

СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННАЯ ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: ПРАКТИКИ И КЕЙСЫ

Сборник методических материалов







Социально ориентированная проектная деятельность: практики и кейсы

СБОРНИК МЕТОДИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ Выпуск 4



Ответственный редактор

канд. соц. наук И.А. Газиева

Социально ориентированная проектная деятельность: прак-С69 тики и кейсы: сборник методических материалов. Вып. 4. — М. : Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. — 150 с.

ISBN 978-5-7749-1456-2

В сборнике собраны кейсы, сформированные на основе опыта студенческих проектных команд филиальной сети РАНХиГС, реализовавших проекты, лежащие в плоскости социального предпринимательства, в рамках акселератора социальных инициатив RAISE (Ranepa Inspiring Social Entrepreneurship), реализованного Институтом организационного развития и стратегических инициатив РАНХиГС в 2017–2018 гг.

Для студентов, преподавателей и сотрудников образовательных и иных учреждений, чья деятельность связана с организацией проектной деятельности студентов и реализацией проектов в сфере социального предпринимательства.

УДК 331 ББК 60.56

ISBN 978-5-7749-1456-2

© ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», 2019

Содержание

Гехнологии формирования и развития проектного
образовательного пространства в сфере социального
предпринимательства (на примере Всероссийского
акселератора социальных инициатив RAISE)
Газиева И.А
ПРОЕКТЫ КОМАНД АКСЕЛЕРАТОРА
СОЦИАЛЬНЫХ ИНИЦИАТИВ RAISE
Проект команды Южнокорейского университета Согён
«SURTS» (Seokyeong University Russian Translation Service)
Баллод Ж.О
Проект команды Уральского института управления — филиала
РАНХиГС «Возле дома»
Масленникова А.Ю., Масленников Д.Ю., Панова А.В.,
Молоствова О.В
Проект команды Уральского института управления— филиала РАНХиГС «Творческая мастерская "WOW, Mama!"»
Масленникова А.Ю., Масленников Д.Ю., Панова А.В.,
Лукиных А.С
Проект команды Уральского института управления — филиала
РАНХиГС «Мы»
Масленникова А.Ю., Масленников Д.Ю., Панова А.В.,
Савина М.А
Проект Южно-Российского института управления
РАНХиГС «Plastic Way»
Волокитина М.В

Проект Института государственной службы и управления РАНХиГС «Национальные парки России: Wild Camp» <i>Туранова Е.А.</i>
Проект Челябинского филиала РАНХиГС «Семейный клуб "Рука в руке"» Подзимкова Е.А., Якупова А.О., Мельников В.А., Семенова И.Ю
Проект команды Владимирского филиала РАНХиГС «Семейная мастерская» Сивякова М.В., Рыбина С.Е., Кириллова Т.А., Скачков Р.А., Некрасов Г.Е., Калачихин А.М
Проект ГумИ Владимирского государственного университета имени А. Г. и Н. Г. Столетовых «Продвижение ценности социального института семьи в молодежной аудитории» <i>Юдина А.М., Бородкина В.М., Круглов Н.М.</i>
Проект Волгоградского института управления — филиала РАНХиГС «Ангельская мастерская» Ширяева В.А
Проект Воронежского филиала РАНХиГС «Куб любви» <i>Шахворостов Г.И.</i>
Проект команды Калужского филиала РАНХиГС «Связь времен» Герасикова Е.Н., Бунькова Г.В., Антипов А., Кирпичев В., Пугачев А
Проект Нижегородского института управления РАНХиГС «Хлеб Соль» — инновационный туризм Капаева С.Д
Проект Северо-Кавказского института — филиала РАНХиГС «Мир в музее» Ильяева Ю.М., Гузоева Д.Х., Зурначева Я.И., Карташова Д.В., Мокшина А.В., Приходько Л.Ю., Сытникова В.С., Шамаева М.С., Шихмагомедова Д.М

Проект Северо-Кавказского института— филиала РАНХиГС «Твой финансовый старт»
Ильяева Ю.М., Гузоева Д.Х., Зурначева Я.И., Карташова Д.В., Мокшина А.В., Приходько Л.Ю., Сытникова В.С., Шамаева М.С.,
Шихмагомедова Д.М
Проект Московского областного института РАНХиГС «Социально активная молодежь»
Васюшкин А.В, Казаров Е.В., Огнев А.А., Масленников И.В 89
Проект Чебоксарского филиала РАНХиГС «Радуга гармонии»
Александрова А.Н
Проект Чебоксарского филиала РАНХиГС «Ялав Чувашия» Великова Е.А., Александрова А.Н
Проект команды Пермского филиала РАНХиГС «STUDENT`S WORK SHOP»
Радостева Э.М., Доронина А.А., Шестакова А.Д 104
Проект Среднерусского института управления— филиала РАНХиГС «Гостинец из Орловской глубинки» Остроухова Д.К., Воробьева А.В., Платонова К.С.,
Авдеева И.Л
Проект Новгородского филиала РАНХиГС SHOW-ROOM «МаМы»
Артамонова О.Е., Жванко В.В
Проект команды Курганского филиала РАНХиГС «Территория добра»
Литвиненко М.С., Пылкова К.А
Проект команды Выборгского филиала РАНХиГС «Пространство возможностей 2.0»
«пространство возможностей 2.0» Гредюшко М.А., Арнаутова К.А., Третьякова Е.Ю.,
Замурко А.А., Сычева Е.В
ПРИЛОЖЕНИЕ

Технологии формирования и развития проектного образовательного пространства в сфере социального предпринимательства (на примере Всероссийского акселератора социальных инициатив RAISE)

Газиева И.А.,

директор Центра общеакадемических образовательных инициатив ИОРСИ РАНХиГС, канд. соц. наук

В нашей стране существует большое количество разного рода акселераторов, инкубаторов и иных образовательных площадок, нацеленных на формирование и развитие предпринимательских компетенций. В ряду таких программ можно выделить и Всероссийский акселератор социальных инициатив RAISE, работающий уже седьмой сезон. Однако он имеет целый ряд серьезных отличий от любых подобных программ. Во-первых, RAISE является образовательной программой с конкурсной составляющей. Во-вторых, он нацелен на поиск и развитие социально ответственных лидеров из числа студенческой молодежи. В-третьих, RAISE служит крупнейшей коммуникационной площадкой для молодежи, вовлеченной в социальное предпринимательство. В-четвертых, Акселератор предоставляет своим участникам целый ряд дополнительных ресурсов и возможностей для формирования прикладных проектных компетенций и реализации своих проектов. В связи с этим можно говорить о том, что Акселератор является инфраструктурным элементом создания и развития проектного образовательного пространства в сфере социального предпринимательства.

С целью изучения отношения участников Акселератора к его роли в формировании данного пространства, оценки его эффективности и роли в формировании проектных компетенций мы провели социологическое исследование (N=200, M=1100), результаты которого приводим ниже.

Наша первая исследовательская задача касалась оценки понимания респондентами цели Акселератора. Согласно результатам опроса, абсолютное большинство студентов согласны с тем, что Акселератор RAISE ставит целью дать возможность студентам получить опыт реальной предпринимательской деятельности (88%); подготовить социально ответственных лидеров для развития социальной сферы региона (87%); сформировать у студентов прикладные компетенции, которые невозможно сформировать в ходе аудиторной работы (86%); повысить эффективность образовательного процесса за счет использования проектного подхода и новых образовательных технологий (85%); повысить конкурентоспособность выпускников института/ филиала на рынке труда региона (82%). Несколько меньшее количество респондентов, однако более половины (60%) считают, что цель Акселератора — идти в ногу со временем (все делают акселераторы, это сейчас модно) и продемонстрировать успехи филиальной сети руководству РАНХиГС.

Таким образом, можно говорить о том, что абсолютное число респондентов осознанно относятся к участию в Акселераторе, поскольку их понимание цели RAISE совпадает с его идеологией.

Однако ребята видят в работе Акселератора и дополнительные цели. В частности, анализ открытых вопросов говорит о том, что RAISE нацелен на формирование у студентов дополнительных компетенций в сфере социального проектирования, на предоставление возможности «проявить лидерские и иные способности», «создать дополнительную мотивацию для студентов хорошо учиться и совершенствовать себя». Кроме того, ребята

Таблица 1. Распределение мнений респондентов о целях Акселератора RAISE, %

Цель Акселератора RAISE	Полностью не согласен	Согласен наполовину	Полностью согласен	Итого
Дать возможность студентам получить опыт реальной предпринимательской деятельности	2	10	88	100
Подготовить социально ответственных лидеров для развития социальной сферы региона	1	12	87	100
Сформировать у студентов прикладные компетенции, которые невозможно сформировать в ходе аудиторной работы	0	14	86	100
Повысить эффективность образовательного процесса за счет использования проектного подхода и новых образовательных технологий	1	14	85	100
Повысить конкурентоспособность выпускников института/ филиала на рынке труда региона	1	17	82	100
Идти в ногу со временем (все делают акселераторы, это сейчас модно)	4	36	60	100
Продемонстрировать успехи филиальной сети руководству РАНХиГС	10	30	60	100

выделили такие цели, как создание межрегиональной коммуникационной площадки, «объединение в сеть единомышленников с предпринимательской составляющей», формирование «сообщества и среды для развития проектной работы и предпринимательских навыков молодежи».

Многие участники опроса выделили и такую цель Акселератора, как получение опыта социальной предпринимательской деятельности «не только для получения прибыли, но и на пользу всего общества» через создание проектов, «которые могут внести вклад в социум», «дадут возможность профессионально развиваться и быть полезными обществу».

По мнению большинства участников, RAISE ставит вполне конкретные цели и выполняет не только образовательную, но и коммуникационную и социальную функции, что характеризует его с пространственной точки зрения.

Что касается мотивационной структуры участия студентов в Акселераторе RAISE, то она сложилась на основе анализа закрытых (табл. 2) и открытых вопросов. Ее элементы можно сформулировать следующим образом:

- социальная ориентированность и социальная ответственность— об этом свидетельствуют положительные ответы абсолютного большинства респондентов (85%), высоко оценивающих роль и ценность социального предпринимательства в развитии региона; эти респонденты хотят «создать и развить социальный проект, который приведет к изменениям в обществе»;
- активная жизненная позиция также характерна для большинства респондентов (82%), которые ведут активную общественную жизнь в вузе; RAISE для них — это одна из множества существующих проектных активностей;
- перспектива успешного трудоустройства, которая складывается из желания респондентов успешно трудоустроиться благодаря сформированным практическим навыкам (76%) и наработанным в ходе реализации проектов связям (60%);
- коммуникационная потребность существует у 74% респондентов, высказавших желание быть частью молодежной коммуникационной площадки (знакомиться и общаться со студентами

из других команд, из других регионов); они считают Акселератор «хорошей площадкой для построения коммуникаций» и обмена опытом, а также инструментом распространения информации об их проекте;

- *потребность в мобильности*, которую демонстрируют 69% респондентов, желающих иметь возможность поехать в другие регионы, в Москву, на зарубежную стажировку;
- потребность в реализации лидерских качеств, прослеживающаяся у 66% респондентов, которые хотят быть конкурентными, желают побеждать; их привлекло в RAISE наличие конкурсной составляющей.

В то же время лишь 19% респондентов рассчитывают на неформальные бонусы (благосклонность преподавателей и руководства вуза).

В ходе анализа открытых вопросов был выделен еще целый ряд неформальных причин, мотивирующих ребят к участию в Акселераторе. Так, многие участвуют в RAISE, потому что хотят получить навыки и компетенции, которые помогут достигнуть целей, помогут в разработке и реализации социально ориентированных и социально предпринимательских проектов.

Некоторые ребята говорят, что «кайфуют от организации мероприятий», что «это уникальный проект и хотя бы раз попробовать себя в нем нужно каждому».

Любопытно то, что одна из самостоятельно выделенных ребятами причин участия в Акселераторе лежит не просто в образовательной, а в методологической плоскости функционирования RAISE: «сроки конкурса помогают достигать целей проекта быстрее, формат конкурса помогает упаковать проект лучше и увидеть его сильные стороны и недостатки — выводит из операционки в попытку оценить свою работу со стороны». Это как раз один из образовательных эффектов работы Акселератора, на который мы ориентировались в ходе его организации. Из-за большого количества команд по всей стране была необходимость разработать такие образовательные инструменты, которые позволяли бы участникам Акселератора формировать основы проектных компетенций при отсутствии возможностей принимать очное участие в его образовательных мероприятиях. В связи с этим не-

Таблица 2. Распределение мнений респондентов о причинах их участия в Акселераторе RAISE, %

Я участвую в RAISE, потому что	Полностью не согласен	Согласен наполовину	Полностью согласен	Итого
поддерживаю социальную роль и ценность социального предпринимательства в развитии региона	2	13	85	100
веду активную общественную жизнь в вузе; RAISE для меня— это одна из множества существующих проектных активностей	1	17	82	100
хочу успешно трудоустроиться благодаря сформированным практическим навыкам	4	20	76	100
хочу быть частью молодежной коммуникационной площадки (знакомиться и общаться со студентами из других команд, из других регионов)	0	26	74	100
хочу иметь возможность поехать в другие регионы, в Москву, на зарубежную стажировку	6	25	69	100
хочу быть конкурентным, хочу побеждать; меня привлекло в RAISE наличие конкурсной составляющей	10	24	66	100
хочу успешно трудоустроиться благодаря наработанным в ходе реализации проектов связям	10	30	60	100
рассчитываю на неформальные бонусы (благосклонность преподавателей и руководства вуза)	45	36	19	100

Таблица 3. Распределение мнений респондентов о роли элементов Акселератора в ходе их проектной деятельности, %

В ходе разработки и реализации проектов RAISE команде очень помогают	Полностью не согласен	Согласен наполовину	Полностью согласен	Итого
образовательные сессии, проходящие в Москве	0	19	81	100
результаты конвейера проектов, который проходит в рамках второй образовательной сессии очередного акселерационного сезона	1	18	81	100
проведение круглого стола с партнерами. Благодаря ему мы определяем приоритетные проектные идеи, находим партнеров для их реализации	1	19	80	100
форма регистрации проекта. Она помогает структурировать информацию о проекте, этапы его реализации, ресурсы и т. д.	6	32	62	100
материалы образовательных сессий и лекций, размещенные в библиотеке RAISE	8	30	62	100
материалы сборников по результатам сезонов RAISE. Кейсы других команд помогают сформировать собственные проектные идеи	12	32	56	100

обходимо отдельно проанализировать оценку респондентами образовательной составляющей Акселератора (табл. 3).

Начнем с того, что образовательная программа RAISE включает online- и offine-форматы. Именно образовательные offline-форматы, по мнению абсолютного большинства респондентов (81%), являются наиболее полезными для их команд в ходе разработки и реализации проектов. К ним относятся образовательные сессии, проходящие в Москве; результаты конвейера проектов, который проходит в рамках второй образовательной сессии очередного акселерационного сезона; проведение круглого стола с партнерами, благодаря которому команды определяют приоритетные проектные идеи, находят партнеров для их реализации.

Немного меньше максимальных оценок получили onlineформаты, но все же они помогают более чем половине участников Акселератора успешно разрабатывать и реализовывать их проекты. Надо отметить, что, несмотря на безусловное удобство использования online-форматов в образовании, далеко не все участники образовательного процесса признают их эффективность. В работе Акселератора представлен ограниченный, но необходимый перечень таких форматов. К ним относится, во-первых, форма регистрации проекта, которая помогает структурировать информацию о проекте, этапы его реализации, ресурсы и т. д. Она помогает в работе 62% респондентов, равно как и материалы образовательных сессий, выложенные в библиотеке Акселератора. Менее всего помогают в проектной работе команд материалы сборников по результатам сезонов RAISE. Однако 56% респондентов отметили, что кейсы других команд помогают им сформировать собственные проектные идеи.

Кроме того, участники Акселератора выделили дополнительные механизмы и технологии работы организаторов RAISE с командами, которые помогают в их работе. Среди них важное место занимают выступления других команд (конкурентов) на финале, которые, по словам респондентов, «позволяют вносить в итоге корректировки в собственную презентацию и сам проект»; в принципе «высокая конкурентность» команд, позволяющая целенаправленно выстраивать работу в новом сезоне. Кроме