



www.metalinfo.ru

**МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ
И СБЫТ**
2/2016

ИСПЫТАНИЕ НА ПРОЧНОСТЬ

*Металлургия продолжит
поступательное развитие*



**ЭКОНОМИКА
МЕТАЛЛУРГИИ**

*Позитив
на фоне спада*

**МЕТАЛЛЫ
ДЛЯ СТРОЙИНДУСТРИИ**

*Маржинальный
сегмент*

МАШИНОСТРОЕНИЕ

*Свет
в конце
туннеля*

**ЭКОНОМИКА
ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

*Потенциал
импортозамещения*

Содержание

Металлоснабжение и сбыт

Февраль 2016



Стр. 10



Стр. 16



Стр. 34



Стр. 64



Стр. 56



Стр. 80

Новости в России

- 06 ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ
- 08 ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

Экономика металлургии

10 ИСПЫТАНИЕ НА ПРОЧНОСТЬ
Черная металлургия — одна из стержневых отраслей российской промышленности. Ситуация в ней является едва ли не самым важным индикатором состояния отечественной экономики
В. Тарнавский

22 Позитив на фоне спада
Итоги года для отечественной черной металлургии можно оценить как удачные. Серьезное снижение инвестиционной и производственной активности у основных потребителей компенсировалось активностью в других секторах экономики и ростом экспорта

110 Год под знаком спада
В 2015 г. мировая выплавка стали впервые с 2009 г. сократилась. По данным World Steel Association, в прошедшем году выплавлено 1599,5 млн т стали — на 2,9% меньше, чем годом ранее
В. Тарнавский

Производство и сбыт

16 «НА ВХОДЕ»
Интервью с заместителем генерального директора по коммерции, членом правления ММК С. Ушаковым

Цветные металлы

28 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРЕВЫШЕ ВСЕГО
Интервью с вице-президентом РМК по контролю за производством и инвестициями
Ю. Королем

30 НА ПОРОГЕ 3D-ЛИХОРАДКИ
По материалам конференции «3D-технологии в металлургии титана»

56 ДО ПОДЪЕМА ДАЛЕКО
Прошлый год оказался трудным для участников и мирового, и российского рынков цветных металлов и продукции их переработки. Спрос сузился, цены упали, количество заказов поубавилось, жить стало хуже
Л. Хазанов

60 ЗАКОНОМЕРНОСТИ РАЗВИТИЯ
Интервью с коммерческим директором группы Альфа-Металл И. Боруновой

118 НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ
На мировом рынке алюминия цены колеблются на низких уровнях и непонятно, когда именно они достигнут пресловутого дна и пойдут вверх
Л. Хазанов

Содержание

Февраль 2016

32 Новости металлоторговли

Журнал «Металлоснабжение и сбыт»: 20 лет

34 Ариэль — это НАВСЕГДА!

Интервью с одним из учредителей Группы компаний Ариэль **С. Роленковым**

64 ЗА КАЧЕСТВОМ ПРИХОДЯТ К НАМ

Интервью с руководителем Группы предприятий Стальные конструкции **Ю. Елисеевым**

Металлоторговля и СМЦ

40 СРЕДНЕЕ ЗВЕНО

По материалам круглого стола с представителями региональных металлоторговых компаний **М. Жаркой, В. Лысков, А. Спицын, Л. Полянский, И. Чернов, А. Козунин, А. Соседко, П. Климов, А. Карпенко**

Транспорт и логистика

50 МЕЧЕЛ-СЕРВИС СТАНОВИТСЯ БЛИЖЕ К КЛИЕНТАМ

Интервью с директором по логистике и информационным технологиям компании Мечел-Сервис **В. Дьяченко**

Ломопереработка

52 РЫНОК ЛОМА ЖДЕТ ДЕВАЛЬВАЦИОННОЙ ПОДПИТКИ?

Об изменениях рынка лома черных металлов в России в период с 2013 по 2015 г. и о событиях в стране и мире, которые на него столь существенно повлияли
О. Масленников

62 Новости металлоконструкций

Металлы для стройиндустрии

70 МАРЖИНАЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ

Прокат с покрытиями является маргинальной металлопродукцией с той самой пресловутой добавочной стоимостью. В условиях тотального перепроизводства оцинкованная и окрашенная сталь — один из немногих дефицитных сегментов рынка металлов
Д. Ляховский



Стройиндустрия

74 РАСШИРЯЯ ВНУТРЕННИЙ РЫНОК

По материалам онлайн-конференции «Стальное строительство в России: перспективы и возможности»

Д. Еремеев, В. Васильев, К. Тетерин, И. Ведяков, А. Ларионов

78 Новости смежников

Машиностроение

80 СВЕТ В КОНЦЕ ТУННЕЛЯ

По материалам конференции «Рынок железнодорожного подвижного состава»

90 НЕ БЫЛО БЫ СЧАСТЬЯ, ДА НЕСЧАСТЬЕ ПОМОГЛО

Слово «импортозамещение» в последнее время буквально навязло в зубах. То, что в жирные годы не удалось сделать по доброй воле, теперь приходится наверстывать в режиме экономической блокады, девальвации и острой нехватки

денежных ресурсов как таковых
Д. Ляховский

Экономика промышленности

86 ПОТЕНЦИАЛ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

По материалам конференции «Новые перспективные материалы, оборудование и технологии для их получения»

Охрана труда

94 ПРОВЕРКА НА РЕАЛЬНОСТЬ

Борьба за нулевой травматизм на российских предприятиях стала своеобразной лакмусовой бумажкой для определения качества работы с персоналом

Л. Демченко

Неделя металлов в Москве

100 ДОРОГУ МОЛОДЫМ

По материалам слета молодых ученых — студентов, аспирантов и сотрудников профильных вузов и предприятий

Новости за рубежом

106 ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ

108 ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

Корпоративные коммуникации

122 СТАЛЬНАЯ КЕГЛЯ — 2016

23 января прошел ежегодный турнир по боулингу «Стальная кегля — 2016»



На обложке: РМК

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС
129085, Россия, Москва,
ул. Б. Марьянская,
д. 9, стр. 1
Тел./факс: (495) 734-99-22
(многокан.)
info@metalinfo.ru,
news@metalinfo.ru

Генеральный директор,
шеф-редактор
Александр Романов
analytics@metalinfo.ru

Ответственный
секретарь
Юлия Алексеева
editor@metalinfo.ru

Заместитель главного
редактора, руководитель
отдела цветных металлов
Леонид Хазанов
leonid@metalinfo.ru

Руководитель отдела
металлоторговли и СМЦ,
обозреватель
Татьяна Игнатенко
ignatenko@metalinfo.ru

Руководитель
аналитического отдела
Виктор Тарнавский
vt@metalinfo.ru

Обозреватель
Дмитрий Ляховский
lid@metalinfo.ru

Консультант
Виталий Некрасов

Редактор колонки
IT-технологии
Данил Дехканов
danil@metalinfo.ru

Редактор
англоязычной версии
web-сайта
Алексей Яковенко

Редактор-корректор
Вера Юрьева

РЕКЛАМА И PR
Директор
по рекламе и PR
Марина Романова
reklama@metalinfo.ru

Заместитель
директора
по рекламе и PR
Виктория Абрамкина
vika@metalinfo.ru

Специалист
по рекламе
Екатерина Федорищева
ekaterina@metalinfo.ru

Заместитель
руководителя отдела
черной металлургии
и металлоконструкций
Виталий Малый
vm@metalinfo.ru

Заместитель
руководителя отдела
металлоторговли и СМЦ
Александр Дейнеко
ad@metalinfo.ru

Офис-менеджер
Ангелина Темнышева
angelina@metalinfo.ru

Руководитель
отдела конференций
Ираклий Бандзеладзе
ir@metalinfo.ru

Менеджер
отдела конференций
Михаил Беляев
mb@metalinfo.ru

ДИЗАЙН-ГРУППА
Главный художник
Владимир Корнилов

Дизайнеры
Дмитрий Федан
Андрей Рубан

Директор
по производству
Алексей Ефимов

Руководитель IT-отдела
Евгений Иванов

Водители
Сергей Шестаков
Павел Тохтамир

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО
В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Тел./факс: (343) 376-24-22
marketing@metalinfo.ru
Администратор
Алена Белорыбкина

Подписные индексы
по каталогам:
«Роспечать» 79756, 72499
«Почта России» 24521
«Объединенный
каталог» 44767

Подписной купон — стр. 128
podpiska@metalinfo.ru



ЧерМК снижает себестоимость производства чугуна

На Череповецком металлургическом комбинате (ЧерМК) начался монтаж металлоконструкций воздухонагревателя №2 доменной печи №5.

Генеральный подрядчик реконструкции — Домнаремонт смонтирует 1,5 тыс. т металлоконструкций и более 250 т оборудования. На сегодня уже установлено жесткое днище агрегата и два пояса будущего кожуха из 23. Воздухонагреватель будет возведен по конструкции, разработанной фирмой Калугин.

«Это последний по счету агрегат, который нам предстоит обновить в рамках программы модернизации воздухонагревателей доменной печи №5 общей стоимостью порядка 2 млрд руб., — отмечает генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская Сталь» С. Торопов. — Каждый из четырех новых воздухонагревателей будет иметь встроенную купольную камеру горения вместо прежней выносной. Это позволит сократить количество требуемых на строительство огнеупоров вдвое — с 10 тыс. до 5 тыс. т».

Воздухонагреватель №2 планируется поставить на разогрев в конце 2016 г. После ввода в эксплуатацию температура горячего дутья ДП-5 будет увеличена с 1180 до 1250 °С, благодаря чему снизится расход кокса и соответственно себестоимость чугуна.

Россия вернулась в ТОП-5 производителей стали

Производственные итоги года для российской металлургии можно оценить как удачные. Несмотря на серьезное снижение потребления в строительстве и металлоемком машиностроении, производство по агрегированным товарным группам сократилось незначительно.

В 2015 г. отечественные металлурги выплавляли 69,4 млн т (–1,8% по отношению к 2014 г.). По расчетам WSA (World Steel Association), этот показатель позволил России обойти Южную Корею и занять пятое место в списке ведущих металлургических стран мира.

Производство проката уменьшилось на 1,5% — до 60,3 млн т. Основной фактор сокращения производства проката — спад инвестиционной активности в российском строительстве. В прошлом году Россия выпустила 18,6 млн т сорта — на 8,3% меньше, чем в 2014 г.

Выпуск горячекатаного листа вырос на 2,2% — до 19,4 млн т из-за высокого спроса на ТБД и наращивания экспорта ведущими металлургическими компаниями страны. Выпуск холоднокатаного проката уменьшился на 3,7% — до 8,3 млн т. Существенно увеличилось производство заготовки для экспортных поставок — до 13,8 млн т (+5,8%).

Еще одним сегментом роста стал оцинкованный прокат. Отечественные металлурги нарастили производство оцинковки на 9,2%, при этом в целом выпуск листа с покрытиями снизился на 2,9%.

ЕВРАЗ НТМК освоил новые виды проката для железных дорог

В рельсобалочном цехе комбината начато производство крановых рельсов КР-70. Этот профиль изготавливают из стали марки К-76, химический состав которой позволяет достигать уровня твердости поверхности 280—290 единиц по Бригеллю, что продлевает срок службы проката и сокращает

затраты на ремонт подкрановых путей.

В 2016 г. ЕВРАЗ НТМК планирует освоить производство еще двух профилей крановых рельсов.

В крупносортном цехе предприятия освоен выпуск уголка контррельсового СП-850, являющегося важным элементом железнодорожного полотна, обеспечивающего безопасное передвижение составов че-

рез стрелочные переводы. Контррельсовый уголок изготавливается из стали марки К-68. Геометрические размеры профиля полностью соответствуют техническим требованиям Российских железных дорог.

Также в крупносортном цехе освоено производство заготовки сердечника для изолирующего стыка рельсов типа Р65. Изолирующие стыки рельсов применяются в конструкциях пути для обеспечения работы устройств автоблокировки и электрической централизации.

Метзавод им. А.К. Серова переименован в Надеждинский металлургический завод

Металлургический завод им. А.К. Серова (входит в УГМК) вернул себе историческое название — Надеждинский металлургический завод.

В 2016 г. один из старейших на Урале заводов отмечает 120-летие. Предприятие возникло в связи со строительством Транссибирской железнодорожной магистрали. Работы по проектированию и строительству завода возглавлял известный горный инженер, главноуправляющий Богословского горного округа А. Ауэрбах. При закладке завод был назван Надеждинским в честь владелицы округа Н. Половцовой. Завод состоял из доменного, мартеновского, прокатного и обслуживающих цехов.

Доллепроп озвучивает, что в 2005 г. стоимость железной руды достигла уровня 2004 г. Если компания не будет развиваться, то в 2006 г. спрос на руду останется таким, в сталеплавильных производствах от спада производства стал и чугуна и, как следствие, значительное падение мирового

«конку» выпадения истертой программы сокращения экспортных поставок. Т.е. в 2006 г. спрос на руду будет таким, как и в 2005 г. При этом 40-е «тогдашние» будут строиться, прежде всего, в тех районах, где есть ресурсы.

Новости в России ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ

www.metalinfo.ru

Доллепроп озвучивает, что в 2005 г. стоимость железной руды достигла уровня 2004 г. Если компания не будет развиваться, то в 2006 г. спрос на руду останется таким, в сталеплавильных производствах от спада производства стал и чугуна и, как следствие, значительное падение мирового

«конку» выпадения истертой программы сокращения экспортных поставок. Т.е. в 2006 г. спрос на руду будет таким, как и в 2005 г. При этом 40-е «тогдашние» будут строиться, прежде всего, в тех районах, где есть ресурсы.



Почти 39 лет предприятие именовалось Надеждинским. До 1926 г. это был Надеждинский сталерельсовый завод, с 1926 по 1933 г. — Надеждинский металлургический завод. Затем на три года завод и город получили имя Кабакова — в честь первого секретаря Свердловского обкома ВКП(б) И. Кабакова. Однако в 1938 г. завод был вновь назван Надеждинским металлургическим. Имя советского летчика предприятие носило с 1939 г.

НЛМК-Калуга нарастила серийность плавки

Завод НЛМК-Калуга достиг нового рекордного показателя по продолжительности серии плавки — 123 плавки на одном промежуточном ковше. Мероприятия по увеличению серийности плавки наряду с другими проектами повышения эффективности производственных процессов позволили компании в 2015 г. сэкономить более 400 млн руб.

Серийность разливки металла — один из факторов, влияющих на показатели расхода металлошихты, огнеупорных материалов и на стабильность производства в целом. Поэтому в рамках программ повышения операционной эффективности на НЛМК-Калуге ведется работа по увеличению серийности плавки.

Рекорд по серийности плавки был установлен в электросталеплавильном цехе 14—18 января 2016 г. Время непрерывной разли-



ТМК и Роснефть будут совместно работать на шельфе

Роснефть и ТМК (Трубная Металлургическая Компания) подписали меморандум о партнерстве при реализации программы импортозамещения трубной продукции для шельфовых проектов.

В рамках взаимодействия стороны намерены рассмотреть возможность использования для шельфовых проектов Роснефти продукции ТМК, а также возможность производства новых видов труб по заказу нефтяной компании. В перечне востребованной продукции высокопрочные обсадные и насосно-компрессорные трубы, в том числе в хладостойком исполнении, обсадные трубы большого диаметра, новые типы премиальных резьбовых соединений со специальными свойствами, включая 100%-ную эффективность на растяжение и сжатие, а также бессмазочная технология GreenWell для сборки обсадных колонн.

«Сегодня ТМК реализует стратегию импортозамещения в разработке и производстве продукции для российского потребителя, — говорит генеральный директор ТМК А. Ширяев. — Сотрудничество с Роснефтью, нашим давним партнером, особенно актуально в условиях развития проектов по импортозамещению. Совместными усилиями мы решим важнейшие задачи, стоящие перед каждой из компаний. Успешное взаимодействие будет способствовать обеспечению высокого уровня эффективности новых нефтегазодобывающих проектов на российском шельфе и позволит ТМК занять ведущие позиции на рынке труб в условиях конкурентного рынка».

ки составило 83 часа 47 минут. Общее количество металла в серии — 15,6 тыс. т. Прошлогоднее достижение завода — 110 плавок. Это был один из лучших мировых показателей для мини-заводов аналогичных масштабов.

Группа ЧТПЗ освоила резьбовое соединение класса Premium

Первоуральский новотруб-

ный завод (входит в Группу ЧТПЗ) разработал и изготовил первые 50 т обсадных труб с резьбовым соединением класса Premium специального назначения — ЧНТ-НТ. Новая продукция размером 168,3х8,9 мм группы прочности Е изготовлена в финишном центре по производству труб нефтяного сортамента.

Конструкция нового соединения обладает повышенным предельным мо-



ментом свинчивания, что позволяет применять его для спуска обсадных труб в скважину с использованием вращения. Это важно в условиях, когда обсадную колонну вращают с более высоким моментом свинчивания трубы с муфтой — например, для проталкивания в горизонтальный участок или при цементации затрубного пространства.

Допустимые сжимающие нагрузки на новое резьбовое соединение класса Premium на 70—100% выше, чем у резьбового соединения ЧНТ-VC первого поколения.

ММК увеличил продажи толстого листа

В 2015 г. сталеплавильные мощности Магнитогорского металлургического комбината (ММК) были загружены на 84%. Выплавка стали на комбинате снизилась по сравнению с 2014 г. на 6% — до 12,2 млн т, выплавка чугуна уменьшилась на 1,4% — до 10,1 млн т.

Реализация товарной продукции уменьшилась на 5,5% — до 11 млн т. Комбинат в прошлом году продал 1,7 млн т сорта (–6,8%), 5,1 млн т горячекатаного листа (–4,2%), 1,3 млн т холоднокатаного листа (–10,8%). В меньшей степени сократились продажи оцинкованного проката (1,091 млн т, –2,2%) и проката с полимерным покрытием (357 тыс. т, –2,8%). Продажи толстого листа выросли до 953 тыс. т (+3,1%), а ленты — до 148 тыс. т (+16,9%).



ВгАЗ освоил выпуск новой продукции

Цилиндрические слитки из алюминиевых сплавов диаметром 127 мм начали выпускать на Волгоградском алюминиевом заводе (ВгАЗ, входит в состав Русала). Освоение производства еще одного вида продукции позволит предприятию выйти на новые рынки сбыта.

В январе 2016 г. опытная партия слитков общим весом 20 т была отправлена потребителю. Начиная с февраля литейщики предприятия планируют выпускать 500—800 т цилиндрических слитков диаметром 127 мм ежемесячно. Общий годовой объем производства новой продукции завода составит около 9 тыс. т. Затраты на реализацию проекта — около 13 млн руб.

Как пояснили специалисты ВгАЗа, основными заказчиками нового вида продукции являются экструзионные предприятия России, а также стран ближнего и дальнего зарубежья, выпускающие алюминиевый профиль.

В 2013 г. ВгАЗ пережил серьезный кризис — было остановлено электролизное производство, законсервировано оборудование. Региональные власти продолжают работу с поставщиками энергоресурсов по вопросу снижения тарифа для энергоемких предприятий, что позволит возобновить выпуск первичного алюминия, а также способствуют реализации инвестиционных проектов создания производства новых видов продукции.



КЗОЦМУ исполнилось 60 лет

12 января 1956 г. министр цветной металлургии СССР П. Ломако утвердил акт государственной комиссии о приемке и вводе в эксплуатацию первой очереди Кировского завода по обработке цветных металлов (КЗОЦМ). Эта дата считается днем рождения предприятия.

Так как КЗОЦМ являлся самым молодым в цветной металлургии СССР предприятием, он был хорошо технически оснащен, а также имел возможность постоянно наращивать мощности.

Вхождение в 2000 г. в состав УГМК стало новым этапом на пути завода к вершинам технического совершенства. Для решения задачи соответствия современным требованиям лент, которые должны обеспечивать точность и стабильность процессов формообразования радиаторов, УГМК реализовала проект создания не имеющего в России аналогов металлургического комплекса для обработки проката.

Сегодня завод работает над новой программой, предусматривающей модернизацию прокатно-заготовительных мощностей. По ее завершении предприятие выйдет на международный уровень.

Так, в настоящее время на ВгАЗе реализуется импортозамещающий проект по производству обожженных анодов. Пока около 70% этой продукции закупается российскими компаниями за рубежом. Планируется, что первый анодный блок сойдет с конвейера предприятия в начале 2017 г. Открытие данного производства позволит создать на заводе порядка 500 новых рабочих мест.

Россия стала вывозить меньше никеля

Экспорт необработанного никеля из России за 11 месяцев минувшего года уменьшился на 6,5% — до 202,4 тыс. т, со-

общает Федеральная таможенная служба. В денежном выражении его поставки за границу упали на 33,1% — до \$2,377 млрд.

202,2 тыс. т было отправлено в страны дальнего зарубежья и лишь 0,2 тыс. т — в страны СНГ. Экспорт сократился на 6,4 и 50% соответственно.

В 2015 г. Гайский ГОК обогатил свыше 9,3 млн т руды

Обогатительная фабрика Гайского ГОКа (предприятие сырьевого комплекса УГМК) переработала в 2015 г. 9,3 млн т руды — на 1 млн т больше, чем в 2014 г. Меди в мед-



ном концентрате выпущено 95,1 тыс. т. Данные показатели стали рекордными за более чем 55-летнюю историю предприятия.

Как отметил начальник обогатительной фабрики Д. Семенов, не менее важны и качественные показатели работы обогатителей комбината: в 2015 г. получен медный концентрат с содержанием меди 19,2% (на 0,2% выше, чем в 2014 г.), извлечение из всех сортов руд увеличилось по сравнению с 2014 г. в среднем на 0,5%.

Достижение рекордных производственных показателей стало возможным благодаря реализации стратегической программы реконструкции и технического перевооружения обогатительного производства. В 2010 г. была запущена в работу первая нитка рудоподготовительного комплекса с технологией полусамозмельчения. И уже в 2010 г. переработка руды увеличилась на 700 тыс. т, а в 2011 г. было переработано 7,3 млн т руды — на 1,7 млн т больше, чем в 2009 г. В 2014 г. запустили в работу вторую нитку рудоподготовительного комплекса.

Параллельно со строительством рудоподготовительного комплекса осуществлялось техническое перевооружение главного корпуса. В 2008 г. состоялся запуск 100 кубовых флотомашин. В 2012 г. введена в эксплуатацию вторая линия коллективной флотации на флотомашинках. В 2014 г. были

Доллепроп озвучивает, что в 2005 г. стоимость железной руды выросла на 200%. Если компания не будет отходить от этого, то в 2006 г. спрос на руду останется высоким, в среднемесячных пропорциях от спад производства стал и в Китае и, на сбалансированности мирового

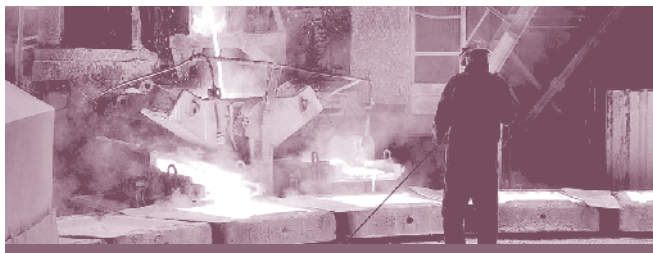
«когда выйдут из Исфахана и Исфахана программа развития Ирана, т.е. в 2006 году 20% от этого плана будет реализовано, то и строительство новых металлургических заводов в Иране. При этом 40% не будет строиться, прежде всего, в тех районах, где уже есть заводы».

Новости в России ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

www.metalinfo.ru

Доллепроп озвучивает, что в 2005 г. стоимость железной руды выросла на 200%. Если компания не будет отходить от этого, то в 2006 г. спрос на руду останется высоким, в среднемесячных пропорциях от спад производства стал и в Китае и, на сбалансированности мирового

«когда выйдут из Исфахана и Исфахана программа развития Ирана, т.е. в 2006 году 20% от этого плана будет реализовано, то и строительство новых металлургических заводов в Иране. При этом 40% не будет строиться, прежде всего, в тех районах, где уже есть заводы».



запущены в работу флотомашин в цикле медной и медно-пиритной флотации.

В 2016 г. инвестиции УГМК в расширение и техническое перевооружение обогатительной фабрики Гайского горно-обогатительного комбината превысят 200 млн руб.

Выпуск титана сократился, но не намного

В прошлом году производство необработанного титана в России уменьшилось на 1,3%, сообщает Федеральная служба государственной статистики.

Выпуск титановых полуфабрикатов (проволоки, прутков и профилей) сократился на 1,7%.

Норильский никель наращивает долговую нагрузку

Норильский никель сообщил о подписании синдицированного кредита в виде револьверной кредитной линии на общую сумму 4,8 млрд юаней сроком на пять лет (что эквивалентно \$730 млн на дату соглашения).

Организаторами сделки выступают Industrial and Commercial Bank of China, а также Bank of China Shanghai Branch и China Construction Bank Corporation, Beijing Branch.

Синдицированный кредит от азиатских кредиторов позволяет увеличить совокупный объем подтвержденных линий, доступных компании, до \$2,5 млрд (включая невыбранные лимиты по

В ДЕКАБРЕ 2015 Г. КМЭЗ ПРОИЗВЕЛ РЕКОРДНОЕ КОЛИЧЕСТВО КАТОДОВ

В цехе электролиза меди Кыштымского медно-электролитного завода (КМЭЗ, входит в Русскую медную компанию) поставлен рекорд: в декабре 2015 г. выпущено 10,89 тыс. т медных катодов. 97,5% из них (10,617 тыс. т) — катоды высшей марки МооК, 2,1% (228,76 т) — катоды марки МоК, еще 0,4% (40,14 т) — катоды марки М1К.

Конечным потребителям отгружено 2,36 тыс. т медных катодов (21,68% рекордного объема производства). Остальная продукция отправилась в цех — для производства медной катанки.

Как сообщил главный инженер КМЭЗа А. Сидоренко, достичь рекордного уровня производства позволили сразу несколько факторов. Во-первых, благодаря поставке запланированного объема сырья (черновой меди и медного лома) был создан необходимый запас медных анодов. Во-вторых, весь комплекс оборудования, в том числе стрип-машина, которая уже 22 года непрерывно эксплуатируется, демонстрировал слаженную ритмичную работу. И, разумеется, немало важным фактором стал высокий профессиональный уровень коллектива цеха.

кредитным линиям со Сбербанком РФ, ВТБ и синдикатом западных банков).

В 2016 г. Электроцинк увеличит производство

На заводе Электроцинк (входит в состав УГМК) подведены предварительные итоги 2015 г. и намечены планы на 2016 г.

По словам генерального директора Электроцинка И. Ходыко, завод в 2015 г. перевыполнил все производственные показатели. Чистая прибыль составила 150 млн руб.

«Минувший год выдался непростым, но, несмотря на

непредсказуемый валютный рынок, рост стоимости импортного оборудования и товаров, мы завершили его с хорошими показателями, лучшими, чем в 2014 г., — подчеркнул И. Ходыко. — Кроме того, мы провели ряд масштабных работ по программе развития предприятия, реализуемой с целью снижения себестоимости, улучшения качества продукции и повышения экологической безопасности производства».

Так, более 80 млн руб. завод вложил в модернизацию основного технологического оборудова-

ния сернокислотного цеха, свыше 300 млн руб. пошло на ремонтные мероприятия в цехах основного и вспомогательного циклов, 147 млн руб. направлено на замену изношенного оборудования.

В середине декабря в управляющей компании утвердили план на 2016 г. Намечено увеличить выпуск цинка с 58 тыс. т в 2015 г. до 63 тыс. т в 2016 г. Запланирован ввод новых единиц оборудования — промывных башен и сушильной башни сернокислотного цеха, построенных в рамках реализации соглашения между управлением Роспотребнадзора по Республике Северная Осетия и Электроцинком по обеспечению благоприятной санитарно-эпидемиологической обстановки на территории Владикавказа. Инвестиционная программа завода утверждена на уровне 223 млн руб.

Экспорт меди почти удвоился

В январе—ноябре минувшего года из России за границу поставлено 503,6 тыс. т рафинированной меди — почти вдвое больше, чем в АППГ. В денежном выражении экспорт красного металла равнялся \$2,805 млрд, то есть увеличился на 62,2%.

В страны дальнего зарубежья за 11 месяцев 2015 г. продано 498,6 тыс. т рафинированной меди, в страны СНГ — 5,3 тыс. т, что на 96,6 и 8,2% соответственно больше, чем в январе—ноябре 2014 г.

ЭКОНОМИКА
МЕТАЛЛУРГИИ

ИСПЫ- ТАНИЕ НА ПРОЧ- НОСТЬ

ЧЕРНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ — ОДНА ИЗ СТАНОВЫХ ОТРАСЛЕЙ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. СИТУАЦИЯ В НЕЙ ЯВЛЯЕТСЯ ЕДВА ЛИ НЕ САМЫМ ВАЖНЫМ ИНДИКАТОРОМ СОСТОЯНИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ. ПОЭТОМУ ВСЕ ТРУДНОСТИ, С КОТОРЫМИ СТАЛКИВАЛАСЬ РОССИЯ НА ПРОТЯЖЕНИИ 2015 Г. И КОТОРЫЕ ОНА ПРЕОДОЛЕВАЕТ СЕЙЧАС, В ПОЛНОЙ МЕРЕ ОТРАЖАЮТСЯ НА ЦЕНАХ, УРОВНЕ ЗАГРУЗКИ МОЩНОСТЕЙ И ДРУГИХ ПАРАМЕТРАХ РЫНКА СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ.

ВИКТОР ТАРНАВСКИЙ

В ЦЕЛОМ РОССИЙСКИЕ МЕТАЛЛУРГИ завершили прошлый год с относительно неплохими результатами. Спад внутри страны удалось по большей части компенсировать за счет расширения экспорта и сужения доли импорта на отечественном рынке. В текущем году отрасли, судя по всему, придется решать те же проблемы, что и в прошлом году, вот только стартовые условия и ожидания участников рынка будут уже заметно отличаться от того, что было год назад.

Круглый год

Российский рынок стали в 2015 г. пережил три этапа: шок, вызванный первым падением мировых цен на нефть и курса рубля в конце 2014 — начале 2015 г.; временная стабилизация, когда казалось, что основные испытания уже позади; новое падение, спровоцированное опять дешевеющей нефтью и усилением спада в мировой экономике. Последний этап продолжается до сих пор.

В конце 2014 г. на российскую экономику обрушилось сразу несколько волн кризиса. Наиболее сильная волна — удешевление нефти, от экспорта которой в значительной степени зависели доходы государства. Стремясь сохранить рублевое наполнение бюджета, Правительство РФ и Центробанк РФ были вынуждены пойти на ослабление курса национальной валюты, которое в декабре 2014 г. приняло обвальный, шоковый характер. В этой ситуации цены на импортные товары резко пошли вверх, а Центробанк РФ, отражая эту очевидную, хотя и очень неравномерную инфляцию, принял вроде бы логичный, но на самом деле весьма сомнительный шаг, взвинтив ключевую ставку. Из-за этого стремительно подорожали кредитные ресурсы, сократилась покупательная способность населения, экономика ушла в глубокое пике.

Еще раньше, летом—осенью 2014 г., с подачи США против России были введены международные санкции. В результате резко сократилось кредитование российских компаний западными банками. Отечественный бизнес, несколько лет развивавшийся во многом благодаря дешевым зарубежным финансовым ресурсам, не только потерял доступ к ним (или по меньшей мере был вынужден искать обходные пути), но и столкнулся с необходимостью скорого возврата займов.

Кстати, отметим, что санкции, как ни странно, в конечном итоге сыграли в чем-то положительную роль для российского бизнеса. Гораздо хуже было бы, если бы отечественные компании продолжали кредитоваться в западных банках. Тогда проблема возврата стремительно подорожавших валютных займов, и без того весьма серьезная, обострилась бы до предела.

Сегодня, когда прошло больше года и случилось еще много всякого-разного, представляется, что девальвация рубля из-за падения цен на нефть была неизбежной. В любом случае взлетели бы ввысь и процентные ставки по коммерческим кредитам, поскольку банки все равно включили бы в цену денег риск курсовых колебаний. Так или иначе, экономике и рынку проката пришлось приспосабливаться к новым реалиям, и это продолжалось примерно до мая.

Что было наиболее важно в тот период? В секторе арматуры главным событием стал взлет покупательской активности в декабре 2014 г. Ажиотаж, когда многие компании вкладывали дешевающие рубли в товарные запасы, привел к беспрецедентному для зимы росту продаж и скачку цен. В Москве арматура А500С размером 12 мм в начале января достигла пика (34 тыс. руб. за тонну с НДС), а средний уровень складских котировок держался выше отметки 30 тыс. руб. за тонну до конца февраля.

Все это происходило на фоне пугающего падения видимого спроса. Строительные компании ускорили ввод в строй объектов, находившихся в высокой степени готовности, а новых строек было очень мало. Из-за дефицита денег упала финансовая дисциплина. Трейдерам, вводившим предоплату, пришлось смириться со снижением продаж, другие сбывали продукцию, но наращивали дебиторку. В целом потребность в прокате строительного назначения упала тогда на 15—20% по сравнению с АППГ, в том числе за счет декабрьского «авансированного» спроса.

В конце января 2015 г. правительство утвердило антикризисный план, предусматривавший прежде всего пополнение капитальной базы банков на 1 трлн руб. и некоторые меры поддержки промышленности и строительства. В феврале была принята программа поддержки ипотечного кредитования, благодаря которой удалось немного оживить жилищный сектор. Субси-



дирование автокредитов снизило потери в автомобилестроении, хотя продажи и производство автомобилей, конечно, сильно сократились. Наконец, рынок нефти, пройдя в конце января крайнюю точку спада, начал снова оживать, укрепив рубль.

Подлинным лидером российского рынка стали оказались в тот период трубы большого диаметра. Запуск новых проектов магистральных газопроводов в Китай и Европу через Турцию обещал отечественным производителям крупные заказы. На этом фоне увеличился спрос на толстолистовую сталь.

Когда грянул гром

Все эти факторы создали предпосылки для стабилизации в начале лета. Тогда возникло впечатление, что российская экономика действительно достигла дна и вот-вот оттолкнется от него. Центробанк РФ приступил к снижению ключевой ставки, пообещав сбавить ее менее чем до 10% в конце 2015 г. или в самом начале 2016 г. Заработали, набирая обороты, программы льготного кредитования перспективных проектов через Внешэкономбанк и специализированные государственные фонды. Модным и популярным стало слово «импортозамещение». Видимый спрос на прокат пошел вверх во всех сегментах рынка, сократив отставание от прошлогоднего графика до 7—15%.

В ценовом отношении летом наступил период относительной стабильности. Стоимость наиболее массовых видов продукции — арматуры и горячекатаного проката — колебалась в узких интервалах при курсе 50—55 руб. за доллар — достаточно низком, чтобы стимулировать импортозамещение и рост несырьевого экспорта, но и достаточно высоком, чтобы держать под контролем затраты на импортное оборудование. Основной проблемой считалась тогда нехватка

средств для реализации инвестиционных проектов.

Однако на самом деле главная проблема лета заключалась в том, что все антикризисные прогнозы правительства основывались на предположении, что спад на мировом рынке нефти остался позади и в дальнейшем она будет дорожать, укрепляя рубль. Ожидали, что снизится инфляция, следовательно, должны были пойти вниз процентные ставки.

Если бы так вышло, в 2016 г. действительно начался бы экономический рост. К сожалению, этого не случилось. Во второй половине 2015 г. кризис охватил всю мировую экономику. Сокращение инвестиций в нефтедобычу ускорило спад в американской промышленности, к осени ставший очевидным, несмотря на манипуляции со статистикой. В условиях сужающихся потребительских рынков западных стран Китай не смог заместить падение экспортных заказов внутренними продажами. Кроме того, в КНР еще с 2013 г. раскручивался острый кризис перепроизводства в строительной отрасли. Избыток площадей в жилищном и коммерческом секторах, отсутствие крупных инфраструктурных проектов ускорили снижение внутреннего спроса на стальную продукцию и на сырьевые ресурсы в целом.

Наконец, не произошло выравнивания баланса между спросом и предложением на рынке нефти. Американские нефтяники, разрабатывавшие сланцевые месторождения, оказались более устойчивыми к падению цен. Они сократили до минимума расходы, залезли в долги, но продолжали качать нефть из скважин, чтобы продемонстрировать акционерам, инвесторам, банкирам и рыночным аналитикам, что у них все в порядке, по крайней мере с виду. Добыча нефти в США сократилась менее чем на 5% по сравнению с апрелем—маем 2015 г., когда наблюдался пик добычи, да так и стабилизировалась на новой отметке.

Полную неспособность регулировать рынок проявили страны ОПЕК. Саудовская Аравия, в ноябре 2014 г., по образному выражению одного американского обозревателя, сделавшая «ошибку ценой в триллион долларов», продолжала агрессивно защищать свою долю на мировом рынке нефти, не снижая добычу. Избыток предложения привел к тому, что в 2014—2015 гг. запасы в нефтехранилищах в странах ОЭСР увеличились на 1 млрд баррелей (это примерно четверть годового объема российской нефтедобычи), достигнув максимального уровня.

В этой ситуации новое падение цен на нефть, сопровождаемое резким ослаблением рубля, было лишь вопросом времени. А биржевые спекулянты, которым никто не мешал вести увлекательную игру на понижение, обвалили котировки до самых низких за 13 лет значений.

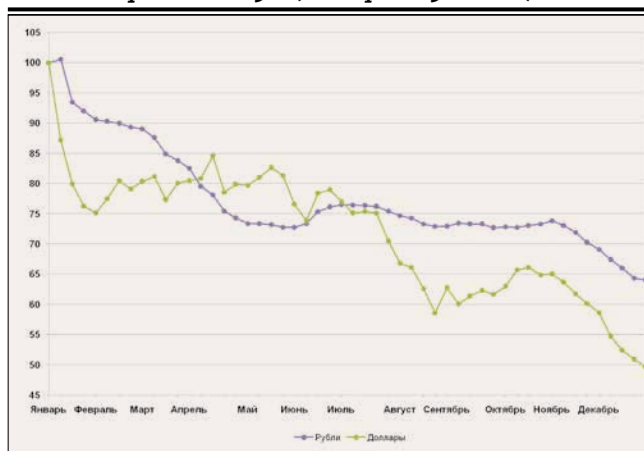
Для российского рынка проката это стало новым шоком. Еще в начале августа металлурги и дистрибьюторы рассчитывали на вполне оживленную осень, а уже в конце того же месяца спрос на стальную продукцию покатился вниз вслед за национальной валютой.

Как и в начале года, наиболее резкие колебания происходили на рынке арматуры. О том, что этому сектору грозит перепроизводство, стало ясно в сентябре. Некоторые крупные производители уже тогда начали снижать загрузку мощностей, но в целом удержать равновесие не удалось. Спрос со стороны строительной отрасли падал быстрее, чем ожидалось. Кризис настиг Казахстан, Азербайджан и другие страны СНГ, экспорт арматуры сократился в 2-3 раза по сравнению с I полугодием.

В ноябре некоторые заводы уже вовсе демпинговали, предлагая арматуру по все более низким ценам. На спотовом рынке аналогичной стратегии придерживались отдельные крупные дистрибьюторы. За два последних месяца 2015 г. арматура А500С 12 мм на российском спотовом рынке подешевела в рублях в среднем на 12%, а в долларовом эквиваленте — более чем на 20% (рис. 1). В январе 2016 г. арматура в России стоила дешевле, чем заготовка при экспорте.

В секторе листового проката контрасты всегда были менее яркими, так как на рынке имеются три крупных поставщика, к тому же на него влияет экспортная (либо импортная — для проката с покрытиями) альтернатива. Цены на горячекатаный прокат с ноября также начали понижаться, но менее резко, чем на арматуру. Спрос на оцинкованную сталь держался на достаточно высоком уровне практи-

Рисунок 1. Изменение цен на арматуру на российском спотовом рынке в 2015 г. (1 января 2015 г. = 100)



чески до декабря, а избыток предложения горячекатаного проката начал проявляться только в конце года, и в менее острой форме, чем у сорта. Тем не менее в долларовом эквиваленте удешевление горячекатаных рулонов по сравнению с началом 2015 г. составило более 25% (рис. 2).

НАША ПЕСНЯ ХОРОША, НАЧИНАЙ СНАЧАЛА

Ситуация в начале 2016 г. до боли напоминает события годичной давности. Точно так же летит вниз курс рубля, дешевая нефть заставляет беспокоиться о наполнении государственного бюджета, а кредитные ресурсы становятся недоступными для большинства компаний несырьевого сектора экономики.

Более того, точно так же, как и год назад, действует правительство! Все так же сообщается о выработке новых антикризисных планов, о поддержке приоритетных отраслей экономики, разрабатываются новые программы стимулирования для строительства и автопрома... И одновременно сохраняются высокие процентные ставки и волатильность рубля, что крайне затрудняет любую инвестиционную деятельность, а потребительский рынок продолжает сужаться.

Как и тогда, металлургические компании, несмотря на сокращение спроса, заявляют о намерении поднять внутренние цены на сталь-

ную продукцию, чтобы компенсировать колебания валютных курсов. В секторе горячекатаного проката опять возникла проблема экспортного паритета — доведения котировок на российском рынке в долларовом эквиваленте до уровня мировых цен.

Однако ситуация сейчас во многих аспек-

Рисунок 2. Изменение цен на горячекатаный прокат на российском спотовом рынке в 2015 г. (1 января 2015 г. = 100)

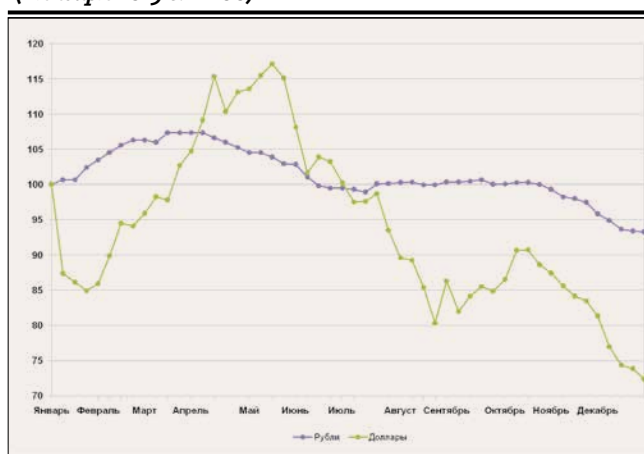




Рисунок 3. Скользящая средняя месячного потребления проката в России в 2015 г.

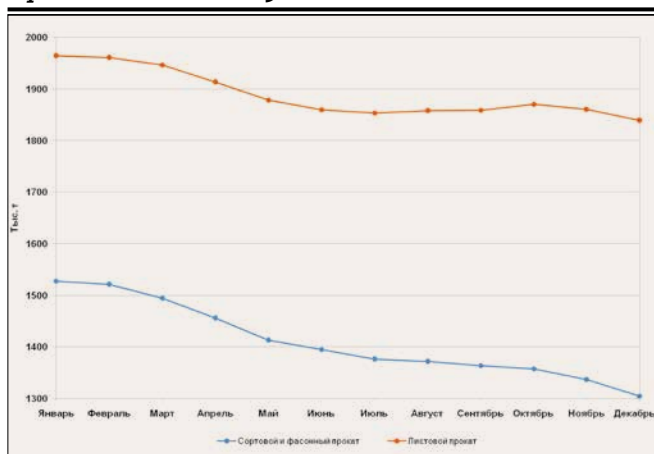
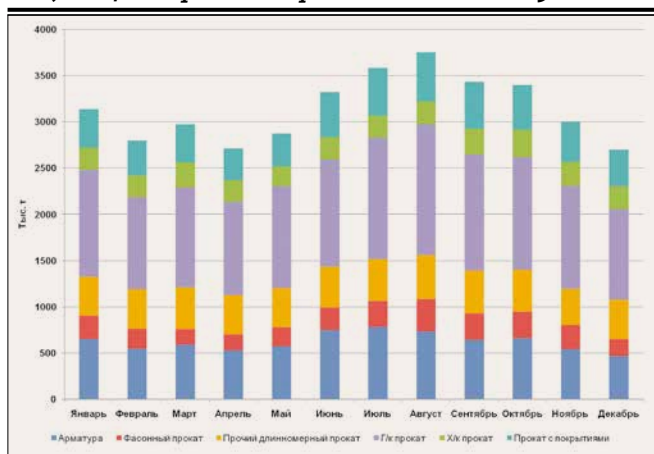


Рисунок 4. Потребление проката в России в 2015 г.



тах отличается от ситуации начала прошлого года. Прежде всего, совсем иным является стартовый уровень. В 2015 г. потребление стальной продукции уже упало — больше всего арматуры и фасонного проката (более чем на 15%). По-

требность в листовом прокате с покрытиями усилилась более чем на 10% по сравнению с 2014 г., а в непокрытом, за исключением толстолистовой стали, — на 7-8% (рис. 3, 4).

Судя по всему, в 2016 г. потребление продолжит уменьшаться, причем как бы еще не более резко, чем в прошлом году. Наиболее проблемной отраслью, как и ранее, остается строительство. Спрос на арматуру и фасонный прокат снижался в течение всего прошлого года, и перелома в этой тенденции пока не видно. Более того, ухудшение инвестиционного климата, секвестрирование бюджета, падение доходов населения, слабый рубль, спад в розничной торговле будут усиливать кризисные явления в строительном секторе.

Если оправдаются худшие прогнозы специалистов и мировые цены на нефть в 2016 г. не превысят в среднем \$30—40 за баррель, потребление проката строительного назначения в текущем году уменьшится еще на 20—25% по сравнению с прошлым годом. В нынешних условиях 10%-ный спад, о котором говорилось на конференции «Российский рынок металлов» в начале ноября, представляется достаточно оптимистичным прогнозом.

Очевидно, в этом году не обойтись без радикального сокращения загрузки мощностей предприятий, выпускающих сортовой прокат. В 2016 г. потребность в арматуре в России может упасть до 6—6,5 млн т (9 млн т в рекордном 2014 г.). Импорт данной продукции и так сократился до минимума, составив в 2015 г. немногим более 400 тыс. т. Даже если он снизится до нуля, этот фактор будет влиять на рынок в наименьшей степени. Экспорт в прошлом году превысил 900 тыс. т, но более 2/3 пришлось на I полугодие. Сейчас внешняя конъюнктура менее благоприятна, так что даже при слабом рубле зарубежные поставки могут опуститься ниже от-



метки 2014 г. — 700 тыс. т (табл. 1, 2). Таким образом, по всем признакам, некоторые прокатные заводы будут простаивать, а крупным интегрированным производителям придется значительно сбавить обороты.

Даже при низких ценах на энергоносители нефтегазовый сектор не станет уменьшать производство, так что сохранится спрос на трубы соответствующего сортамента, в том числе на ТБД. Хотя, вероятно, потребность в последних окажется ниже, чем в 2015 г., во вся-

ком случае пока не будут решены вопросы строительства новых газопроводов в Китай, Европу и к Индийскому океану.

Но за пределами нефтегазового сектора спрос на листовой прокат, судя по всему, снова сократится. Прежде всего, ближайшие месяцы не обещают ничего хорошего автопрому, железнодорожному машиностроению, производителям потребительских товаров. Из-за продолжающегося кризиса в строительстве снизится спрос на прокат с покрытиями, на металлоконструкции, на круглые и профильные трубы строительного назначения. По всем признакам, инвестиционный и потребительский рынки будут «лежать» на протяжении большей части года, а металлургам опять придется ограничивать выпуск продукции.

Правда, в этом секторе поддержать российских производителей могут внешние рынки. В начале года отечественные компании начали теснить китайских конкурентов даже на не традиционных для них направлениях. Причем себестоимость выплавки стали в России остается самой низкой в мире. В секторе проката с покрытиями продолжится курс на импортозамещение, хотя конкуренция здесь определенно обострится вследствие ввода в строй новых мощностей.

Таблица 1. Российский экспорт стали в 2014—2015 гг., млн т

Продукция	2014 г.	2015 г.
Заготовка	5,2	6,5
Слябы	9	8,9
Арматура	0,7	1
Прочий длинномерный прокат	1,7	1,7
Горячекатаный прокат	5,3	6,1
Холоднокатаный прокат	2,1	2,1
Листовой прокат с покрытиями	0,4	0,4
Всего	24,5	26,6

Таблица 2. Российский импорт стали в 2014—2015 гг., тыс. т

Продукция	2014 г.	2015 г.
Арматура	1120	410
Прочий длинномерный прокат	940	750
Горячекатаный прокат	1290	1120
Холоднокатаный прокат	440	400
Листовой прокат с покрытиями	1650	1260
Всего	5440	3940

Безусловно, деятельность за рубежом тоже сопряжена с рисками. Во-первых, китайцы могут ускорить девальвацию юаня и снова развязать ценовую войну с российскими поставщиками. Во-вторых, расширение российского экспорта стали может вызвать противодействие со стороны европейских и турецких металлургов и привести к ограничению доступа на важнейшие для нас рынки сбыта. Наконец, в-третьих, спад в мировой экономике может так обвалить спрос на стальную продукцию, что отече-

ственным экспортерам не поможет даже высокая конкурентоспособность.

К сожалению, вероятность каких-либо сурпризов со знаком плюс гораздо ниже. Год назад еще можно было надеяться на то, что российское правительство предпримет более решительные шаги по поддержке отечественной промышленности и стимулированию спроса на металл. Сейчас таких надежд нет. Власти, конечно, стараются поддержать кого смогут, но при сверхдешевой нефти смогут они немного. Переход же к принципиально иной экономической политике невозможен без коренных изменений в составе правительства, что выглядит крайне маловероятным.

Таким образом, скорее всего, российскую металлургию в 2016 г. ждут новые испытания на прочность. Внутренний спрос продолжит снижаться, инвестиционный климат в стране ухудшится, мировой рынок останется слабым и нестабильным. Причем плохо будет всем. В этих условиях задача отрасли заключается прежде всего в повышении эффективности и создании основ для нового роста, когда останется позади острая фаза кризиса. Рано или поздно рынок снова пойдет на повышение, и тогда на нем преуспеет самый стойкий. **MC**