



УЧЕБНЫЕ ИЗДАНИЯ ДЛЯ БАКАЛАВРОВ

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Под редакцией доктора экономических наук,
профессора И. П. Николаевой,
доктора экономических наук,
профессора Л. С. Шаховской

учебник



УДК 339.9
ББК 65.5
М64

Рецензент:

И. В. Шевченко — доктор экономических наук, профессор, завкафедрой “Мировая экономика” Краснодарского государственного университета

М64

Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / Под ред. д.э.н., проф. И. П. Николаевой, д.э.н., проф. Л. С. Шаховской. — 2-е изд., стер. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020. — 240 с.

ISBN 978-5-394-03592-0

Учебник раскрывает теоретические основы функционирования современного мирового хозяйства и его ключевые проблемы. Материал представлен с использованием статистических данных, исторических справок по тем или иным вопросам развития мировой экономики, а также с применением логических таблиц и рисунков.

Для студентов бакалавриата, обучающихся по направлению подготовки “Экономика”, магистрантов, аспирантов и преподавателей.

Подписано в печать 25.12.2019. Формат 60×84 1/16.

Печать офсетная. Бумага газетная. Печ. л. 15.

Тираж 100 экз.

Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°»

129347, Москва, Ярославское шоссе, д. 142, к. 732

Тел.: 8 (495) 668-12-30, 8 (499) 183-93-23

E-mail: sales@dashkov.ru — отдел продаж;
office@dashkov.ru — офис; <http://www.dashkov.ru>

ISBN 978-5-394-03592-0

© Колл. авторов, 2012

© ООО «ИТК «Дашков и К°», 2012

Оглавление

Введение	6
Глава 1. Мировое хозяйство и международные экономические отношения	8
1.1. Сущность мирового хозяйства	8
1.2. Экономический потенциал мирового хозяйства и его структура ..	13
1.3. Международное разделение труда и международные экономические отношения	24
1.4. Субъекты мирохозяйственных связей	33
1.5. Взаимодействие всемирного хозяйства и национальных экономик	37
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	45
Глава 2. Особенности развития современного мирового хозяйства ..	46
2.1. Интернационализация и глобализация современного мирового хозяйства	46
2.2. Транснациональные корпорации в современном мире	64
2.3. Особенности современного этапа глобализации	74
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	80
Глава 3. Международное движение товаров	81
3.1. Мировой рынок и международная торговля	81
3.2. Классические теории международной торговли	85
3.3. Современные теории международной торговли	97
3.4. Внешнеторговая политика государства	103
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	112
Глава 4. Международный рынок услуг	113
4.1. Сфера услуг в постиндустриальной экономике	113
4.2. Основные макросекторы мирового рынка услуг	122
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	133

Глава 5. Ценообразование на мировых рынках	134
5.1. Особенности ценообразования на мировом рынке	134
5.2. Тенденции к выравниванию цен на одинаковые товары. Закон единой цены	139
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	141
Глава 6. Международное движение рабочей силы	142
6.1. Трудовые ресурсы в современном мире	142
6.2. Международная трудовая миграция. Мировые рынки труда	148
6.3. Государственное регулирование международной трудовой миграции	160
6.4. Влияние международной миграции на российский рынок труда	163
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	166
Глава 7. Международная миграция капиталов	167
7.1. Теории международной миграции капиталов	167
7.2. Формы международного движения капиталов	176
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	185
Глава 8. Международные валютные отношения	186
8.1. Международные валютные отношения. Сущность и эволюция мировой валютной системы	186
8.2. Валютный курс и валютный рынок	194
8.3. Режимы валютных курсов и методы его регулирования	199
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	208
Глава 9. Россия в современных международных экономических отношениях	209
9.1. Особенности современных внешнеэкономических отношений России	209
9.2. Проблемы зарубежного инвестирования в России	216
9.3. Современные валютные отношения в России	227
<i>Вопросы для самоконтроля</i>	239
Литература	240

Глава 1. Мировое хозяйство и международные экономические отношения

1.1. Сущность мирового хозяйства

Бурное развитие производительных сил общества, особенно со второй половины XX в., привело к тому, что все более сложными и глубокими стали международные экономические взаимосвязи и взаимообусловленности. Новые формы получает международное разделение труда, расширяются сфера и границы его кооперации. Одновременно расширяет сферу своих исследований, формирует новые методы анализа и экономическая теория мирового хозяйства, являющаяся самой молодой и динамично развивающейся частью современной экономической теории.

На протяжении всей истории человечества экономический прогресс общества связан с развитием разделения труда, в том числе национально-территориального, международного разделения труда. Различные формы обмена экономической деятельностью между странами привели к появлению специфических, международных связей и отношений и формированию мировой экономики. *Мировая экономика* представляет собой глобальную, целостную систему национальных хозяйств, существующую как многоукладное экономическое пространство, основанное на взаимодействии и взаимозависимости всех его элементов.

Активное участие в международном разделение труда, разветвленная система мирохозяйственных связей, опосредующая межстрановые потоки материальных и финансовых ресурсов,

являются необходимым условием обеспечения эффективного производства товаров и услуг даже для самых развитых и крупных государств мира. Лишь благодаря международному сотрудничеству национальные экономики в своем развитии могут, опираясь на выпуск тех видов продукции, в производстве которых они имеют какие-либо преимущества, обеспечивать поток недостающих потребительских и производственных товаров. По существу внешние экономические сделки продолжают логику внутренних сделок: и там и здесь присутствует одна цель — максимизация полезности для потребителей и доходов для производителей.

Все различия между внутренними и внешними хозяйственными связями касаются скорее формы их реализации, чем существа самих процессов. Вместе с тем в международных отношениях имеются достаточно существенные отличия от отношений, складывающихся внутри страны, что наряду с растущей значимостью мирового хозяйства привело к формированию специфической отрасли экономического знания — теории мировой экономики. **Мировая экономика как наука** — это часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности хозяйственного взаимодействия между различными государствами в области международного обмена товарами и услугами, движение рабочей силы, капиталов и финансовых потоков.

С точки зрения методологии анализа между разделами международной экономики нет четкого деления на микро- и макроуровень, так как в каждом международном отношении отражаются как интересы отдельных субъектов этих отношений, так и национального хозяйства в целом. Опираясь на теорию мировой экономики, ученые пытаются объяснить и предсказать структуру и объем международных сделок, оценить их воздействие на внутреннюю экономику и рекомендовать такую национальную политику относительно мирохозяйственных связей, которая максимизирует национальное благосостояние.

Исследование сущности и форм проявления международных отношений в процессе осуществления торговых, финансо-

во-кредитных и других внешнеэкономических операций с целью удовлетворения потребностей национальной экономики в производственных ресурсах и благах составляет **предмет мировой экономики**. Изучая развитие и функционирование этих отношений, мировая экономика призвана выводить соответствующие законы и, опираясь на них в теоретических обобщениях, давать рекомендации для участников международных экономических сделок. **Объектом мировой экономики** выступает внешнеэкономическая деятельность субъектов этих сделок, тенденции развития международных связей и контактов.

Мировая экономика не является простой суммой слагаемых, а представляет глобальную экономическую систему, в которой экономики отдельных стран настолько взаимосвязаны и переплетены между собой, что их воспроизводство, изолированное друг от друга, становится практически невозможным. Растущая и крепнущая целостность современного мира позволяет говорить о формировании мирового хозяйства как единой целостности.

Мировое хозяйство следует рассматривать как историческую и политико-экономическую категорию. Его зарождение началось в XV–XVI вв. Пространственными предпосылками для этого процесса стали великие географические открытия, а социальными и экономическими — ликвидация в Европе феодальных отношений, появление в массовом масштабе наемного труда и буржуазии как класса, развитие торговли, распространение капиталистической мануфактуры и повышение на этой основе эффективности используемых факторов производства. Хотя в XVI–XVII вв. базой международного разделения труда была естественная основа — различия государств по природно-климатическим условиям, географическому положению, полезным ископаемым и т. п., уже тогда развитие внешней торговли привело к возникновению **мирового рынка** — сферы устойчивых товарно-денежных отношений между странами. Именно мировой рынок послужил исходным пунктом образования мирового хозяйства.

Процесс развития мирового хозяйства ускорился в результате перехода ведущих стран к машинному производству в результате промышленного переворота конца XVIII — начала XIX вв. Машинное производство уменьшило зависимость специализации и кооперирования от естественной основы и усилило их связь с технологическим фактором. При этом национальные рынки оказались недостаточно емкими для крупного массового производства, что потребовало активизации внешней торговли. В последней четверти XIX в. процесс образования мирового хозяйства ускорило зарождение монополий. Они усилили процесс концентрации и централизации капитала и создали предпосылки для выхода международных отношений на товарные рынки и распространения их на денежные рынки и рынки капитала. На рубеже XIX–XX вв. капиталистическое производство становится мировым, а воспроизводство капитала — интернациональным, что означает формирование мирового хозяйства как целостной системы.

Мировое хозяйство представляет чрезвычайно динамичное образование. В процессе его эволюции можно выделить несколько наиболее важных этапов: 1910–1930 гг., 1950–1970 гг., конец 1980-х гг. и по настоящее время.

Основными чертами первого этапа являются нарастание неустойчивости экономических связей между странами, нарушение прежних хозяйственных связей, обусловленное Первой мировой войной; разрушение единства мирового капиталистического хозяйства революцией 1917 г. в России, первоначальное блокирование Советской России развитыми государствами мира, но в последующем формирование стратегии мирного сосуществования с ней; усиление тенденций к изолированному развитию стран мирового хозяйства как следствие мирового экономического кризиса конца 20-х — начала 30-х гг. XX в., общее снижение роли экспорта и импорта товаров, труда и капитала.

На следующем этапе, наступившем после Второй мировой войны, произошла новая ломка структуры мирового хозяйства. В мире сложились две экономические системы — мировое ка-

питалистическое и мировое социалистическое хозяйство. Капиталистическое мировое хозяйство основывалось на принципах рыночной экономики, социалистическое — на плано-распределительных. Контакты в хозяйственной сфере между странами этих систем сочетались с противоборством и соревнованием. Капиталистическое мировое хозяйство заняло в системе мировых экономических связей доминирующее положение, важным элементом развития которых в этот период стали транснациональные корпорации (ТНК).

В 50–60-е гг. XX в. в систему мирового хозяйства стали входить страны, освобождающиеся от колониальной зависимости (развивающиеся страны). Вплоть до конца 80-х гг. мировое хозяйство представляло совокупность национальных хозяйств промышленно развитых, развивающихся и социалистических стран.

Важной чертой этого этапа развития мирового хозяйства является также сближение уровней развития США и других промышленно развитых стран, формирование трех центров соперничества: США — Западная Европа — Япония.

На современном этапе развития в результате распада в конце 80-х — начале 90-х гг. прошлого века социалистической системы хозяйства и рыночных преобразований в бывших социалистических странах мировое хозяйство вновь начинает приобретать черты однородного образования. Активизация сотрудничества между странами, сближение их политических и экономических структур — важнейшая характеристика современного этапа развития мирового хозяйства.

В целом мировому хозяйству начала XXI в. присущи следующие особенности:

1) развитая сфера международного движения факторов производства; международные формы производства, в первую очередь в рамках ТНК;

2) относительно обособленная международная финансовая сфера, прямо не связанная ни с движением товаров, ни с движением факторов производства;

3) система межнациональных, наднациональных, государственных и негосударственных механизмов регулирования; экономическая политика государств, исходящая из принципов открытой экономики;

4) переход наиболее развитых стран к постиндустриальным, информационным экономикам; глобализация мировой экономики.

1.2. Экономический потенциал мирового хозяйства и его структура

Уровень развития мировой экономики является не только результатом ее экономического роста, но и основой ее дальнейшей динамики. Базовыми условиями функционирования мирового хозяйства, как и отдельных национальных хозяйств, всегда являются затраты вещественных и личных факторов производства. Анализ развития мировой экономики в последние десятилетия показывает, что 1% роста затрат труда обеспечивал прирост продукции всего на 0,7%, тогда как соответствующий рост вещественных факторов увеличивал такой прирост на 3%.

Столь значительная разница влияния труда и капитала иногда вызывает известную недооценку роли природных ресурсов в хозяйственном развитии тех или иных государств. При этом обычно ссылаются на опыт экономической динамики стран, практически не имеющих собственных полезных природных ресурсов (Япония, Южная Корея, Сингапур, Швейцария и др.). Конечно, можно привести и факты иного порядка. Некоторые станы (Кувейт, Саудовская Аравия и др.) достигли крупных успехов по некоторым экономическим показателем (например, по среднему доходу на душу населения), однако по уровню индустриального развития им еще далеко до передовых стран мира.

Приведенные примеры экономического развития в зависимости от степени обеспечения природными ресурсами подтвержда-

ют, что подобные успехи в обоих случаях возможны лишь в рамках мирового хозяйства и благодаря международному разделению труда (МРТ). **Естественные ресурсы** — первоисточник, отправная база экономики всех стран на всех ступенях их развития.

Естественные ресурсы бывают двух видов: восстанавливаемые и невозстанавливаемые. **Восстанавливаемые ресурсы** могут использоваться периодически и в объеме, не истощающем их наличия для будущего потребления. К восстанавливаемым природным ресурсам относятся земля, моря, реки, солнечное тепло и т. д. Леса, дикие животные и рыбные запасы также могут быть примером восстанавливаемых ресурсов. Если лесоразработки, лов рыбы ведутся умеренно и рационально, то природа сама позаботится о их воспроизводстве. К **невосстанавливаемым ресурсам** относятся те, которые используются один раз и не воспроизводятся самой природой. К таким ресурсам относятся уголь, нефть, газ и др.

Естественные ресурсы имеют два важных экономических измерения — величину запаса и потока. **Величина запаса** каждого ресурса определяется самой природой и интенсивностью предыдущего использования. **Потоки** естественных ресурсов зависят от уровня их ежегодного потребления. Потребности человека определяют такие потоки, и в зависимости от них запасы природных ресурсов могут потребляться быстро, медленно или не использоваться вовсе.

За последние десятилетия масштабы потребления природных ресурсов колоссально выросли. Из всей массы добытых в XX в. полезных ископаемых 3/4 приходилось на период после 1960 г. На индустриально развитые страны при этом падает половина добычи минерального сырья и 90% его использования. За этот же период население Земли выросло с 2,5 до 6 млрд человек, и в ближайшем будущем ожидается увеличение до 10 млрд человек. И если 6 млрд человек с соответствующим объемом производства оказывают значительное давление на ресурсы и экологическую ситуацию, то при 10 млрд населения реально полное истощение ресурсов и экологический крах.

Уже сегодня видны временные горизонты конечного истощения жизненно важных энергетических ресурсов. Так, исходя из существующих уровней потребления, технологий и затрат, запасов нефти хватит на 60, газа — на 50, угля — на 106 лет. При более высоких технологиях добычи и затратах этот горизонт можно отодвинуть: по нефти — на 200 лет, по углю — на 600 лет. В основу таких оценок положены современные нормы потребления на душу населения нескольких передовых стран, которые в 15–30 раз превышают средний показатель душевого потребления населения всей планеты.

В ближайшие 20–25 лет душевое потребление энергоносителей остальным населением планеты достигнет нынешнего уровня передовых стран. Рост спроса на энергоресурсы и другие ископаемые за последние 20 лет опережал темпы открытия новых запасов, что, собственно, и провоцирует напряженность вокруг энергоносителей, ресурсов и продовольствия.

Чтобы спасти положение, пессимистически настроенные экономисты предлагают выйти на нулевой экономический рост, сократив на 75% добычу минеральных ресурсов, на 50% — инвестиции и на 30% — рождаемость¹. Однако большинство ученых полагают, что заключения об абсолютных пределах экономического роста, построенные на предложениях о неизменной технологии и фиксированных ресурсах, не заслуживают доверия, хотя и акцентируют внимание на весьма важной проблеме выживания цивилизации.

Технология не топчется на месте, и человечество не только постоянно ищет и находит способы экономического потребления дефицитных ресурсов, но и создает материалы — субституты для всех ресурсов, ставших остродефицитными. Так, каменный уголь используется вместо древесного в процессе производства железа и стали, синтетический каучук вытеснил естественный, а искусственные и пластмассовые изделия заменили дерево и железо. Разумно предположить, что рано или

¹ Мировая экономика: Учеб. пособие / Под ред. проф. И. П. Николаевой. — М.: Юнити-Дана, 2012. — С. 20.

поздно будут найдены новые энергоносители, которые вытеснят нефть, а потенциальные возможности ядерной, солнечной энергии, энергии приливов и отливов Мирового океана сейчас даже трудно предвидеть. Кроме значительных энергетических запасов биомассы Мировой океан содержит в себе практически все элементы Таблицы Менделеева.

За последние годы наблюдается значительный прогресс в использовании природных ресурсов. Мировая экономика утилизации сырья перешла с экстенсивного пути развития на интенсивный. Если в 60–70-х гг. XX в. годовой прирост потребления ресурсов в мире составлял 3–8%, то уже в 80-е гг. он упал до 0–2%. Зависимость прогресса мирового хозяйства от производства сырья резко снизилась. Значительно уменьшилась ресурсоемкость производства. Потребление сырья на единицу промышленной продукции уменьшилось: по металлу — на 31,3%, по углю — на 15, по газу — на 22%. За это время на 25–30% снизилось потребление нефти и электроэнергии. Большому прессингу со стороны растущего населения и развивающейся промышленности в условиях технологических революций подвергаются и другие природные ресурсы — лесные, водные, земельные, а также ресурсы Мирового океана.

Практика последних лет показала, что капиталовложения в рациональное использование энергии и сырья гарантируют большую отдачу по сравнению с вложениями их в добавочное производство. Только в рамках мирового хозяйства и МРТ возможны рациональные решения острых проблем ресурсов и экологии планеты.

Влияние численности населения и трудовых ресурсов на рост объема производства неоднозначно. С одной стороны, рост населения способствует экономическому развитию, поскольку означает рост спроса на все товары и услуги. Растущее население обеспечивает потребности в рабочей силе для производства большего количества продукции, нужной для удовлетворения растущего спроса. С другой стороны, избыток населения, как и его недостаток, тормозят экономический рост за счет уменьше-

ния доли активного населения в общем его количестве и снижения производства ВВП на душу населения.

Во второй половине XX столетия население в развивающихся странах увеличивалось в среднем на 2–4,5% в год, т. е. такими темпами, которые удваивают число жителей каждые 30 лет. Население в развитых странах за тот же период, напротив, росло в среднем менее чем на 1% в год.

В последние годы почти все развивающиеся страны совершили так называемый демографический переход от быстрого роста населения к его замедлению, а в отдельных случаях — даже к сокращению. Хотя экономическое развитие стимулирует рост населения, другие причины — утрата высоких заработков, увеличение затрат на образование и т. д. — действуют в противоположном направлении. Поэтому в развитых странах деторождаемость значительно упала, а разрыв между уровнями рождаемости и смерти резко сократился. Рост населения существенно замедлился или оставался стабильным.

Быстрый рост населения в развивающихся странах, низкая доля его активной части значительно замедляют, даже понижают рост валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения, что и обрекает на неудачу предпринимаемые здесь усилия по экономическому развитию.

Все попытки развивающихся стран самостоятельно решить проблему экономического роста обречены на провал. Решение этого вопроса возможно лишь в рамках мирового хозяйства, в котором каждая страна найдет свою нишу в системе МРТ.

Какую же численность населения с экономической точки зрения следует считать оптимальной и каковы критерии подобной оптимальности? Абсолютно ясно, что при заданном уровне знаний и фиксированных других факторах производства численность населения оказывает влияние на величину выпуска продукции на душу населения. Поскольку от численности населения зависит показатель душевого дохода, **оптимальным** можно считать такое его количество, которое максимизирует доход на душу населения.

При фиксированном уровне технологии, количестве земли и капитала слишком малое население не обеспечивает должного простора ни для максимального эффекта разделения труда, ни для полной реализации эффекта масштабов производства национальной промышленности. По мере роста численности населения каждый новый работник будет добавлять больше к общему продукту по сравнению с предыдущим работником. Предельный вклад, осуществляемый дополнительными работниками в национальный доход, пока растет. Однако по мере увеличения населения все возможности по улучшению разделения труда и использование эффекта масштаба производства постепенно исчерпывают себя. После достижения известной точки новые, дополнительные работники будут добавлять все меньше и меньше к общему объему продукта по сравнению с вкладом предыдущего поколения. В подобной ситуации предельный продукт от дополнительного роста населения начнет падать.

Темпы развития мирового хозяйства во многом зависят от его структуры. **Отраслевая структура** современного мирового хозяйства состоит из промышленности, агропромышленного комплекса (АПК), транспорта и сферы услуг. Подобную отраслевую структуру имеет и ВВП. Структуры ВВП различных стран отличаются друг от друга. В развитых странах все большую значимость приобретает сфера услуг и сравнительно небольшую — АПК. В развивающихся странах положение обратное, но промышленность — самая динамичная часть ВВП. Вместе с тем удельный вес промышленности в структуре передовых стран уменьшается, а в развивающихся, как правило, увеличивается.

Сельское хозяйство имеет исключительно важное значение в жизни любого общества, поскольку здесь производится подавляющая масса продуктов питания. Это подтверждается и тем фактором, что даже сейчас в данной сфере трудится почти половина трудоспособного населения мира. Разумеется, средняя цифра скрывает большую разницу по странам и континентам. В развитых странах в сельском хозяйстве занято в среднем 7,3%, в СНГ — почти 19% трудоспособного населения. В развивающихся

ся странах этот показатель намного выше и составляет подчас 60–70%.

Современное аграрное производство опирается на многоотраслевую производственную кооперацию, связывающую сельское хозяйство и сопряженные с ним отрасли экономики. На основе их взаимодействия возникает агропромышленный комплекс.

Транспорт — главная инфраструктурная отрасль мирового хозяйства. В транспортной системе обычно выделяют стационарную часть (коммуникации, постоянные устройства и т. д.) и динамичную (подвижной состав и др.). Последняя реализует общественные и хозяйственные нужды в различного рода связях. Чтобы достичь более высокого экономического эффекта, транспортная инфраструктура должна развиваться более быстрыми темпами, чем основное производство.

В связи с усилением научно-технической революции (НТР) в развитых странах начал формироваться совершенно новый тип макроэкономики, получивший название **постиндустриального**. Усложнение структуры экономики в это время выразилось в быстром росте сферы услуг вследствие образования новых потребностей, ценностных ориентиров общества и увеличения его доходов.

В хозяйстве развитых стран заметно изменились пропорции между материальным производством и нематериальной сферой. В последние годы объем деятельности сферы услуг вырос настолько, что во многих развитых странах превзошел масштабы продукции материального производства. Так, доля сферы услуг составляла в конце прошлого века более 61% ВВП в Канаде, 62 — в Швеции и по 66% — в Дании и США¹. Однако эффективность труда в сфере услуг пока еще отстает от уровня производительности в материальном производстве, что и приводит к опережающему уровню занятости в этом секторе.

Долгое время деятельность сферы услуг ориентировалась в основном на внутренний рынок, но затем объем услуг в меж-

¹ Шлихтер С. Б., Лебедева С. Л. Мировая экономика. — М.: Catallaxy, 1998. — С. 143–144.

дународном обмене стал увеличиваться все более ускоряющимися темпами.

По своей структуре сфера услуг неоднородна, она характеризуется динамичностью развития и усложнением структуры. Как правило, в данном секторе выделяют следующие подразделения: транспорт (весьма спорное включение), финансово-кредитную сферу, торговлю, государственное управление, здравоохранение, образование, культуру, бытовое обслуживание населения и др.

При сравнении вклада отдельных отраслей сферы услуг в производство ВВП первое место занимает финансово-кредитная сфера, за которой следует торговля. Порядок распределения по занятости выглядит иначе. Первое место практически во всех странах (кроме Японии) занимают такие отрасли, как здравоохранение, образование, бытовое обслуживание. Совершенно по-другому выглядит занятость в этом секторе развивающихся стран. Здесь она складывается из рабочей силы, вытесненной из сельского хозяйства и не получившей место в слаборазвитой промышленности. Сфера услуг в этих странах характеризуется незначительной производительностью и представлена чаще всего мелкой розничной торговлей и оказанием личных услуг.

Финансово-кредитная область деятельности занимает лидирующее положение в сфере услуг. Она составляет почти половину доли, вкладываемой этим сектором в ВВП, и оказывает значительное воздействие на динамику макроэкономического развития во всех регионах и государствах. Финансово-кредитная деятельность — относительно молодая, но стремительно прогрессирующая форма мировых экономических связей. В современных условиях встречные потоки капиталов (вывоз и ввоз) растут быстрее, чем торговля товарами.

За финансово-кредитными связями по значимости следует мировая торговля. Под **мировой торговлей** понимается оплачиваемый совокупный товарооборот между всеми странами мира, т. е. экспорт и импорт. Во второй половине XX в. мировая

торговля развивалась очень высокими темпами: за 1950–1998 гг. мировой торговый оборот вырос почти в 20 раз.

Торговля товарами обрабатывающей промышленности, в частности наукоемкой продукцией, наиболее интенсивно развивается в экспорте индустриально развитых стран (например, доля высокотехнологической продукции здесь достигает 40%). Значительный рост торговли машинами и оборудованием в основном приходится на торговлю между промышленно развитыми странами. Сопоставляя структуру мировой торговли первой и второй половины XX столетия, следует отметить серьезные перемены. Так, доля продовольствия, сырья и топлива уменьшилась с 2/3 до 1/4 мирового товарооборота, а доля продукции обрабатывающей промышленности выросла с 1/3 до 3/4. И, наконец, более 1/3 всей мировой торговли в середине 90-х гг. — это торговля машинами и оборудованием¹.

Далеко не все страны (а их около двухсот) в одинаковой мере вовлечены в мировое хозяйство. С точки зрения уровня их развитости и социально-экономической организации производства в сложной структуре мирового хозяйства довольно четко просматриваются центр и периферия.

Центр составляет сравнительно небольшую группу индустриально развитых стран (24 государства), на долю которых приходится почти 55% мирового ВВП и 71% мирового экспорта. Эти страны имеют высокоэффективную и хорошо организованную экономику, развиваются по типу социального рыночного хозяйства. Их экономический механизм, имеющий высокую эластичность, позволяет гибко адаптироваться к мирохозяйственной конъюнктуре. Они быстро внедряют достижения научно-технической мысли.

В периферию входят главным образом развивающиеся страны. При всем их многообразии можно выделить ряд общих черт:

¹ См.: Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. — М., 1996. — С. 38.

- многоукладный характер экономики с преобладанием вне-рыночных отношений и внеэкономических рычагов организации хозяйства;

- низкий уровень развития производительных сил, отсталость промышленности и сельского хозяйства;

- сырьевая специализации.

В целом эти страны занимают зависимое положение в мировом хозяйстве.

Центр и периферия — два полюса единого мирового хозяйства. Они не обособлены, а, наоборот, тесно взаимосвязаны. Однако экономическое сотрудничество между ними имеет достаточно противоречивый характер, поскольку они нацелены на решение разных задач.

Добившись высокого уровня жизни, развитые страны создают качественно иную структуру производства и потребления, которая все более связывается с индустрией досуга и услуг, в то время как во многих развивающихся странах не хватает даже продовольствия. В целом между центром и периферией мирового хозяйства разница в условиях жизни становится все более ощутимой.

Конечно, иерархическая структура мирового хозяйства не означает раз и навсегда данного распределения мест. Идет процесс постепенного проникновения отдельных стран периферии в центр. Среди них заметно выделяются так называемые **новые индустриальные страны** Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Тайвань, Сингапур и др.) и некоторые страны Латинской Америки (Бразилия, Аргентина), стоящие на пороге вступления в группу индустриально развитых стран.

Углубление взаимозависимости стран центра и периферии при всей противоречивости этого процесса будет все более способствовать интеграции национальных экономик в мировое хозяйство.

В международной практике все страны мира подразделяются на **три основные группы**: развитые страны с рыночной экономикой, страны с переходной экономикой и развивающиеся

ся страны. Однако принятая в 1980 г. классификация требует более дифференцированного подхода. Основные различия между “развитыми” и “менее развитыми” странами в значительной мере проявляются в доходах на душу населения. **Уровень дохода на душу населения** — показатель степени индустриального и социально-экономического развития страны.

Самые бедные страны, которые и сейчас еще называют неразвитыми, характеризуются весьма низкой степенью индустриализации, ограниченной механизацией сельскохозяйственного производства, низкой капиталовооруженностью труда и низкими доходами на душу населения. В этих странах 27% населения живет на грани истощения: душевой доход составляет в целом 6–7% от показателя США. Самые бедные страны расположены в Африке — Сомали, Эфиопия, Гана и др.

Группа собственно развивающихся стран — это бедные, но накапливающие капитал и развивающие свою промышленность и рыночные структуры государства. Они имеют довольно большое городское население и стабильный, хотя и невысокий, рост доходов на душу населения. Их душевой доход варьирует в пределах 10–30% от уровня США. Страны этой группы расположены на всех континентах. Они составляют 17% населения Земли, на которые приходится 11% мирового дохода.

Группа новых индустриальных стран характеризуется быстро развивающейся промышленностью и динамичностью дохода на душу населения, который достигает 50% от уровня США. Примером таких стран могут служить Тринидад, Израиль, Южная Корея. Вместе взятые, они составляют 3% жителей Земли и получают 3% мирового дохода.

Развитые страны имеют высокотехнологичную и глубоко специализированную промышленность, которая позволяет получать высокие доходы на душу населения. Сюда входят США, Канада, страны Западной Европы, Австралия, Япония, Новая Зеландия. Доходы на душу населения в этих странах (кроме Швейцарии) несколько ниже, чем в США. В развитых странах проживает 17% мирового населения, на них приходится 49% мирового дохода.

Около 33% населения мира до недавнего времени проживали в социалистических странах и получали приблизительно 28% мирового дохода. Сейчас это страны с переходной экономикой. Глубокие реформы на пути к рыночной экономике проводятся здесь с начала 1990-х гг. По доходу населения эти страны значительно разнятся между собой.

В числе стран с переходной экономикой в силу своей политической значимости отдельно рассматривается Россия. Глобальные экономические показатели, отражающие ее место в мировом хозяйстве, говорят о том, что она производит 2,9% мирового ВВП и осуществляет 1% мировой торговли. В недавнем прошлом Гонконг, занимая территорию менее одной миллионной части России, превосходил ее по объемам внешних операций. Как заметил один западный экономист, “если Россия исчезнет с мирового рынка, никто не заметит”. Безусловно, он преувеличивал, но его утверждение в достаточной мере отражает положение России в мировом хозяйстве конца 80-х — начала 90-х гг. XX в. Однако к 2000 г. положение стало улучшаться в области производства, инвестиций, особенно во внешней торговле.

1.3. Международное разделение труда и международные экономические отношения

В основе мирохозяйственных связей лежит международное разделение труда, в которое в той или иной степени вовлечены все народы, затрагивающее как сферу обращения, так и сферу производства.

Международное разделение труда (МРТ) — это специализация отдельных стран на определенных видах производственной деятельности: товарах, услугах, результатах научно-технического прогресса в целях их продвижения и реализации на мировом рынке. МРТ предусматривает устойчивое использование труда и ресурсов на изготовление товаров и услуг, для про-

изводства которых нация имеет **естественные** или **приобретенные преимущества**.

К **естественным преимуществам** относятся запасы природных ресурсов, специфические климатические условия, а также, например, избыток населения. Саудовская Аравия, например, имеет сравнительные преимущества в добыче нефти и производстве нефтепродуктов, Бразилия — в производстве кофе, Канада — в выращивании пшеницы. Избыток населения в Китае относительно других ресурсов позволяет изготавливать низкокачественную трудоемкую, но достаточно конкурентоспособную продукцию (игрушки, бытовую технику и т. д.).

Приобретенные преимущества — это избыток машин и оборудования относительно других ресурсов, способствующий производству капиталоемких изделий, высокий уровень образования в стране. Страны, вкладывающие значительные средства в образование населения и производство знаний, приобретают сравнительное преимущество в изготовлении высокотехнологической и наукоемкой продукции. Например, США специализируются на производстве новейших систем компьютеров, реактивных самолетов, космических аппаратов, а Япония — на промышленной и бытовой радио-, аудио- и видеотехники.

В целом на углубление МРТ влияют разнообразные факторы:

1. Природные — географическое положение и размер территории страны, почвенно-климатические условия, площадь сельскохозяйственных угодий и т. п.

2. Техничко-экономические — степень освоения достижений НТР, возможности замены природного сырья, внедрения новых технологий, снижения трудоемкости продукции.

3. Социально-экономические — типы хозяйственной системы в той или иной стране, исторически сложившиеся отношения между странами, идеология, религия, внешняя и внутренняя политика, проводимая страной. В рамках социально-экономических факторов можно выделить различия в привычках, вкусах и предпочтениях между странами. Например, Норвегия

и Швеция ловят рыбу и производят мясо приблизительно в одинаковых условиях и количествах, однако шведы предпочитают потреблять мясо, а норвежцы — рыбу. На основе специализации (рыба — в Норвегии, мясо — в Швеции) обе страны посредством торговли получают дополнительный эффект.

4. Экономия на масштабах производства. Если какой-либо производственный процесс подчинен закону экономии на масштабе (снижение средней стоимости единицы продукции по мере роста объема ее производства), то страна обязательно получит дополнительный эффект при специализации на производстве конкретного продукта. Такая специализация позволит данной стране производить наибольший по сравнению с другими странами объем аналогичной продукции при наименьшей цене.

Россия как сто лет назад поставляла, так и сейчас продолжает поставлять на мировой рынок продукцию, производство которой обеспечивается обилием природных ресурсов (**сырьевая специализация**: в XX в. экспортировались зерно, лен, лесоматериалы, в настоящее время — прежде всего, полезные ископаемые, нефть, газ, энергоносители). Однако постепенно в российском экспорте значительное место начинают занимать товары, производство которых требует обилия не только природных, но и других ресурсов (например, металлы и удобрения) или же вообще мало зависит от естественных преимуществ государства (например, оружие).

МРТ является тем объединяющим началом, которое создало мировую экономику как систему. Исторически и логически выделяют три типа МРТ:

- **общее МРТ** — специализация по сферам производства и отраслям народного хозяйства (отраслевая специализация). Отсюда вытекает деление стран-экспортеров на индустриальные, сырьевые, аграрные и т. д.;
- **частное МРТ** — специализация на отдельных видах готовой продукции и услуг (предметная специализация);
- **единичное МРТ** — специализация на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов на стадиях технологичес-

кого процесса (технологическая специализация). Это наиболее сложная и перспективная система, которая в растущей степени определяет взаимодействие национальных экономик в целом, а также отдельных корпораций и фирм.

Модели МРТ

За последние десятилетия МРТ полностью преобразилось. **Двухступенчатая модель** международного разделения труда, при которой страны делились на две группы — индустриальные и аграрно-сырьевые, перестала устраивать не только развивающиеся, но и развитые страны. Началось перемещение ряда производств из промышленно развитых стран в развивающиеся, что получило название **“сброс технологий”**. В результате в течение 10–15 лет (что считается очень коротким периодом для масштабов мировой экономики) международное разделение труда было модернизировано. К 90-м гг. XX в. окончательно сложилась **трехступенчатая модель МРТ**. Промышленно развитые страны, находящиеся на вершине мировой пирамиды международного разделения труда, монополизировали прогрессивные технологии, а ряд развивающихся стран по-прежнему выполняли традиционную роль поставщиков минерального сырья. Возникла и особая группа стран, которые в результате “сброса” традиционных индустриальных технологий получили сборочные, материало- и трудоемкие производства, а также экологически вредные “грязные” технологии. Начиная с 1969 г. развитые страны оказались зависимы от развивающихся как от основных поставщиков сырья. В целях уменьшения степени зависимости развитые страны начинают реализовывать программы экономии сырья и внедрения новых технологий, в свою очередь, развивающиеся страны, снизив накал борьбы с иностранным капиталом, оговаривают перемещение обрабатывающей и сборочной промышленности на свои территории. Мировой экономический кризис начала 80-х гг. ознаменовал собой начало нового 50-летнего цикла в ряду “длинных волн” Кондратьева. Технической основой данного цикла является электронно-вычислительная техника во всех ее видах — от новейших ЭВМ до микропроцессоров и скромных калькуляторов. В итоге сложилось принципиально **новое международное разделение труда**, основанное не только на привычной специализации по сферам, отраслям производства, но и на выпуске и поставке на мировой рынок компонентов, узлов и деталей. Начал строиться **“единый мировой конвейер”**.

Главными направлениями углубления международного разделения труда стали расширение международной специализации и кооперирование производства. Международная кооперация (МК) и международная специализация (МС) не только являются видами МРТ, но и выражают его суть.

Международная специализация производства — это форма разделения труда между странами на основе дифференциации национальных производств с выделением отдельных отраслей, подотраслей изготовления однородных продуктов сверх внутренних потребностей. Международная специализация развивается по двум линиям — производственной и территориальной. **Производственная специализация** может быть **межотраслевой**, порождаемой индустриализацией производства, и **внутриотраслевой**, вызванной современной НТР. **Территориальная специализация** касается единичных стран, группы государств, больших регионов по производству определенной продукции. Специализация страны на производстве той или иной продукции ведет к повышению эффективности использования ее ресурсов, позволяет полнее и с меньшими издержками удовлетворять потребности хозяйствующих субъектов.

Международная кооперация означает устойчивый обмен между странами продуктами своей деятельности. Она является оборотной стороной МРТ. В основе кооперации лежит специализация производства. Именно она, обособляя производителей, заставляет их снова и снова общаться друг с другом, согласовывать объемы производства и реализации, обеспечивая тем самым встречное движение товарной продукции. Кооперация определила три основные формы международного сотрудничества: научно-производственное, торгово-экономическое и послепродажное обслуживание техники.

Реализация преимуществ международного разделения труда происходит в процессе обмена национальными продуктами за счет получения дополнительной прибыли в виде разницы между национальной и мировой ценами или в виде экономии внутренних затрат вследствие отказа от национального