

**№ 2789**

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «МИСиС»

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Кафедра государственного и муниципального управления  
в промышленных регионах

С.И. Уткина  
Э.А. Попова

# **Внешиэкономическая деятельность**

Учебное пособие

Рекомендовано редакционно-издательским  
советом университета



Москва 2017

УДК 65  
У84

Рецензент  
д-р техн. наук, проф. *В.В. Мельник*

**Уткина С.И.**

У84 Внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие /  
С.И. Уткина, Э.А. Попова. – М. : Изд. Дом НИТУ «МИСиС»,  
2017. – 135 с.  
ISBN 978-5-906846-61-7

Рассмотрены основные, наиболее важные разделы знаний, касающихся внешнеэкономической, внешнеторговой деятельности, такие как государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, методы регулирования деятельности, а также составляющие валютной политики государства.

Проработаны нормативные документы, являющиеся обязательной составляющей в профессиональной подготовке бакалавра по направлениям «Экономика» и «Менеджмент». Большое внимание уделено роли государства при осуществлении внешнеэкономической деятельности предприятий и организаций.

Примеры расчетов поясняют существо рассматриваемых тем, повышают возможности овладения знаниями и практическими навыками по внешнеэкономической деятельности.

Учебное пособие разработано в соответствии с программой ФГОС ВО бакалавров по направлению 38.03.01 «Экономика» и магистров по направлениям 38.04.01 «Экономика» и 38.04.02 «Менеджмент». Представляет интерес для аспирантов и преподавателей.

УДК 65

ISBN 978-5-906846-61-7

© С.И. Уткина,  
Э.А. Попова, 2017  
© НИТУ «МИСиС», 2017

## ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение .....	4
1. Внешнеэкономическая политика как основа государственного регулирования .....	5
1.1. Сущность, виды и субъекты внешнеэкономической деятельности .....	5
1.2. Международные интеграционные объединения .....	13
1.3. Евразийский экономический союз .....	23
1.4. Внешнеэкономическая политика государства .....	28
1.5. Механизмы регулирования и управления внешнеэкономической деятельности.....	31
2. Методы регулирования внешнеэкономической деятельности.....	40
2.1. Классификация методов регулирования .....	40
2.2. Система таможенного регулирования и контроля .....	50
2.2.1. Организация таможенного регулирования .....	50
2.2.2. Порядок определения таможенной стоимости товара... ..	72
2.2.3. Таможенные режимы (таможенные процедуры) .....	84
2.2.4. Таможенный контроль .....	99
3. Валютная политика РФ и ее составляющие.....	112
3.1. Цели и задачи валютной политики РФ .....	112
3.2. Система валютного регулирования и контроля внешнеэкономической деятельности РФ .....	116
3.2.1. Система валютного регулирования .....	116
3.2.2. Валютный контроль .....	123
Библиографический список .....	131

## Введение

В современных условиях внешнеэкономическая деятельность является одним из приоритетных направлений развития страны. Это объясняется расширением международных связей и усилением влияния России на мировой политической и экономической арене. Активное участие российских предприятий, учреждений, общественных организаций, физических лиц в распределении денежных и товарных потоков мира создают благоприятную для бизнеса атмосферу, несмотря на введенные санкции.

Систематизированная в учебном пособии информация охватывает вопросы экономической деятельности субъектов хозяйствования на внешнем рынке. В пособии рассмотрены вопросы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в части методического аспекта, которые акцентированы на таможенном и валютном законодательстве как на наиболее сложных и важных разделах внешнеэкономической деятельности. Разработанные тестовые задания помогут студентам самостоятельно контролировать качество полученных знаний.

# 1. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КАК ОСНОВА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

## 1.1. Сущность, виды и субъекты внешнеэкономической деятельности

В современных условиях внешнеторговая деятельность является важной составляющей, формирующей структуру, динамику и устойчивость национальной экономики.

*Внешнеэкономические связи (ВЭС)* – это совокупность всех отношений, связанных с участием страны в международных экономических отношениях. Таким образом, планирование объемов ВЭС осуществляется на правительственном уровне по стратегически важным для государства позициям.

*Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД)* в отличие от ВЭС осуществляется на уровне производственных структур (предприятий, фирм, организаций и т.д.), получивших в РФ право самостоятельного выбора иностранных партнеров, номенклатуры товара для экспортно-импортных сделок, цены товара, объема и сроков поставки и т.д. Внешнеэкономическая деятельность – это коммерческая деятельность субъектов предпринимательской деятельности, связанная с их участием в *международных экономических отношениях (МЭО)* – совокупности всех отношений, которые возникают в процессе осуществления экономического обмена и взаимодействия между экономиками стран, в том числе политических, торговых и экономических.

Основными видами ВЭД, имеющими возмездный характер, являются:

1. Внешняя торговля – обмен товарами в вещественно-материальной форме и услугами, связанными с осуществлением товарооборота.

2. Техничко-экономическое сотрудничество – содействие в области промышленного и гражданского строительства и предоставление услуг инженерно-технического характера.

3. Научно-техническое сотрудничество – обмен достижениями науки и техники, совместное осуществление научно-технических работ.

4. Вывоз капитала за рубеж в целях получения предпринимательской прибыли, а также участия в операциях на иностранных фондовых и валютных рынках.

*Внешнеэкономический комплекс (ВЭК) страны* – это совокупность отраслей, объединений, предприятий, фирм и организаций, которые производят и реализуют экспортную продукцию всех видов, закупают и перерабатывают импортные товары (услуги), осуществляют прочие формы ВЭД, а также государственные и общественные структуры, которые способствуют осуществлению ВЭД.

Внешнеэкономический комплекс включает следующие звенья:

1) государственные органы (федеральные, региональные и субъекты РФ), законодательно регулирующие ВЭД;

2) хозяйственные комплексы, отрасли (подотрасли) и предприятия, производящие экспортную продукцию и потребляющие импортную продукцию;

3) хозяйствующие субъекты (юридические и физические лица), совершающие экспортно-импортные операции;

4) организации, содействующие ВЭД;

5) зарубежные учреждения, занимающиеся торгово-экономическими вопросами.

Совокупность современных участников ВЭД можно классифицировать по ряду принципов: профилю ВЭД, характеру совершаемых внешнеторговых операций, организационно-правовым формам, определяющим порядок их образования, принадлежность капитала и порядок распределения доходов (рис. 1.1).

Непосредственными участниками ВЭД являются хозяйствующие субъекты: российские и иностранные физические и юридические лица, имеющие право осуществлять предпринимательскую, и, в том числе ВЭД.

Внешнеэкономическая деятельность напрямую связана с валютными операциями между участниками. Валютные отношения регулируются Федеральным законом РФ от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (далее – Закон № 173-ФЗ), в котором определены участники валютных отношений: резиденты и нерезиденты, уполномоченные банки и валютные биржи.

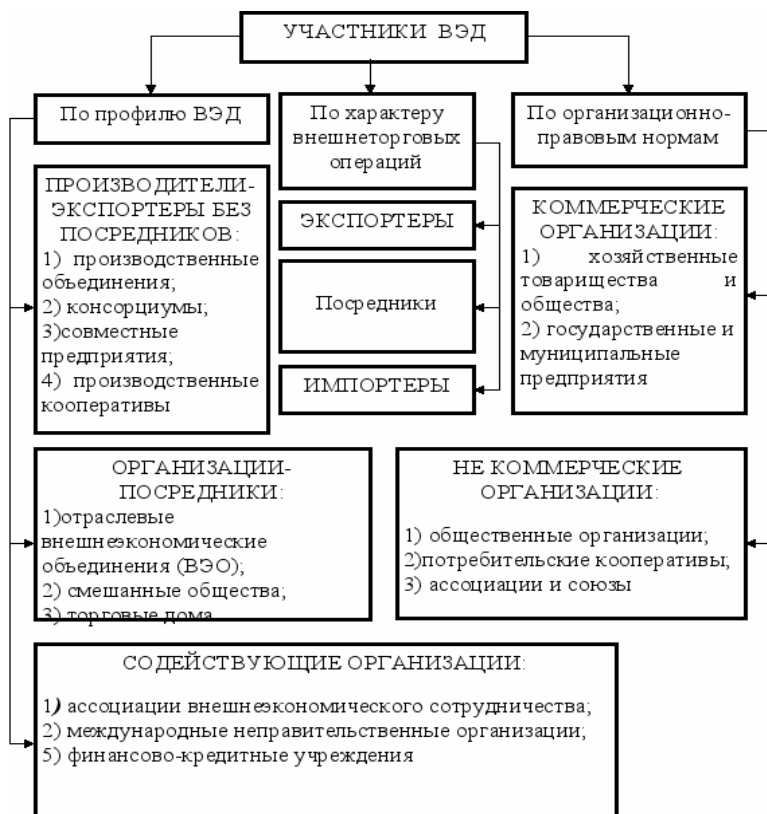


Рис. 1.1. Участники внешнеэкономической деятельности

К *резидентам* отнесены:

- а) физические лица, являющиеся гражданами Российской Федерации, за исключением граждан Российской Федерации, признаваемых постоянно проживающими в иностранном государстве;
- б) постоянно проживающие в Российской Федерации на основании вида на жительство, иностранные граждане и лица без гражданства;
- в) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- г) находящиеся за пределами территории Российской Федерации филиалы, представительства и иные подразделения резидентов;
- д) дипломатические представительства, консульские учреждения Российской Федерации и иные официальные представительства Рос-

сийской Федерации, находящиеся за пределами территории Российской Федерации, а также постоянные представительства Российской Федерации при межгосударственных или межправительственных организациях;

е) Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, муниципальные образования, которые выступают в отношениях, регулируемых Законом № 173-ФЗ и принятыми в соответствии с ним иными федеральными законами и другими нормативными правовыми актами.

К *нерезидентам* отнесены:

а) физические лица, не являющиеся резидентами;

б) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств и имеющие местонахождение за пределами территории Российской Федерации;

в) организации, не являющиеся юридическими лицами, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств и имеющие местонахождение за пределами территории Российской Федерации;

г) аккредитованные в Российской Федерации дипломатические представительства, консульские учреждения иностранных государств и постоянные представительства указанных государств при межгосударственных или межправительственных организациях;

д) межгосударственные и межправительственные организации, их филиалы и постоянные представительства в Российской Федерации;

е) находящиеся на территории Российской Федерации филиалы, постоянные представительства и другие, обособленные или самостоятельные структурные подразделения нерезидентов, указанных в подпунктах «б» и «в»;

ж) иные лица.

*Уполномоченные банки* – кредитные организации, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации и имеющие право на основании лицензий ЦБ РФ осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте, а также действующие на территории Российской Федерации в соответствии с лицензиями ЦБ РФ филиалы кредитных организаций, созданных в соответствии с законодательством иностранных государств, имеющие право осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте.

*Валютные биржи* – юридические лица, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации, одним из видов деятельно-



сти, которых является организация биржевых торгов иностранной валютой в порядке и на условиях, которые установлены ЦБ РФ.

*Консорциумы* – форма объединения предприятий производственного и внешнеэкономического профиля деятельности. Создаются для реализации крупномасштабных проектов (строительство объектов за рубежом, например). Участниками консорциума являются предприятия-производители и поставщики экспортной продукции, проектные и финансовые организации. Действия консорциума могут иметь разовый (при строительстве конкретного объекта) и долговременный характер (при необходимости реализации какой-либо внешнеэкономической программы). Консорциум является наиболее прогрессивной формой производственно-сбытовой кооперации. В консорциумы объединяются, например, поставщики промышленного оборудования (производители) и инжиниринговые компании.

Рассмотрим основные операции по созданию производственно-сбытового консорциума и его взаимодействию с заказчиком (рис. 1.2). На рис. 1.2: *1а, 1б* – предложение фирмам А и Б о создании консорциума; *2а, 2б* – заключение консорциального соглашения между фирмами А и Б; *3* – участие лидера в торгах и получение заказа; *4, 4а, 4б* – заключение договоров с заказчиком на выполнение согласованного между партнерами по консорциуму объема работ; *5а, 5б* – получение кредитов в банке партнерами по консорциуму; *6, 6а, 6б* – оплата заказчиком за выполнение работы партнером по консорциуму; *7а, 7б* – выплата вознаграждений лидеру фирмами А и Б; *8, 8а, 8б* – расчеты фирм с банком.

*Совместные предприятия (СП)* являются одной из форм экономического сотрудничества. Совместные предприятия – это международная форма организации и осуществления конкретной хозяйственной деятельности, основанная на объединении капиталов зарубежных и местных учредителей. Они позволяют соединить денежные средства и иные виды ресурсов из различных стран и осуществлять общую производственно-коммерческую деятельность на территории одной из них или в каждой стране. Прибыль и риск, связанный с совместной деятельностью, распределяются, как правило, пропорционально доле средств, вложенных каждым участником.

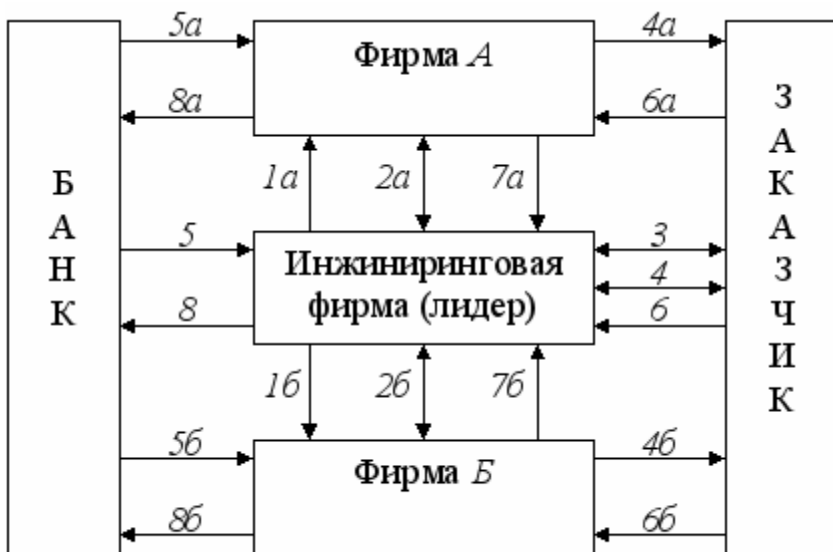


Рис. 1.2. Операции по созданию производственно-сбытового консорциума и его основная деятельность

Интересы национальных и зарубежных партнеров при создании и использовании СП чаще всего не совпадают. Для зарубежных предпринимателей участие в СП есть форма вывоза капитала, способ проникновения на зарубежный рынок. Заинтересованность же принимающего государства часто связана с возможностью накопления технического и экономического опыта, освоения передовой технологии, в том числе и в области управления, увеличения экспорта.

Вместе с тем и при наличии разных интересов совместная деятельность дает взаимные выгоды участвующим сторонам, позволяя разделить риск (финансовый, политический) между партнерами.

Существуют различные организационно-правовые формы международного совместного предпринимательства: товарищества на паях, акционерные компании. Сложности создания СП в РФ обуславливаются различиями экономических систем, частичной конвертируемостью национальной валюты – рубля, ограничениями на экспорт и импорт ряда товаров. Совместные предприятия в РФ способны помочь решению таких проблем, как насыщение внутреннего рынка различными товарами и услугами, расширение отечественного экс-

портного потенциала, освоение новой техники и технологии, создание дополнительных рабочих мест.

*Организации-посредники* обеспечивают внешнеэкономические операции на внешнем рынке от лица производителей.

*Отраслевые ВЭО* призваны содействовать развитию ВЭД предприятий и объединений отрасли.

*Торговые дома* – представляют собой ассоциации самого различного рода внешнеторговых, производственных, транспортных, складских, научно-исследовательских, страховых организаций, входящих в их состав на добровольной основе и осуществляющих свою деятельность как у себя в стране, так и за рубежом. Близки к торговым домам, но с меньшей универсализацией (сбыт собственной национальной продукции) – *трейдинговые компании*. Основными функциями трейдинговых компаний являются выбор рынка для товара и товара для рынка, предоставление кредита покупателю, транспортировка, оформление документации. Российские торговые дома, в том числе добывающих компаний, в настоящее время представлены отдельными организациями, созданными в составе холдинговых структур и специализирующиеся на реализации сырья и переработанной собственными силами продукции (кокс, окатыши и т.п.), торгующими и оказывающими услуги, в том числе и за иностранную валюту, например ТД «Мечел».

Основные задачи *ассоциаций внешнеэкономического сотрудничества (АВС)*: оказание практической помощи участникам ВЭД в вопросах комплексного изучения мировых рынков, правового обеспечения внешнеторговых сделок, содействие в поиске партнеров; проведение семинаров, конференций; издание справочников, сборников и бюллетеней. В России насчитывается несколько групп АВС, которые сформировались по ряду характерных признаков – страновому, региональному, производственному, например, АВС с традиционными российскими партнерами: Германией, Италией, Индией, Финляндией; «Асараб» – с арабскими странами; «Росинтермед» – в области медицины; «Росстройимпекс» – в области строительства и архитектуры. Наиболее значима АВС в работе торгово-промышленной палаты (ТПП) России, которая представляет интересы крупных стабильных экспортеров-производителей.

К *международным неправительственным организациям* относятся, например, «Интерэлектро» – объединение по сотрудничеству в области электроники (создано при участии Германии, Италии, Вели-

кобритании); «ВЕСТ» – Восточноевропейское сотрудничество и торговля.

*Торгово-промышленные палаты (ТПП)* в соответствии с Законом РФ «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации» от 07.06.1993 № 5340-1 (с изм. и доп.) образуются на основе объединения (добровольного) не менее 15 учредителей на территории одного или нескольких субъектов РФ. Торгово-промышленная палата является негосударственной некоммерческой общественной организацией, объединяющей российских предпринимателей и российских производителей, юридическим лицом и выполняет следующие функции:

- оказание помощи российским предприятиям и предпринимателям в реализации их коммерческо-финансовых интересов в России и за рубежом;

- организация взаимодействия между субъектами предпринимательской деятельности и с государством;

- содействие развитию системы образования и подготовки кадров для предпринимательской деятельности;

- оказание предпринимателям, их объединениям, союзам, ассоциациям информационных услуг;

- содействие развитию экспорта российских товаров и услуг, оказание технической помощи субъектом предпринимательской деятельности в проведении операций на внешнем рынке;

- принятие мер к недопущению, пресечению недобросовестной конкуренции и неделового партнерства;

- содействие урегулированию споров, возникающих между предпринимателями и предприятиями;

- предоставление услуг для осуществления коммерческой деятельности иностранных фирм и организаций.

Региональные ТПП являются членами ТПП РФ, которая выполняет указанные задачи и формируется на федеральном уровне. Активное воздействие на регулирование ВЭД оказывают созданные при ТПП РФ:

- Международный коммерческий арбитражный суд (МКАС);

- Третейский суд;

- Морская арбитражная комиссия (МАК);

- Ассоциация диспетчеров (АД).

Международный коммерческий арбитражный суд и Третейский суд выносят решения по спорам, возникающим при осуществлении внешней торговли. Морская арбитражная комиссия занята урегулированием конфликтов, возникающих из отношений по фрахтованию

судов, морскому страхованию, спасению получивших повреждения грузов. Ассоциация диспетчеров определяет размеры общей аварии при кораблекрушениях или происшествиях на море.

## **1.2. Международные интеграционные объединения**

Международный бизнес пользуется услугами, оказываемыми межправительственными учреждениями в таких областях, как:

- укрепление мира и безопасности;
- установление норм и стандартов в экономической, технической, правовой и других сферах;
- содействие общему развитию социально-экономического потенциала стран;
- решение проблем, связанных с охраной окружающей среды, развитием инфраструктуры и т.п.

Налаживание надежных и общепонятных механизмов взаимодействия между бизнесом, государством и гражданским обществом не может полноценно проходить без участия международных институтов, создающих основу координации на глобальном уровне и предоставляющих открытый форум для обмена опытом и формирования партнерских сетей.

По характеру членства международные организации делятся на межгосударственные и неправительственные. *Межгосударственные организации* подразделяются: на универсальные, открытые для всех государств мира, и региональные, членами которых могут быть государства одного региона; организации, деятельность которых охватывает все сферы отношений между государствами, и ограничивающиеся сотрудничеством в одной специальной области. Классификация по характеру полномочий позволяет выделить межгосударственные и наднациональные организации.

Универсальными экономическими организациями, оказывающими наибольшее влияние на все мировое хозяйство являются: Международный валютный фонд (МВФ), Группа Всемирного банка, Всемирная торговая организация (ВТО), Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и др. Своеобразным клубом развитых стран является Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) – центр координации экономической политики и международных экономических сопоставлений. Урегулированием внешней задолженности занимаются Парижский клуб стран-кредиторов (го-