

№ 1690

**МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ИНСТИТУТ СТАЛИ и СПЛАВОВ**
Технологический университет

МИСиС



Кафедра экономики и менеджмента

Л.А. Костыгова, А.В. Алексахин, А.В. Черезов

ПОДГОТОВКА И ОФОРМЛЕНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ СДЕЛОК

**Методические указания к выполнению домашнего задания
для студентов специальностей 060800 и 351300**

Рекомендовано редакционно-издательским
советом института

МОСКВА 2002

УДК 651.5

К71

Костыгова Л.А., Алексахин А.В., Черезов А.В.

К71 Подготовка и оформление коммерческих сделок: Метод. указания. – М.: МИСиС, 2003. – 28 с.

Целью данного пособия, написанного в соответствии с программой курса «Документирование управленческой деятельности», является закрепление теоретических знаний и привитие навыков в области подготовки и оформления коммерческих сделок. В домашнем задании на примере сделки купли-продажи рассмотрены основные элементы процесса подготовки и оформления коммерческих сделок: сбор и обработка информации о потенциальном партнере; оформление деловых писем; оформление договора. Домашнее задание содержит информацию, необходимую для организации самостоятельной работы студентов.

Изложенный материал охватывает один из разделов курса «Документирование управленческой деятельности». Другие разделы курса будут представлены в последующих изданиях.

Пособие может быть использовано при выполнении курсовых и дипломных работ студентами специальности 060800 «Экономика и управление на предприятии» и специальности 351300 «Коммерция в цветной металлургии», а также при изучении курса «Основы коммерческой деятельности».