

Современная  
научно-практический журнал

№6 2007

# КОНКУРЕНЦИЯ



СИНЕРГИЯ ПРИНТ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

# СОВРЕМЕННАЯ КОНКУРЕНЦИЯ

Ноябрь–декабрь 2007 года

№6 (6)

Издается с января 2007 года,  
выходит один раз в два месяца

---

Редакционная коллегия  
журнала «Современная конкуренция»

Главный редактор:

**Новашина Татьяна Сергеевна**

кандидат экономических наук, доцент

Члены редколлегии:

**Бандурин Александр Владимирович**

доктор экономических наук

**Гельвановский Михаил Иванович**

доктор экономических наук

**Клейнер Георгий Борисович**

доктор экономических наук, профессор,  
член-корреспондент РАН

**Коробов Юрий Иванович**

доктор экономических наук, профессор

**Разу Марк Львович**

доктор экономических наук, профессор,  
Заслуженный деятель науки РФ

**Рубин Юрий Борисович**

доктор экономических наук, профессор,  
Почетный работник высшего  
профессионального образования

**Сорокин Дмитрий Евгеньевич**

доктор экономических наук, профессор

**Сушкевич Алексей Геннадьевич**

начальник Аналитического управления ФАС РФ

**Фатхутдинов Раис Ахметович**

доктор экономических наук, профессор

**Филиппов Альберт Владимирович**

доктор психологических наук, профессор,  
Заслуженный деятель науки РФ

**Юданов Андрей Юрьевич**

доктор экономических наук, профессор

# СОДЕРЖАНИЕ

---

## Хроника, события, факты

Новости бизнес-сообщества . . . . .	4
Календарь мероприятий . . . . .	12
Обзор литературы . . . . .	13

---

## Обзор по конференции

Межрегиональная аналитическая конференция. . . . .	16
--	----

---

## Профессиональные компетенции (тема номера)

От редакции . . . . .	18
-----------------------	----

Профессиональный талант и лидерство в современном российском бизнесе . . . . .	19
---	----

О проблемах формирования профессиональных менеджеров, их соответствии требованиям работодателей, спросе на управленческие таланты в российском бизнесе рассуждают: **Елизаров Валентин Владимирович** — директор по персоналу Ассоциации предприятий текстильной и легкой промышленности «ВОСТОК-СЕРВИС» и **Арзуманова Надежда Владимировна** — консультант по управлению талантами Shell Exploration & Production Services.

**Ильина О.Г.**

Формирование профессиональных компетенций в сфере конкурентного поведения . . . . .	31
--	----

Профессиональная компетентность — одно из системообразующих качеств современного специалиста. В условиях реформирования образовательного процесса интерес к проблеме формирования профессиональных компетенций приобрел особую остроту и значимость.

**Муштук О.З.**

Отношение к труду и предпринимательству в структуре мотивационно-деятельных установок россиян . . . . .	37
--	----

Анализируя национальное своеобразие отношения россиян к труду и предпринимательству, как западные, так и отечественные исследователи в качестве наиболее выпуклых черт чаще других указывают на недостаток предприимчивости, неразвитость установки на трудовую активность как источник личного благополучия и процветания.

---

## Конкуренция в сфере образования

**Малин А.С.**

Межвузовская и внутривузовская конкуренция образовательных программ высшего профессионального образования . . . . .	49
--	----

Сохранение и поддержание динамичного развития образовательной сферы, в свете требований Болонской декларации, должны стать необходимым условием динамичного социально-экономического развития страны на основе модели, опирающейся на развитие научных разработок, использование и производство новых технологий и знаний.

**Сусова Н.С.**

Деловая репутация как неотъемлемый элемент повышения конкурентоспособности вуза . . . . .	56
--	----

Проблемы деловой репутации в области предоставления образовательных и научно-исследовательских услуг высшей школы в последние годы приобрели общепризнанную актуальность. Корпоративный имидж вуза — это общее представление, состоящее из набора убеждений и ощущений, которые складываются у потребителей (реальных и потенциальных) образовательных товаров и услуг об учебной организации.

---

## Конкурентоспособная Россия

**Зубов В.М.**

Конкуренция в бизнесе = конкуренция в политике? . . . . .	65
---	----

Проблема взаимосвязи конкуренции в экономике и конкуренции в политике, поставленная нашим журналом, вызвала живой отклик. В сегодняшнем номере журнала мы публикуем мнение по данному вопросу **Зубова Валерия Михайловича**, д. э. н., профессора, члена Комитета по кредитным организациям и финансовым рынкам Госдумы РФ.

**Кузнецова Е.И.**

Совершенствование системы законодательства в области обеспечения и поддержания конкурентной среды . . . . .	71
--	----

Развитие конкуренции в России на современном этапе сдерживает несовершенство законов, инфраструктурные ограничения, преобладание политической мотивации над экономической.

---

## **Стратегия и тактика**

**Слепаков С.С., Катренко В.С.**

Бюджетная эффективность курортно-рекреационного комплекса как фактор обеспечения конкурентоспособности экономики региона . . . . .	81
---	----

Конкурентное развитие регионов современной России относится к числу мало исследованных проблем. По мнению авторов, главной причиной этого, является доминирующий характер политики федерального центра, реализуемый прежде всего в финансовой сфере.

**Банникова Н.В.**

Особенности стратегического планирования в аграрном секторе экономики . . . . .	94
--	----

Сельскохозяйственное производство обладает столь ярко выраженной спецификой по отношению к другим отраслям материального производства, что возникает необходимость на основе систематизации и адаптации к его особенностям основных положений теории и практики стратегического планирования, выработать особые подходы в этой области.

**Розанов Р.В.**

Контроллинг как конкурентное преимущество . . . . .	102
---	-----

Усиление конкуренции, нарастающая сложность управления обусловили необходимость упреждающего контроля на основе наблюдения за изменениями внешней и внутренней среды предприятия.

**Кобызев Д.И.**

Рынок слияний и поглощений в Израиле и России: сравнительный анализ. . . . .	111
--	-----

Сравнительный анализ рынков M&A в Израиле и в России, имевших схожие по некоторым параметрам предпосылки развития, производится впервые. В последние два года оба рынка продемонстрировали феноменальные результаты, однако пути достижения этих результатов были несколько отличными.

---

## **Вопросы теории**

**Панько Ю.В.**

Особенности комплексного подхода к оценке состояния конкурентной среды на мезоэкономическом уровне . . . . .	117
---	-----

Значительная часть существующих показателей и методик исследования конкурентной среды позволяет дать достаточно четкую оценку состояния конкуренции с позиций какого-либо конкретного предприятия, на основании чего может быть разработана конкурентная стратегия фирмы.

**Романова О.С.**

Концепция формирования конкурентного потенциала предприятий. . . . .	127
--	-----

Экономическая категория «конкурентоспособность» уже более пятнадцати лет является атрибутом понятийного аппарата, определяющим успех хозяйственной деятельности предприятия на рынке, и предметом пристального внимания ученых. Вместе с тем, имея экономические корни, данная категория требует более детального ее рассмотрения во всех проявлениях именно через призму понимания сути экономических явлений.

**Дрючина Е.И.**

Правовая защита поведения потребителей в условиях конкурентного рынка . . . . .	136
---	-----

По мнению автора статьи, необходимы определенные законодательные меры нормативного характера, регулирующие деятельность производителей и продавцов, а также других участников рынка по отношению к потребителям.

---

## **ФАС: консультации специалиста**

ФАС России: ответы на вопросы читателей . . . . .	142
---	-----

---

## **Анонс**

Читайте в следующем номере . . . . .	144
--------------------------------------	-----

# НОВОСТИ БИЗНЕС-СООБЩЕСТВА

## Сентябрь

По данным Росстата рост ВВП в России за I полугодие 2007 г. составил 14,2 трлн руб. — 7,9% относительно аналогичного периода 2006 года. Нынешний темп роста ВВП превышает темпы роста, необходимые для удвоения ВВП в 2010 году (этот уровень составляет 7,2%). Развитие российской экономики за 7 месяцев 2007 г. характеризуется следующими показателями: промпроизводство выросло на 7,7%, розничный товарооборот вырос на 14,4%, объем импорта — на 37%, рост инвестиций составил 22,7%. Реальные доходы населения выросли по итогам 7 месяцев на 11,9%, а реальная зарплата населения — на 17,1%.

По расчетам Росстата, цены в сентябре выросли на 0,8% против 0,1% сентября прошлого года. По итогам года инфляция явно не попадет в заданные правительством 8%. По мнению экспертов, раскручивание инфляции в значительной мере обусловлено ростом доходов населения. В сентябре ускорение инфляции почувствовали многие страны. Наряду с зерновыми, дефицит которых на мировом рынке достиг рекордного уровня, подорожало масло. В России подорожание масла спровоцировано снижением урожая подсолнечника. В ряде субъектов цены на него выросли на 30%. По данным Росстата, подорожала большая часть продуктов питания. Так, цены на молоко выросли за месяц на 9,4%, на творог — на 7,5%. Среди непродовольственных товаров больше всего подорожали строительные материалы, например цемент — на 9,5%.

По мнению экспертов, удержать дальнейший рост цен на продовольственные товары можно административными методами: проводить более жесткую финансовую политику, стерилизовать большой объем денег. Однако тут есть и другая опасность. Может уменьшиться ликвидность банковской системы, что приведет к снижению темпов экономического роста.

\*\*\*

Совокупный объем Стабилизационного фонда РФ на 1 октября 2007 г. составил 3 трлн 519,09 млрд руб., что эквивалентно 141 млрд 50 млн долл. В соответствии с Бюджетным кодексом РФ, в сентябре 2007 года в Стабилизационный фонд были перечислены дополнительные доходы федерального бюджета за август 2007 года в размере 144 млрд 50 млн руб. Во исполнение Постановления Правительства Российской Федерации от 21 апреля 2006 г. №229 «О порядке управления средствами Стабилизационного фонда Российской Федерации», в сентябре 2007 года в иностранную валюту была конвертирована часть указанных выше дополнительных доходов бюджета в сумме 48 млрд 20 млн руб. Остаток средств на счете по учету средств Стабилизационного фонда в рублях по состоянию на 1 октября 2007 г. составил 96 млрд 30 млн руб.

Расчетная сумма дохода от размещения средств Стабилизационного фонда, пересчитанного в доллары США, за период с 15 декабря 2006 г. по 30 сентября 2007 г. составила 4,42 млрд долл., что эквивалентно 110,25 млрд руб. Расчетная доходность за период с начала операций по размещению средств Стабилизационного фонда (24 июля 2006 г.), взвешенная в соответствии с его валютной структурой, составила 10,23% годовых в долларах США.

\*\*\*

Федеральная налоговая служба не исключает создания в своей структуре специализированной межрегиональной инспекции по крупнейшим налогоплательщикам — физическим лицам. Служба пока проводит стопроцентную камеральную проверку сведений о доходах физических лиц и ведет лишь статистический учет крупнейших налогоплательщиков.

По данным недавнего исследования, проведенного Центром стратегических исследований «Росгосстраха», в России сейчас 160 тыс. семей с годовым доходом более \$1 млн в год и 12 тыс. семей — с доходом более \$5 млн. Отследить уплату налогов таким количеством миллионеров силами одной инспекции будет сложно.

Эксперты идею создания ФНС специализированной межрегиональной инспекции по крупнейшим налогоплательщикам одобряют: работа с 12 тыс. семей в России, доход которых в год превышает \$5 млн, сложнее, чем с рядовыми гражданами, к тому же 211-й специнспекции» будет проще хранить налоговую тайну.

\* \* \*

Глава Росрыболовства Андрей Крайний объявил о создании государственной корпорации по добыче рыбы в Мировом океане. Создание госкорпорации, с точки зрения чиновников, необходимо, иначе Россия может окончательно потерять право рыбачить в Мировом океане. На первом этапе компания будет управлять 27 судами. Первая экспедиция может состояться уже в конце 2007 года. Цель Росрыболовства — увеличить добычу рыбы в два раза и довести ее до 6 млн т в год. Суды, на базе которых должна быть создана госкорпорация под рабочим названием «Росрыбфлот», сейчас входят в состав Архангельского тралового флота, который на 100% принадлежит государству. «Росрыбфлоту» пока планируется передать 27 судов. Сегодня их мощность оценивается в 200 тыс. т рыбы в год, но представители Росрыболовства не исключают, что это число может увеличиться.

По мнению экспертов, появление сильного госигрока улучшит ситуацию на рынке, потому что усилится конкуренция, а это всегда идет на пользу.

Сейчас рыболовецкие компании очень маленькие, а риски очень высокие: например, одно судно стоит порядка 40 млн долл. Банки неохотно кредитуют океанские экспедиции. Госкорпорация, по мнению аналитиков, сможет привлечь частных инвесторов для участия в проекте. В рамках создания государственной корпорации Росрыболовство лоббирует введение квот на десять лет и возможность льготного ввоза комплектующих для судов.

\* \* \*

Малый и средний бизнес за последние годы прочно укрепился в российской экономике. Правительство РФ активно поддерживает эту сферу предпринимательства. По данным МЭРТ, к 2020 году планируется довести долю услуг, предоставляемых населению малыми предприятиями, до 30%; увеличение добавленной стоимости малого бизнеса в науке и IT — до 10%. Планируется пятикратный рост числа малых предприятий в здравоохранении и социальной сфере.

Бурно развивающийся рынок малого и среднего бизнеса быстрыми темпами начинает входить и в сферу интересов кредитных организаций. На сегодняшний день существует много программ кредитования малого и среднего бизнеса. Банковская конкуренция в этой сфере кредитования довольно высока. Вместе с тем, по мнению специалистов, рынок далек от насыщения и места на нем хватит всем. Каждый банк по-своему видит предпринимателя: кто-то при создании продукта ориентируется на конкурентные предложения, реже банки идут от потребностей и портрета потенциального клиента, его желаний и возможностей.

Клиенты банков, безусловно, только выиграют от конкуренции: чем больше выбор, тем больше возможностей.

## Октябрь

Торговые компании готовы заморозить розничные цены на социально значимые продукты питания. Об этом говорится в распространенном в воскресенье официальном заявлении Ассоциаций компаний розничной торговли (АКОРТ). Данная инициатива, как

говорится в обращении АКОРТ ко всем участникам российского рынка, связана с «непростой ситуацией на продовольственном рынке России, быстрым ростом отпускных цен поставщиков продовольствия, в том числе на недорогие и социально значимые продукты питания, и озабоченностью общества ростом цен». Члены АКОРТ считают, что реализация такой инициативы позволит защитить интересы наименее обеспеченных граждан России и окажет общее стабилизирующее воздействие на ситуацию на рынке. Одновременно члены АКОРТ предложили и производителям на ближайшие шесть месяцев зафиксировать отпускные цены на группы социально значимых продуктов.

Ассоциация компаний розничной торговли создана в 2001 году. В настоящее время ее участниками из числа компаний, реализующих продукты питания, являются *X5 Retail Group* (торговые сети «Пятерочка» и «Перекресток»), «Копейка», *Auchan*, «Лента», *Metro Cash&Carry*, «*real*», — гипермаркет», «Мосмарт», холдинг «Марта» (сети «Гроссмарт», *Billa*). Помимо этого в АКОРТ входят компании, специализирующиеся на розничной торговле непродовольственными товарами: «Евросет», «Эльдорадо», «Арбат Престиж», «Икеа» (*IKEA*), «Комус», «М.Видео», *MediaMarkt/Saturn*, «Спортмастер», «Снежная Королева», «Старик Хоттабыч», «Три Толстяка» и ряд других.

\*\*\*

За последнее время набор государственных инвестиционных инструментов значительно расширился — в 2006 году начала работать Российская венчурная компания, в 2007 году были созданы Банк развития, Фонд содействия реформированию ЖКХ, Госкорпорация нанотехнологий. Только в 2007 году из федерального бюджета на финансирование институтов развития будет направлено 640 млрд руб.

Премьер-министр Виктор Зубков поставил задачу для нового правительства: разработать стратегию работы институтов развития. Инвестфонд, Венчурная компания, Фонд по реформированию ЖКХ, Банк развития должны функционировать так, чтобы на каждый вложенный рубль государство смогло получить 4-5 руб. частных инвестиций.

По мнению специалистов, такой отдачи от всех действующих институтов ждать не стоит. Институты развития для частного капитала могут приобрести большую привлекательность при доступной системе кредитования. Сейчас средневзвешенная ставка по кредиту для средних предприятий составляет около 15%, а под обеспечение кредита приходится отдавать порядка 200% от занимаемой суммы. Если ставка будет ниже инфляции, а условия по обеспечению кредита приемлемы, то у бизнеса появятся дополнительные инвестиционные ресурсы и он начнет активнее вкладываться в общегосударственные проекты.

\*\*\*

17 октября 2007 г. в Москве прошло 1-е Всероссийское совещание управляющих организаций в жилищной сфере. Участники встречи обсудили вопрос реформирования рынка услуг по управлению многоквартирными домами. Сейчас этот рынок монополизирован, и более половины компаний на этом рынке являются государственными и муниципальными унитарными предприятиями, которые обслуживают около 90% жилищного фонда. Частные же компании, несмотря на довольно большое их количество, с трудом выходят на рынок услуг по управлению многоквартирными домами. Сейчас доля управляющих компаний в обслуживании жилищного фонда составляет более 50%. По данным на конец II квартала 2007 г., собственники более половины многоквартирных домов не определились со способом их управления. До 1 мая 2008 г. за них должны это сделать органы местного самоуправления через конкурсы по отбору управляющих компаний. На сегодня таких конкурсов проведено всего 31.

Основной задачей органов власти в этой сфере является демонополизация рынка управления жилищным фондом. Антимонопольная служба проводит ежеквартальный мониторинг ситуации на рынке управления многоквартирными домами.

«Выход частных на этот рынок сдерживается органами власти, которые игнорируют нормы жилищного законодательства и не проводят конкурсы по выбору компаний для управления многоквартирными домами, что сдерживает развитие рынка, — считает начальник Управления контроля ЖКХ, строительства и природных ресурсов ФАС России В.В. Ефимов. — В соответствии с действующим законодательством управляющая компания, победившая на конкурсе, обязана предоставить обеспечение исполнения своих обязательств по договору управления в части неоплаты услуг ресурсоснабжающих организаций и причинения вреда общему имуществу в многоквартирном доме. Это является надежной защитой собственников жилья от мошенников», — подчеркнул Владимир Ефимов.

\*\*\*

По подсчетам Комиссии ООН по торговле и развитию (*UNCTAD*), в 2006 году прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в мире выросли на 38% до \$1306 млрд. Такого объема мировые ПИИ не достигали с 2000 года. Накопленные мировые ПИИ достигли \$12 трлн.

Основная часть ПИИ приходится на 78000 транснациональных компаний (ТНК). В 2006 году их продажи увеличились на 18%, произведенная добавленная стоимость — на 16%, а экспорт — на 12%, подсчитала *UNCTAD*. На транснациональные корпорации из развитых стран приходится 84% ПИИ, произведенных ТНК. Растут инвестиции ТНК из развивающихся стран и переходных экономик (к последним *UNCTAD* относит и Россию). Инвестиции, сделанные компаниями из стран этих двух групп, достигли \$193 млрд.

Прямые инвестиции в развитые страны увеличились на 45% до \$857 млрд, в развивающиеся — на 21% до \$379 млрд, а в страны с переходной экономикой — на 68% до \$69 млрд. Мировым лидером в привлечении ПИИ остаются США, следом идут Великобритания и Франция. Сильно выросли ПИИ во все регионы с развивающимися странами — за исключением Южной Африки, Южной Америки и Океании. Самый большой прирост — в Китае и Сингапуре.

По прогнозам аналитиков, в 2007 году рост прямых иностранных инвестиций может замедлиться — в прошлом году, по подсчетам *UNCTAD*, страны мира приняли 37 различных нормативных изменений, ограничивающих иностранные ПИИ. Быстрее всего растут барьеры по инвестициям в ТЭК. Рост ПИИ может замедлиться также и из-за турбулентности на финансовых рынках летом — осенью. Но тем не менее рост инвестиций — тенденция устойчивая. Привлекательность развивающихся стран растет вместе с потребительским спросом, а труд остается относительно дешевым.

\*\*\*

Объем чистого вывоза капитала частного сектора из России в III квартале 2007 г., по оценке Центрального банка, составил \$9,4 млрд, говорится в материалах ЦБ РФ. По оценке Банка России, в банковском секторе зафиксирован ввоз капитала в сумме 700 млн долл. В прочих секторах наблюдался ввоз капитала в сумме 10,1 млрд руб.

В прошлом году приток частного капитала в РФ составил \$41 млрд. При этом прогноз экономистов в текущем году выглядит весьма оптимистичным — 70 млрд долл. В документе также сообщается, что сальдо платежного баланса РФ по счету текущих операций в январе-сентябре этого года сложилось положительным в сумме \$57,1 млрд. При этом снижение по сравнению с аналогичным периодом 2006 года составило 28,3%. Экспорт товаров и услуг в январе-сентябре 2007 года сложился в объеме \$248,8 млрд, что на 11,1% больше, чем в аналогичный период 2006 года. В том числе экспорт сырой нефти составил \$84,6 млрд. Экспорт нефтепродуктов составил \$36,4 млрд, природного газа — \$30,5 млрд, экспорт прочих товаров составил \$97,2 млрд. Импорт товаров и услуг сложился в размере \$154,6 млрд, что на 37,3% больше, чем в аналогичный период 2006 года, отмечается в сообщении ЦБ РФ.

Между тем баланс доходов от инвестиций и оплаты труда сложился отрицательным — в размере \$15,7 млрд. Сальдо по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами сложилось по



итогам января-сентября 2007 года положительным — в размере \$59,5 млрд. Отрицательное сальдо по счету операций с капиталом составило \$800 млн. Положительное сальдо по финансовому счету составило \$60,3 млрд.

\*\*\*

Международный кредитный рейтинг розничной сети «Копейка» в одночасье упал сразу на четыре пункта. Агентство *Standard & Poor's* приняло беспрецедентное для российского рынка решение, понизив ее оценку с уровня В- до СС. Еще шаг — и «лесенка» закончится. Дальше возможен дефолт. В агентстве объясняют, что «Копейка» набрала столько долгов, что собственного денежного потока ей хватает только на выплату налогов и процентов по долгам.

По мнению аналитиков, «Копейка» стала жертвой собственной агрессивности, погнавшись за выручкой в ущерб прибыли. Теперь у нее два выхода: понадеяться на помощь «Уралсиба», который мог бы увеличить капитал «дочки», либо продать недвижимость, которую в компании оценивают в \$0,5 млрд. В начале этого года Уралсибом была озвучена новая стратегия развития сети: открытие 210 новых магазинов за счет инвестиций размером \$300 млн. \$175 млн из них планировалось привлечь от продажи недвижимости с последующей ее арендой. Однако достичь объявленной цели — увеличить выручку к концу года до \$1,8 млрд, улучшить рентабельность и снизить отношение долг/*EBITDA* до 3, по мнению аналитиков, не удастся.

Руководство «Копейки» предприняло попытку оправдаться перед инвесторами. По заявлению компании, рейтинг *S&P* не соответствует реальной кредитоспособности компании, поскольку не учитывает возможностей сети по привлечению средств, в частности, за счет продажи имеющейся недвижимости стоимостью \$500 млн и поддержки ФК «Уралсиб». Аналитики считают доводы компании неубедительными, однако дефолта ей не прогнозируют.

\*\*\*

Министерство финансов подготовило доклад о результатах и основных направлениях работы министерства на 2008-2010 годы. Подготовка докладов о результатах работы и основных направлениях деятельности (ДРОНД) уже два года является задачей всех ведомств кабинета министров. Согласно позиции Минфина, инфляция к 2010 году снизится до 5%, темпы ВВП стабилизируются на уровне 6%, а объем прямых иностранных инвестиций вырастет до \$44 млрд. Минфин и подведомственные ему федеральные службы (без учета обслуживания государственного долга и межбюджетных трансфертов) потратит в будущем году 5,2% бюджетных средств. Все эти деньги будут работать на достижение шести стратегических целей, среди которых — создание эффективной налоговой и надежной финансовой системы, повышение эффективности органов госвласти, а также поддержание макроэкономической и финансовой стабильности.

По мнению аналитиков, в условиях кризиса ликвидности и роста продовольственных цен достижение последней цели крайне затруднительно, но в Минфине ничего кардинального в методиках достижения цели менять не стали. Сделав акцент на том, что существующие в полномочиях ведомства механизмы регулирования денежного предложения позволяют лишь «смягчать влияние внешних шоков». При этом Минфин еще раз предупредил, что бюджет 2010 года сверстан без профицита, исходя из планируемого снижения цен на нефть. При этом в ведомстве отмечают, что достижение всех заявленных макроэкономических целей зависит от «неконтролируемых внешних факторов» — цены на нефть и поведения мировых валютных и фондовых рынков.

\*\*\*

В ближайшее время Высший Арбитражный Суд (ВАС) решит, сохраняет ли государство свою долю в уставном капитале акционерного общества, если сам уставной капитал увеличивается, а акции передаются в управление ГУП. Сегодня закон о приватизации сохраняет долю государства в уставном капитале открытых акционерных обществ (ОАО), созданных в процессе приватизации,

а также стратегических ОАО в случае увеличения их уставного капитала путем дополнительного выпуска акций. Однако в судебной практике возникают вопросы, что делать, если при этом государство передало свои акции ГУП на правах хозяйственного ведения или оперативного управления.

ВАС попытался решить эту проблему, рассматривая два противоположных варианта. В соответствии с первым, государство сохраняет свою долю вне зависимости от факта передачи акций ГУП, второй вариант это запрещает, потому что ГУП с точки зрения Гражданского кодекса является коммерческой организацией с самостоятельными имущественными интересами.

Сегодня судебная практика складывается в пользу государства — судьи принимают решения, оставляющие государственную долю в уставе предприятий, даже если акции были переданы в управление некому ГУП.

## Ноябрь

1 ноября в Центре стратегических разработок состоялась презентация Отчета о конкурентоспособности стран за 2007-2008 гг. Всемирного экономического форума (*WEF*) и рейтинга конкурентоспособности ряда российских регионов, сформированного на основе методологии *WEF*.

Мировым лидером по конкурентоспособности оказались США. Следом за ними — Швейцария, Дания, Швеция, Германия, Финляндия и Сингапур. По сравнению с предыдущим годом Россия поднялась в рейтинге на одну «ступеньку» — с 59 на 58 место и по-прежнему серьезно отстает не только от развитых стран, но и от целого ряда развивающихся стран и стран с переходной экономикой, включая двух своих «коллег» по *BRIC* — Индии (48 место) и Китая (34 место). Опережаем мы по-прежнему Бразилию (72 место).

В «Индексе конкурентоспособности для бизнеса» Россия занимает более скромные позиции — 71 место, что на две позиции выше, чем в прошлом году. Индекс оценивает два основных фактора: конкурентоспособность компаний и качество национального бизнес-климата.

\* \* \*

В ходе антимонопольного контроля экономической концентрации ФАС России выставила вертикально-интегрированным нефтяным компаниям (компаниям, входящим в группу лиц ОАО «ТНК-ВР», ОАО «ЛУКОЙЛ», ОАО «Газпром» — ОАО «Газпромнефть», ОАО «Роснефть») требования, направленные на обеспечение конкуренции. В частности, речь идет об условиях недискриминационной поставки нефтепродуктов вертикально интегрированными компаниями на независимые АЗС.

По словам заместителя руководителя ФАС России Анатолия Голомолзина, «решения были приняты в рамках рассмотрения ходатайств этих компаний одновременно с выдачей предписания, устанавливающего обязательность выполнения требований по предупреждению создания дискриминационных условий и по обеспечению условий конкуренции». Предписания были выданы с учетом коллективного доминирующего положения на рынках нефти, услуг по переработке нефти, а также оптовой реализации нефтепродуктов таких групп лиц, как «ТНК-ВР», ОАО «ЛУКОЙЛ», «Роснефть», «Газпром» и ОАО «Сургутнефтегаз». Доминирующее положение на этих рынках позволяет им оказывать решающее влияние на ситуацию на розничном рынке продаж нефтепродуктов и на деятельность независимых АЗС.

\* \* \*

10 ноября 2007 г. принято Постановление Правительства Российской Федерации «О соглашениях между исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации и хозяйствующими субъектами о снижении и поддержании цен на отдельные виды социально значимых продовольственных товаров первой необходимости».

Еще в октябре Федеральная антимонопольная служба начала борьбу с неоправданным повышением цен на продукты питания. Под подозрение попали все крупные сельхозпроизводители и продавцы. Как оказалось, не напрасно — практически в каждом регионе России был раскрыт ценовой «заговор».

Правительство России своим постановлением дало исполнительным органам регионов право заключать с производителями и торговцами соглашения — так называемые пакты о не повышении цен. Документ дает право заключать соглашение «на определенный срок, но не позднее, чем на срок до 31 января 2008 года».

Впрочем, такой возможностью администрации ряда областей и республик воспользовались раньше — еще в октябре. Представители перерабатывающих и торговых компаний федерального значения решили не остаться в стороне от этого процесса и 24 октября в присутствии представителей Федеральной антимонопольной службы, минэкономразвития и минсельхоза заключили соглашение о замораживании цен на отдельные виды хлеба, молока, кефира и подсолнечного масла. Производители обязались зафиксировать отпускные цены на уровне, который сложился на 15 октября. Торговцы — ограничиться на эти товары 10-процентной наценкой. Этот пакт будет действовать до 31 января 2008 г.

Критики экстренной меры со стороны правительства по регулированию рынка усмотрели в ней картельный сговор и насилие государства над бизнесом. Однако даже вице-премьер, министр финансов Алексей Кудрин, который в принципе негативно оценил попытки диктовать цены рынку, все же признал: в пиковые моменты государство может вмешиваться и брать ситуацию под контроль.

В любом случае правительство страны явно намерено очень внимательно контролировать все региональные проекты по остановке роста цен. В постановлении говорится, что власти субъектов должны в трехдневный срок уведомить о заключении соглашений ФАС и Росстат. Причем государственные статистики будут вести мониторинг за движением цен на «замороженные» продукты, а ФАС проверит соглашения на соответствие антимонопольному законодательству.

\*\*\*

С нового года рыбакам будет выгоднее разгружать рыбу на российском берегу, а не сплавлять ее сразу в Норвегию, Японию или Южную Корею. А еще через год весь улов из российской двухсотмильной зоны промысловки обязаны будут доставлять на таможенную территорию России. Госдума приняла в третьем чтении поправки к Закону «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов». С 1 января 2008г. за рыбу, выгруженную в российских портах, рыбаки будут платить лишь 10 % ставки налога за пользование водными биоресурсами, а за экспорт — все 100 %. Эта мера направлена на то, чтобы постепенно приучить рыбаков к родному берегу. До сих пор значительную часть улова они отправляли напрямую в зарубежные порты.

А уже с 1 января 2009г. всю рыбу, выловленную в исключительной двухсотмильной зоне, на шельфе и во внутренних морях, рыбаки в обязательном порядке должны будут сначала предъявить российским таможенникам, а уже после этого решать — экспортировать добычу или продать в нашей стране. Эта норма вступит в действие с годичной отсрочкой просто потому, что российская земля пока не готова принять всю российскую рыбу.

С начала 2009 года начнет действовать и другая важная статья: суда под иностранным флагом и принадлежащие иностранным компаниям не получают квот на вылов рыбы. Такая норма действует в самых рыболовных странах — США, Норвегии, Исландии.

\*\*\*

Госдума утвердила в трех чтениях законопроект об обязательной переработке барды (основной отход спиртовых предприятий) и одновременно перенесла срок его введения на 1 января 2009г. Ранее планировалось, что он вступит в силу уже с начала следующего года. В этом случае,