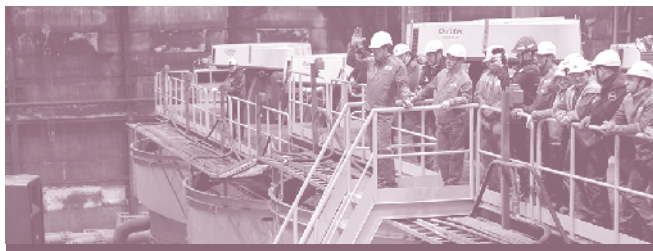
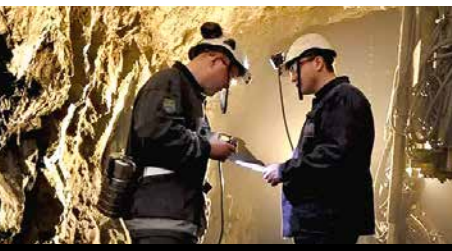
к концу выполнения Четвертой программы социально-экономического развития Ирана, т.е. к 20 марта 2010 г. Этот план предусматривает не только развитие уже имеющихся, но и строительство новых металлургических предприятий в Иране. При этом новые предприятия будут строиться, прежде всего, в тех райо-

НОВОСТИ В РОССИИ ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

www.metainfo.ru

Г. Долле прогнозирует, что в 2006 г. стоимость железной руды вернется на уровень 2004 г. Если в компаниях горнодобывающей отрасли считают, что в 2006 г. спрос на руду останется сильным, в сталелитейных прогнозируют спад производства стали

к концу выполнения Четвертой программы социально-экономического развития Ирана, т.е. к 20 марта 2010 г. Этот план предусматривает не только развитие уже имеющихся, но и строительство новых металлургических предприятий в Иране. При этом новые предприятия будут стро-



импортозамещения. Естественно, нужно анализировать все возможности, скорректировать работу по закупке импортной продукции, которую могут производить наши предприятия. Власти региона и предпринимательское сообщество должны совместными усилиями увеличивать объемы выпуска нашей продукции», — сказал Е. Куйвашев, губернатор Свердловской области.

Модернизация технологической цепочки по производству порошков для твердых сплавов позволит расширить номенклатуру производимых сплавов, режущего и породоразрушающего инструмента, а также инструмента для дорожных работ. Использование этих видов продукции КЗТС значительно расширит возможности отечественных предприятий в инструментальном импортозамещении.

Общий объем инвестиций на модернизацию технологической цепочки КЗТС составляет более 4 млрд руб. Окончание работ по модернизации производства запланировано на 2016 г.

Экспорт никеля снизился, но цены на металл выросли

За 11 месяцев 2014 г. российские поставки необработанного никеля за границу уменьшились на 0,5% по сравнению с АППГ — до 216,5 тыс. т, сообщается в материалах Федеральной таможенной службы. В стоимостном выражении экспорт необработанного никеля, на-

ЗАРАБОТАЛ ПЕРВЫЙ ПУСКОВОЙ КОМПЛЕКС ТОФ

Первый пусковой комплекс Талнахской обогатительной фабрики (ТОФ) был запущен в опытно-промышленную эксплуатацию Заполярным филиалом Норильского никеля.

В торжественной церемонии запуска участвовали генеральный директор Норильского никеля В. Потанин, губернатор Красноярского края В. Толоконский и руководитель Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору А. Алёшин.

Инвестиции в первый пусковой комплекс составили более 3 млрд руб. В измельчительно-флотационном цехе ТОФ установлены новые современные флотационные машины, смонтировано сопутствующее оборудование — автоматизированные насосные установки, технологические трубопроводы, эстакады энергоснабжения, а также построен пункт управления и контроля всем технологическим процессом — операторная.

Второй пусковой комплекс будет запущен в 2016 г., третий — в 2018 г. Мощности ТОФ увеличатся до 16,5 млн т переработки руды в год. На сегодняшний день они составляют порядка 7,5 млн т в год.

Общий объем инвестиций в проект модернизации ТОФ — около 43 млрд руб.

оборот, вырос на 6,3% — до \$3,556 млрд.

Из общего объема продаж за пределы России большая часть необработанного никеля (216,1 тыс. т на сумму \$3,546 млрд) была реализована в страны дальнего зарубежья, остальное — 0,4 тыс. т стоимостью \$10 млн — в страны СНГ.

Разработка Томтора начнется через несколько лет

Восток Инжиниринг в 2019 г. начнет строительство инфраструктуры на Томторском месторождении (Якутия). В те-

чение 2015 г. компания будет поставлена на налоговый учет в Якутии, сообщил ее генеральный директор А. Дедюхин.

Восток Инжиниринг обладает лицензией не на все Томторское месторождение, а только на участок Буранный площадью 12,4 км².

По информации правительства Якутии, на 2015—2017 гг. запланированы геологоразведочные работы на месторождении. До 2018 г. будет подготовлено технико-экономическое обоснование проекта, проведены обязательные процедуры оценки

воздействия на окружающую среду и оценки воздействия на экологическую среду.

В 2019 г. состоятся общественные слушания по результатам доразведки месторождения.

Всю необходимую инфраструктуру на месторождении планируется построить до 2020 г.

ВСМПО-АВИСМА запустит новый пресс

В 2014 г. резко вырос спрос на механообработанные штамповки корпорации ВСМПО-АВИСМА. Востребованность данной продукции титанового гиганта на мировом рынке велика как никогда, сообщил генеральный директор корпорации М. Воеводин.

Подводя итоги минувшего года, он заметил, что для корпорации 2014 г. оказался тяжелым, но успешным. «К сожалению, мы не смогли полностью удовлетворить резко возросший спрос на нашу топковую продукцию — механообработанные штамповки, но зато сумели мобилизоваться и установить корпоративный рекорд: превысили рекордные показатели прошлого года на 10—12% по штамповкам и на 7-8% — по плоскому прокату», — сообщил М. Воеводин.

Сумма инвестиций в производство с учетом результатов 2014 г. приближается к \$1,5 млрд.

Благодаря инвестиционной программе завершается шестилетнее строительство нового участка гарнисажных печей, готов к запуску новый пресс усилием 4 тыс. т.

По материалам www.metainfo.ru, Прайм, ТАСС, Ассоциация «Спецсталь», YakutiaMedia, ФедералПресс



Алексей Александрович, сейчас в экономике страны складывается экстраординарная ситуация. Будут ли предприниматься какие-то специальные меры господдержки металлургов и их потребителей?

Металлургия — традиционно экспортно ориентированная отрасль, затраты же у всех преимущественно в рублях, поэтому металлургические компании имеют лучшие показатели, чем предприятия других секторов промышленности. Специализированных мер поддержки конкретно для металлургической отрасли в текущем планировании не предусмотрено. Можно воспользоваться всем перечнем мер господдержки — и тех, которые есть, и тех, которые разрабатываются Правительством РФ в рамках антикризисной программы, а также использовать все имеющиеся в Минпромторге РФ меры поддержки, такие как компенсации процентных ставок, финансирование затрат на НИОКР — в рамках комплексных инвестиционных проектов, формы поддержки в рамках Фонда развития промышленности, который начал функционировать с момента принятия Закона о промышленной политике.

Необходимо отметить, что в сложившейся ситуации наша основная задача — обеспечение продукцией металлургии внутреннего рынка, в первую очередь это машиностроение, нефтегазовый комплекс, кабельная промышленность.

Необходимо выработать равновесный механизм и достигнуть договоренности между участниками рынка. Следует отказаться от общепринятого рыночного подхода привязки к биржевым

А. МИХЕЕВ:

«ПРИОРИТЕТ — ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЫНКА ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ!»

В интервью журналу «МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ» ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА МЕТАЛЛУРГИИ, СТАНКОСТРОЕНИЯ И ТЯЖЕЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ МИНИСТЕРСТВА ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТОРГОВЛИ РФ **А. МИХЕЕВ** РАССКАЗАЛ О РАБОТЕ С МЕТАЛЛУРГАМИ И ПОТРЕБИТЕЛЯМИ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ НАД ПРЕОДОЛЕНИЕМ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ.

ценам и валюте для продукции, произведенной для внутреннего потребления. Работа в данном направлении ведется нами совместно с Федеральной антимонопольной службой (ФАС) и Федеральной налоговой службой.

Медь, алюминий, никель — все это биржевые товары. Их производители скажут: «Мы не можем, нам ФАС предписывает ориентироваться на цены LME!»

В данном случае мы как раз и ведем работу совместно с ФАС, и на первый взгляд есть решение по разделению сбытовой политики компаний на внутренний и внешний рынки. Потом цены, установленные в предписаниях антимонопольной службы, являются предельными, так что у металлургов нет никаких ограничений по продаже продукции по более низким ценам.

Последняя волна повышения цен на металлопродукцию может увеличить расходы, скажем, на объекты чемпионата мира 2018 г., на другие инфраструктурные проекты с государственными инвестициями? Не может ли случиться так, что какие-то инфраструктурные государствен-

СЛЕДУЕТ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ ОБЩЕПРИНЯТОГО РЫНОЧНОГО ПОДХОДА ПРИВЯЗКИ К БИРЖЕВЫМ ЦЕНАМ И ВАЛЮТЕ ДЛЯ ПРОДУКЦИИ, ПРОИЗВЕДЕННОЙ ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ. РАБОТА В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ ВЕДЕТСЯ НАМИ СОВМЕСТНО С ФЕДЕРАЛЬНОЙ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ СЛУЖБОЙ (ФАС) И ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБОЙ.



ные проекты будут отменены, перенесены или приостановлены?

У нас есть совершенно четкое понимание, что, во-первых, не должна повыситься стоимость строительства этих объектов, что она должна находиться в рамках утвержденных смет. По чемпионату мира 2018 г. мы ведем совместную работу с Минспортом РФ и Минстроем РФ по поручению Правительства РФ. Основной фактор роста цены — посредники в цепочке поставок. Но уже на первых совещаниях с участием генеральных подрядчиков строительства стадионов и предприятий — производителей продукции мы зафиксировали готовность всех сторон к прямой контрактации.

С учетом изменившихся в последние месяцы обстоятельств будут ли пересматриваться стратегии развития цветной и черной металлургии, которые утверждены до 2030 г.?

В моем понимании эти документы должны реагировать на все внешние и внутренние факторы. Например, Фонд развития трубной промышленности периодически выступает с инициативами по внесению изменений, корректировок, дополнений. НП «Русская Сталь» точно так же выходит с какими-то предложениями и изменениями. Мы это все собираем, потом вынесем это на научно-координационный совет при Минпромторге РФ по развитию металлургии и там, естественно, обсудим и внесем при необходимости соответствующие изменения.

В последнее время Минпромторг РФ уделял много внимания развитию редкоземельной отрасли. Какие шаги предприняты, что они принесли?

Да, у нас большая подпрограмма, реализуемая совместно с Минприроды РФ. Предусмотрено поэтапное финансирование НИОКРов по редкоземельным металлам (РЗМ). Идеология следующая: мы должны обеспечить собственную сырьевую базу технологиями по разработке, а также последующее обогащение и производство готового продукта. Работы по НИОКРам профинансированы. Нужно отметить, что подпрограмма по разви-





тию промышленности РЗМ стала одной из первых, в которой мы предусмотрели обязательство по промышленному внедрению результатов НИОКР — таким образом, исполнитель обязан произвести то или иное количество готового продукта в натуральном выражении и показать возможность его коммерциализации. В случае неисполнения обязательств предусмотрен механизм возвратности государственных средств.

В последнее время очень часто говорится об импортозамещении. Какие проекты реализуются или будут реализованы в этой сфере?

У нас есть утвержденный Правительством РФ план мероприятий по импортозамещению, согласно которому в I квартале 2015 г. мы должны завершить разработку всех отраслевых планов импортозамещения. Планы готовятся с участием всех предприятий и всех отраслевых объединений. Это некая матрица, в которой имеется перечень всех импортозависимых технологий, продуктов, сырья и материалов и предусмотрены мероприятия, для того чтобы их произвести или импортировать из дружественных стран.

Отмечу, что отраслевой план, утвержденный Правительством РФ, не подразумевал бюджетного финансирования. Также хочу развеять заблуждение о том, что в Минпромторге РФ существует федеральная целевая программа импортозамещения, на которую часто ссылаются предприятия.

Какие тенденции наблюдаются в отечественном тяжелом машиностроении?

Без собственных средств производства ни одна страна не может развиваться дальше. Это база для создания любого другого производства.

Основной фактор роста цены — посредники в цепочке поставок. Но уже на первых совещаниях с участием генеральных подрядчиков строительства стадионов и предприятий — производителей продукции мы зафиксировали готовность всех сторон к прямой кон-трактации.

С точки зрения тяжелого машиностроения мы также координируем всех крупнейших российских производителей оборудования, пытаемся сблизить их с металлургами. То, что происходит сейчас с точки зрения санкций, — это самый сильный стимул для нашего машиностроения. Потому что на каком-то этапе даже китайская продукция стала неконкурентоспособна по цене с российскими аналогами.

Когда мы вели с металлургами достаточно активную работу по снижению и увеличению пошлин на ту или иную продукцию (это была кропотливая ручная работа в течение полугода), выяснилось, что все-таки наши машиностроители могут во многих сегментах делать качественную продукцию. Мы также имеем поручение Правительства РФ во исполнение распоряжения президента синхронизировать все крупные инвестиционные проекты с возможностями российской промышленности для получения полноценного синергетического эффекта. Ведь совершенно очевидно, что самым большим стимулом развития отрасли тяжелого машиностроения будет четкое понимание объема потенциального рынка. И только серийное масштабное производство может поднять качество нашей продукции. **М**

Интервью провел Дмитрий Ляховский

ПРОГРАММА КОНФЕРЕНЦИЙ В 2015 г.

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ НА САЙТЕ WWW.METALINFO.RU В РАЗДЕЛЕ СОБЫТИЯ/КОНФЕРЕНЦИИ



МОСКВА
19–20 ФЕВРАЛЯ

www.metall-trade.ru

8-я Общероссийская конференция «РЕГИОНАЛЬНАЯ МЕТАЛЛОТОРГОВЛЯ РОССИИ», включая ознакомительную поездку по предприятиям и металлобазам



МОСКВА
19–20 МАРТА

www.ocinkovka.ru

10-я Международная конференция «ОЦИНКОВАННЫЙ И ОКРАШЕННЫЙ ПРОКАТ: тенденции производства и потребления», включая ознакомительную поездку по предприятиям и СМЦ



ТУЛА
9–10 АПРЕЛЯ

www.sortprokat.ru

7-я Общероссийская конференция «АРМАТУРНЫЙ, ФАСОННЫЙ ПРОКАТ И МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ: тенденции рынка», включая посещение предприятий и металлобаз



МОСКВА
23–24 АПРЕЛЯ

www.stainless.ru

Международная конференция «НЕРЖАВЕЮЩАЯ СТАЛЬ И РОССИЙСКИЙ РЫНОК», включая посещение предприятий и СМЦ



РОСТОВ-НА-ДОНУ
21–22 МАЯ

www.pipe-tubes.ru

5-я Общероссийская конференция «СТАЛЬНЫЕ ТРУБЫ: производство и региональный сбыт», включая ознакомительную поездку по предприятиям



САМАРА
28–29 МАЯ

www.alumconf.ru

7-я Международная конференция «АЛЮМИНИЙ: сплавы, прокат и профили для промышленности и строительства», включая ознакомительную поездку по предприятиям



САМАРА
3–4 СЕНТЯБРЯ

www.smc-conf.ru

6-я Общероссийская конференция «СЕРВИСНЫЕ МЕТАЛЛОЦЕНТРЫ: оборудование, технологии, рынок», включая посещение СМЦ и др.



ЕКАТЕРИНБУРГ
16–17 СЕНТЯБРЯ

www.provoloka-krepezh.ru

4-я Общероссийская конференция «ПРОВОЛОКА – КРЕПЕЖ», включая ознакомительную поездку по метизным предприятиям



ЕКАТЕРИНБУРГ
1–2 ОКТЯБРЯ

www.latun.org

4-я Общероссийская конференция «МЕДЬ, ЛАТУНЬ, БРОНЗА: тенденции производства и потребления», включая посещение предприятий и металлобаз



МОСКВА
9 НОЯБРЯ

www.rynokmetallov.ru

18-я Международная конференция «РОССИЙСКИЙ РЫНОК МЕТАЛЛОВ»
Награждение лауреатов конкурсов «Лучшая металлобаза России», «Лучший СМЦ России», «Лучшая сбытовая сеть»



МОСКВА
11 НОЯБРЯ

www.metaltrans.ru

3-я Международная конференция «МЕТАЛЛУРГИЯ И ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ»



МОСКВА
12 НОЯБРЯ

www.itmetall.ru

10-я Специализированная конференция «ИТ ДЛЯ МЕТАЛЛУРГИИ И МЕТАЛЛОТОРГОВЛИ»



2015-й:

УМЕРЕННО НЕГАТИВНЫЙ, НО НЕ КАТАСТРОФИЧЕСКИЙ



Вызовы времени и возможности консолидации игроков на рынках проката, труб, метизов и спецсталей стали предметом онлайн-конференции «Металлурги ответят на вызовы консолидацией усилий», организованной журналом «Металлоснабжение и сбыт». Свое видение ситуации 28 января представили руководители ведущих профессиональных объединений и ассоциаций металлургической отрасли. Предлагаем читателям ответы на некоторые вопросы.

СЛЕВА НАПРАВО:

А. Романов
Президент Российского союза поставщиков металлопродукции

Б. Яранцев
Генеральный директор Ассоциации «Промметиз»

Д. Еремеев
Генеральный директор Ассоциации развития стального строительства

А. Воронин
Исполнительный директор Ассоциации «Спецсталь»

О. Калинин
Директор Фонда развития трубной промышленности

Каковы итоги 2014 г. в курируемых вами подотраслях металлургии?**О. Калинин**

ДИРЕКТОР Фонда развития трубной промышленности

По итогам года рост производства составил около 9%, выпущено более 11,2 млн т труб. Экспорт сократился на 5% — до 1,2 млн т. Импорт снизился на 24% — до 626 тыс. т. Потребление на внутреннем рынке выросло на 9,2% — до 10,7 млн т.

Это объясняется активной реализацией проектов, которые связаны с поставками газа в Китай. Прежде всего речь идет о трубопроводе «Сила Сибири». Развивались и другие проекты, например «Южный коридор». А падение импорта, столь значимое для нас, произошло потому, что в марте 2014 г. нам удалось инициировать защитное расследование против китайской трубы нефтяного сортамента. Оно еще не окончено, но китайские производители, придерживаясь давно установленной практики, после того как расследование началось, стали вести себя менее агрессивно.

А. Воронин

Исполнительный директор Ассоциации «Спецсталь»

Внутреннее производство основных видов продукции из нержавеющей стали в России в 2014 г. снизилось на 20% и будет снижаться далее. Импорт остался практически на уровне 2013 г., то есть никаких изменений пока не произошло, но он тоже будет сокращаться. И российский экспорт нержавеющей стали упал на 60%. Видимое потребление нержавеющей стали снизилось ненамного — на 7-8%, но дело в том, что в первой половине года мы наблюдали рост потребления, а вторая половина года показала диаметрально противоположные результаты, и особенно в ноябре—декабре негативные факторы значительно усилились.

Д. Еремеев

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР Ассоциации развития стального строительства

В целом металлурги оценивают 2014 г. как довольно успешный. Изменение курса рубля в конце года сказалось на отрасли довольно позитивно: повысилась конкурентоспособность, появились дополнительные экспортные каналы, где можно зарабатывать. В целом по российскому рынку строительство показало неплохой рост, поэтому и сбыт у металлургов внутри страны был. Большую роль сыграло снижение поставок с Украины.

Что касается металлоконструкций, то в этой отрасли в целом 2014 г. был хуже, чем 2013-й, так как окончилась олимпийская стройка. Сейчас все

возлагают надежды на строительство стадионов для чемпионата мира по футболу, но это все-таки капля в море. Наверное, надо искать дополнительные рынки.

Что касается проектирования, то там все еще сложнее — игроков очень много, и как оценивать их результаты, пока не очень понятно. Но, так как строительная отрасль довольно динамично развивалась в прошлом году, в целом, я думаю, сфера проектирования чувствует себя пока вполне комфортно.

Б. Яранцев

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР Ассоциации «Промметиз»

Наверное, потому, что метизники ближе всех к общей экономике, у нас показатели менее оптимистичны. Нам все помог вытянуть декабрь. В натуральном выражении мы закончили год со снижением на 2%, хотя, если помните мои выступления, я планировал 3-4%.

По объему реализации мы сохранили уровень прошлого года за счет декабря. Впервые за последние три года где-то с апреля цены на метизную продукцию стали расти.

Я говорил как об одном из показателей кризисности ситуации о сокращении численности работающих. Оно, по предварительным данным, составит 10—12%. Зарплата увеличилась незначительно. Более чем половине предприятий удалось, правда, сработать в положительном ключе. Лучшие показатели у НЛМК-Метиза и у компании Параллель, они превышают 10%. Остальные предприятия сработали на уровне прошлого года или чуть хуже.

А. Романов

ПРЕЗИДЕНТ Российского союза поставщиков металлопродукции

Черная металлургия выросла более чем на 4%. В цветной металлургии рост примерно на таком же уровне, за исключением первичного алюминия, потому что ряд заводов Русала были закрыты. Соответственно снижение определенное есть. Наверное, большая часть итогов будет подведена буквально в ближайшие две недели, и информация о них появится в том числе на сайте журнала «Металлоснабжение и сбыт».

Какие у вас ожидания по 2015 г.? Что будет с ценами и объемами потребления в ваших секторах?

Б. Яранцев: Чтобы спланировать ожидания, нужно понимать, какие меры собирается принять правительство. Пока делать объективные выводы невозможно. Я ожидаю, что объемы в натуральном выражении в метизной отрасли в 2015 г. снизятся на 25%, плюс-минус 5%. Они зависят от двух вещей: от потребления и от