

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ПРИБОРОСТРОЕНИЯ И ИНФОРМАТИКИ

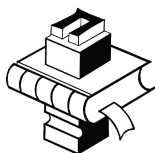
Кафедра «Мировая экономика»

В.А. Поникаров

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Учебное пособие

*Рекомендовано УМО по образованию
в области финансов, учета и мировой экономики
в качестве учебного пособия для студентов, обучающихся
по специальности 080102 «Мировая экономика»*



ПАЛЕОТИП

Москва
2006

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73
П56

Рецензенты:

Е.Д. Халевинская, зав. кафедрой мировой экономики РГТЭУ,
доктор экономических наук, профессор,
В.Л. Белоусов, ген. директор Федерального государственного
учреждения «НИИ РИНКЦЭ», доктор экономических наук,
профессор,
Н.В. Бондарчук, доктор экономических наук, МГУПИ

Поникаров, В.А.

П56 Мировая экономика : учебное пособие / В.А. Поника-
ров. — М.: Издательство «Палеотип», 2006. — 216 с.

ISBN 5-94727-152-4

Учебное пособие соответствует федеральной образовательной программе по мировой экономике и отражает результаты современных научных разработок в этой области.

В данном пособии раскрываются общие понятия: становление и сущность мирового хозяйства как системы, типология стран мира, новейшие тенденции развития мирового хозяйства, природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства, человеческие ресурсы мирового хозяйства, научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства, финансовые ресурсы мира, отраслевая структура мирового хозяйства, глобальные проблемы мировой экономики, механизмы мировой экономики, участие отдельных стран и регионов в мировом хозяйстве, Россия в мировом хозяйстве. Изложены основные требования, предъявляемые к организации и проведению итогового междисциплинарного экзамена, к содержанию, порядку выполнения и защиты выпускных квалификационных работ.

Рассчитано для студентов, аспирантов, преподавателей, слушателей системы послевузовского образования.

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73

ISBN 5-94727-152-4

© Поникаров В.А., 2006
© Издательство «Палеотип», 2006

Содержание

Введение	7
1. Учебный курс «Мировая экономика»	9
1.1. Цель и задачи дисциплины	9
1.2. Содержание дисциплины «Мировая экономика»	10
1.2.1. Становление и сущность мирового хозяйства как системы.....	10
<i>Основные термины и понятия</i>	14
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	15
1.2.2. Типология стран мира	15
<i>Основные термины и понятия</i>	25
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	25
1.2.3. Новейшие тенденции развития мирового хозяйства	25
<i>Основные термины и понятия</i>	31
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	32
1.2.4. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.....	32
<i>Основные термины и понятия</i>	37
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	37
1.2.5. Человеческие ресурсы мирового хозяйства.....	37
<i>Основные термины и понятия</i>	45
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	45
1.2.6. Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства.....	46
<i>Основные термины и понятия</i>	48
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	48
1.2.7. Финансовые ресурсы мира.....	49
<i>Основные термины и понятия</i>	50
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	50
1.2.8. Отраслевая структура мирового хозяйства.....	51
<i>Основные термины и понятия</i>	61
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	61
1.2.9. Глобальные проблемы мировой экономики	61
<i>Основные термины и понятия</i>	66
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	66
1.2.10. Институциональный механизм мировой экономики	67
<i>Основные термины и понятия</i>	71

<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	71
1.2.11. Место и роль отдельных стран и регионов	
в мировом хозяйстве	72
<i>Основные термины и понятия</i>	83
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	84
1.2.12. Россия в мировом хозяйстве	84
<i>Основные термины и понятия</i>	86
<i>Контрольные вопросы для самопроверки</i>	86
1.3. Контрольные вопросы для самоподготовки студентов	
к экзамену	86
1.4. Тестовые задания для самоподготовки студентов	
к экзамену	88
1.5. Рекомендуемая литература	98
1.5.4. Отечественная и иностранная статистика	
мирового хозяйства	108
Глоссарий корпоративных терминов	
с английскими терминами-эквивалентами	110
 2. Подготовка выпускников	
к итоговой государственной аттестации	
на соответствие их подготовки нормам качества	
высшего образования по направлению мировая экономика	140
2.1. Общие положения	140
2.2. Итоговый государственный междисциплинарный экзамен	
по специальности 08.01.02 «Мировая экономика»	141
2.2.1. Требования к государственному	
междисциплинарному экзамену	141
2.2.2. Требования к дипломированному специалисту,	
предусмотренные Федеральным государственным	
образовательным стандартом высшего образования	142
2.2.3. Регламент проведения итогового	
государственного междисциплинарного экзамена	143
2.3. Общие требования	
к выпускным квалификационным работам	144

2.4. Выбор темы дипломной работы	145
2.5. Руководство дипломной работой	148
2.6. Подбор и изучение литературных источников	150
2.7. Сбор фактического материала	152
2.8. Структура и характеристика содержания дипломной работы.....	153
2.9. Оформление дипломной работы	158
2.9.1. Общие правила оформления текста	158
2.9.2. Оформление заголовков	160
2.9.3. Нумерация страниц.....	161
2.9.4. Оформление иллюстраций	161
2.9.5. Оформление таблиц	162
2.9.6. Оформление формул.....	163
2.9.7. Оформление списка использованной литературы и библиографических ссылок	164
2.9.8. Оформление приложений.....	165
2.9.9. Оформление графической части дипломного проекта	166
2.10. Язык и стиль дипломной работы.....	167
2.11. Подготовка дипломной работы к защите	170
2.12. Рецензирование дипломной работы.....	172
2.13. Составление реферата	173
2.14. Подтверждение внедрения результатов работы.....	173
2.15. Процедура защиты дипломной работы.....	174
2.16. Оценка дипломной работы	175

Приложения

Приложение 1	179
Приложение 2	193
Приложение 3	194

Приложение 4	195
Приложение 5	198
Приложение 6	199
Приложение 7	200
Приложение 8	203
Приложение 9	209
Приложение 10	210
Приложение 11	211
Приложение 12	214
Приложение 13	215

Введение

Данное учебное пособие предназначено для оказания помощи студентам специальности 080102 в изучении курса «Мировая экономика», в подготовке к сдаче итогового государственного междисциплинарного экзамена, подготовке и защите выпускной квалификационной работы.

Структурно учебное пособие состоит из двух разделов и приложений.

Первый раздел пособия включает: определение цели и задач дисциплины, содержание дисциплины «Мировая экономика», контрольные вопросы для самоподготовки студентов к экзамену, тестовые задания для самоподготовки студентов к экзамену, список рекомендуемой литературы и глоссарий.

Для облегчения изучения курса: после каждой темы приведены «Основные термины и понятия» и «Контрольные вопросы для самопроверки»; список рекомендуемой литературы разделен на четыре части: учебники, учебные пособия и монографии; периодические издания; ссылки в сети Интернет; отечественная и иностранная статистика мирового хозяйства; в глоссарии представлены основные корпоративные термины, связанные с проблемами и перспективами развития мировой экономики, а также английские термины-эквиваленты.

Первый раздел пособия подготовлен на базе материалов учебно-методического комплекса, разработанного кафедрой «Мировая экономика» Московского государственного университета приборостроения и информатики¹.

Второй раздел пособия посвящен подготовке студентов к аттестационным испытаниям, включающим в себя итоговый государственный междисциплинарный экзамен, а также подготовку и защиту выпускных квалификационных работ.

Для облегчения подготовки выпускных квалификационных работ студентов в приложениях кроме образцов и форм заполнения различных справок и документов приведены: перечень направлений для выбо-

¹ Ершов А.П., Поникаров В.А. Мировая экономика: Учебно-методический комплекс. М.: МГУПИ, 2006.

ра тем дипломных работ; план-график выполнения дипломной работы; пример оформления отзыва научного руководителя; языковые конструкции, используемые при написании отзыва и рецензии; речевые клише, используемые в качестве средств связи между предложениями.

Второй раздел пособия подготовлен на базе материалов практического пособия по итоговой государственной аттестации студентов специальности 080102 «Мировая экономика», разработанного кафедрой «Мировая экономика» Московского государственного университета приборостроения и информатики в 2005 г.¹

При разработке этого раздела были использованы учебно-методические материалы и опыт следующих вузов: Академии маркетинга и социально-информационных технологий (г. Краснодар), Архангельского государственного технического университета, Байкальского государственного университета экономики и права (г. Иркутск), Государственного университета управления, Института экономики и менеджмента Пензенской государственной архитектурно-строительной академии, Московского государственного открытого университета, Московского государственного университета приборостроения и информатики, Московского института международных экономических отношений, Финансовой академии при Правительстве РФ.

Автор выражает искреннюю благодарность рецензентам данного пособия, а также Учебно-методическому объединению по образованию в области финансов, учета и мировой экономики за оказанную помощь в работе.

¹ Поникаров В.А. Итоговая государственная аттестация. Практическое пособие (для студентов специальности 080102 «Мировая экономика»). — М.: МГУПИ, 2005. — 104 с.

1. Учебный курс «Мировая экономика»

1.1. Цель и задачи дисциплины

Курс мировой экономики является одной из основных учебных дисциплин при подготовке экономистов по специальности «Мировая экономика». Конечной целью обучения является формирование у будущих специалистов теоретических знаний и практических навыков анализа процессов, происходящих в мировой экономике, умения применить полученные знания в своей профессиональной деятельности.

Исходя из поставленной цели в процессе изучения дисциплины «Мировая экономика» решаются следующие основные задачи:

- формирование знаний о сущности и структуре современного мирового хозяйства;
- выработка системного подхода к анализу тенденций развития российской и мировой экономики, усвоение сущности и подходов к решению глобальных социально-экономических проблем.

Освоение дисциплины «Мировая экономика» основывается на ранее изученных студентами предметах — экономической теории, макроэкономике, статистике, экономической географии и др. В свою очередь, курс «Мировая экономика» является базой для изучения курсов «Международные экономические отношения» и «Международные валютно-кредитные отношения», а также для последующих дисциплин в рамках специальности «Мировая экономика».

В результате прохождения курса студенты должны:

а) знать:

- основные параметры мирового хозяйства и его структуру,
- классификацию стран мира по уровню социально-экономического развития и принципы ее построения;
- современные тенденции развития и глобальные проблемы мировой экономики;

б) уметь:

- осуществлять поиск и сбор статистических данных о состоянии мировой экономики как в массиве российских, так и зарубежных источников информации;

- проводить компаративные исследования стран, регионов и отраслей мировой экономики по различным параметрам;
- в) *иметь представление:*
 - о ресурсном потенциале мирового хозяйства;
 - об основных теориях мирового хозяйства;
 - о месте России в современном мировом хозяйстве.

1.2. Содержание дисциплины

«Мировая экономика»

Темы. Краткое содержание. Основные термины и понятия. Контрольные вопросы для самопроверки.

1.2.1. Становление и сущность мирового хозяйства как системы

Понятие мировой экономики. Международное разделение труда. Становление мирового хозяйства. Структура мировой экономики. Теории мирового хозяйства.

Определение «мировая экономика» имеет узкое и широкое толкование. В широком смысле — это совокупность всех национальных экономик мира. В узком — это совокупность только тех их частей, которые взаимодействуют с внешним миром, т.е. друг с другом. Однако на практике разница между двумя определениями становится все менее заметной. В современном мире трудно найти сферу или отрасль хозяйства той или иной страны, которая бы не взаимодействовала с другими национальными экономиками или хотя бы не испытывала на себе ощутимых внешних воздействий. Впрочем, и сейчас далеко не все товары и услуги продаются и покупаются на внешнем рынке. К ним часто применяется термин «неторгуемые товары и услуги», т.е. не участвующие в международной торговле.

Объективной основой возникновения и развития мировой экономики является международное разделение труда (МРТ). Под разделением труда понимается обособление отдельных видов трудовой деятельности между людьми, предприятиями, отраслями, регионами, странами. Разделение труда и обусловленная им специализация являются важнейшим фактором роста производительности труда и социально-экономического прогресса. Разделение труда порождает обмен его продуктами, в результате чего формируется кооперация производства.

Территориальное (географическое) разделение труда — производственная специализация отдельных экономически связанных территорий любого ранга: областей, экономических районов, стран и др., обмен между ними продукцией и услугами. МРТ представляет собой высшую ступень территориального разделения труда. Оно обусловлено различиями в наделенности стран факторами производства (первоначально естественными, а затем и приобретенными). МРТ порождает международную специализацию и кооперацию. Вначале территориальное разделение труда зарождается в рамках страны, затем охватывает соседние страны и, наконец, весь мир. МРТ ведет не только к перемещению товаров, но и факторов производства между странами. Подробнее эти вопросы будут рассмотрены в курсе «Международные экономические отношения».

Становление мировой экономики началось очень давно: примерно в XVI в. Некоторые исследователи отодвигают ее зарождение в более ранние века. Однако, по мнению многих авторов, этот процесс привел к формированию достаточно целостной системы мирового хозяйства лишь в последней трети XIX в.

Все началось с международной торговли товарами, а затем и услугами. Финикийские и древнегреческие купцы не только торговали по всему Средиземноморью собственными и приобретенными в других странах товарами, но и оказывали услуги по перевозке грузов и иноземных пассажиров. Район Средиземноморья с прилегающими странами Западной Азии стал тем местом, где еще в глубокой древности зародилось ядро мирового хозяйства. Постепенно к нему присоединялись другие регионы.

Особенно большой вклад в становление мировой торговли товарами и услугами внесло активное распространение в Новое время рыночных отношений (первоначально в Западной Европе), Великие географические открытия XV—XVII вв., появление в XIX в. машинной индустрии и современных средств транспорта и связи. В результате к концу XIX в. сложился мировой рынок товаров и услуг. Одновременно в мире усиливалось движение почти всех факторов производства — капитала, рабочей силы, предпринимательских способностей, технологии. В этих условиях стало возможным говорить о более широком понятии мирового хозяйства, которое охватывает движение товаров, услуг, а также факторов производства.

После того как мировая экономика сложилась на рубеже XIX—XX вв., она претерпела значительные изменения, пройдя через ряд этапов.

Период с Первой мировой войны до начала 50-х гг. характеризуется сворачиванием мирохозяйственных связей, особенно во время двух

мировых войн и экономического кризиса 1930-х гг., в сочетании с частичным их восстановлением в послевоенные годы. В результате объем мировой торговли вышел на уровень 1913 г. только спустя сорок лет, а объем движения капитала — еще позже.

Период 1950—1970-х гг. был временем, когда возникали интеграционные группировки, быстро росли транснациональные корпорации (ТНК), развивались транснациональные банки (ТНБ), и на этой основе активно перемещался предпринимательский капитал, восстановился мировой рынок ссудного капитала. На свою особую роль в мировом хозяйстве стали претендовать социалистические страны.

Период середины 1980-х гг. — начала XXI в. характеризуется тем, что для наиболее развитых стран он стал временем перехода в эру постиндустриализации. Для многих стран это время активного преодоления своего экономического отставания (новые индустриальные страны, а также Китай), для бывших социалистических стран — возвращения в лоно рыночной экономики. В целом для мировой экономики это период либерализации хозяйственной жизни и ее глобализации.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, которые отличаются множественностью и разнородностью составляющих ее элементов, целостностью, иерархичностью, структурностью, а также множественностью описания (в силу принципиальной сложности каждой системы ее адекватное познание требует построения различных моделей, каждая из которых описывает лишь определенный аспект системы). Система мирового хозяйства состоит из различных подсистем, которые имеют определенную общность и отличия: групп стран, глобальных хозяйственных комплексов и т.п.

Главными субъектами современной мировой экономики являются:

- национальные хозяйства (государства в лице правительств);
- международные корпорации (ТНК, ТНБ);
- региональные экономические и интеграционные объединения;
- международные экономические организации.

Таким образом, мировая экономика — это сложная система, элементы которой (национальные хозяйства, региональные интеграционные объединения, ТНК, международные экономические организации) связаны между собой движением товаров, услуг, факторов производства, информации и взаимодействуют по институциональному обустройству этих связей. На этой основе возникли следующие формы международных экономических отношений (МЭО): международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала, международная миграция рабочей силы, международный обмен технологиями, международные валютно-расчетные отношения.

Фундаментальных теорий, целиком посвященных мировому хозяйству, пока не создано. Однако есть экономические, социологические и социокультурные теории, в которых мировому хозяйству уделено немало места или положения которых применимы к нему. Среди них выделяется группа теорий о стадиях развития. К ней относится теория стадий экономического роста Уолта Ростоу (1916—2003), теория единого индустриального общества Раймона Арона (1905—1983), теория нового индустриального общества Джона К. Гэлбрейта (р. 1908), теории постиндустриального общества Дэниела Дж. Белла (р. 1919) и Элвина Тоффлера (р. 1928) и др.

У. Ростоу (1960 г.) выделял пять стадий экономического роста: традиционное общество; период создания предпосылок для подъема; подъем; движение к зрелости; эпоха высокого массового потребления. Критерием выделения стадий служат преимущественно технико-экономические характеристики: уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, структура потребления и т.д. Позднее (1971 г.) Ростоу добавляет шестую стадию поиска качества жизни, когда на первый план выдвигается духовное развитие человека.

Р. Арон утверждал, что в ходе индустриализации различных стран образуется единое для них индустриальное общество, а социалистическая и западная системы — лишь его разновидности.

Дж. Гэлбрейт в ходе разработки концепции нового индустриального общества (1967 г.) исследовал процессы образования гигантских корпораций и доказывал, что корпорации достигают наивысших производственных успехов благодаря использованию новейшей техники и технологии и приходу к их руководству так называемой технотруктуры — технических специалистов-администраторов. При этом происходит разделение предпринимателя-собственника, организатора производства и получателя дохода. По мнению Дж. Гэлбрейта, на смену рыночным отношениям идет усиление планирования хозяйственного развития. Объектом управления становится и потребительский спрос. В итоге в обществе складываются две системы — «рыночная система», охватывающая преимущественно мелкие хозяйства, и «планирующая система», куда входят корпорации, взаимодействующие с государством.

Постиндустриальное общество, по мнению Д. Белла (1973 г.), характеризуется пятью признаками: переходом экономики от производства товаров к производству услуг; преобладанием среди занятых работников профессиональных специалистов и техников; ведущей ролью теоретического знания; ориентацией технико-экономической среды на контроль над технологией; обеспечением процесса принятия решений новой «интеллектуальной технологией».

В целом мировая экономическая мысль за счет указанных теорий обогатилась идеей «трехстадийности» на макроуровне в масштабах всей планеты (аграрная волна — индустриальная волна — постиндустриальная волна) и «пятистадийности» У. Ростоу, показывающей для любой страны обязательное прохождение всех этапов развития.

В основе социокультурной теории единой цивилизации (Ф. Фукуяма и др.) лежит идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю — либеральной демократии, т.е. такому строю, который уже существует на Западе. В свою очередь теория столкновения цивилизаций Сэмюэля Хантингтона (1993 г.) строится на идее, что мир становится все более многополярным — в том числе в экономическом отношении — и состоит из восьми главных цивилизаций: западной, исламской, индуистской, китайской (конфуцианской), японской, православно-славянской, латиноамериканской, африканской. Западная цивилизация, по оценке С. Хантингтона, является одновременно и западной, и современной. Незападные цивилизации пытались стать современными, не становясь западными. Но до сих пор лишь Японии удалось добиться в этом полного успеха. Экономическая и военная мощь незападных цивилизаций будет возрастать, отставание от Запада — сокращаться.

Исторически мировое хозяйство рассматривалось как система национальных хозяйств или отдельных их групп. Поэтому в центре анализа многих концепций находится положение национальных хозяйств в мировой системе. К числу подобных концепций можно отнести выдвинутую в 1980-е годы теорию ядра и периферии Иммануила М. Валлерстайна. Он делит мир на центральные (мировые ядра) и периферийные страны. Полупериферия занимает промежуточную позицию между ядром и периферией. Это достаточно развитые индустриальные страны. Как и государства ядра, они экспортируют промышленные и непромышленные товары, но им не хватает военно-политического и экономического могущества ядра. Если передать классификацию И. Валлерстайна в терминах теории постиндустриального общества Д. Белла, то мы получим такие соотношения: ядро — это постиндустриальные общества; полупериферия — индустриальные общества; периферия — традиционные (аграрные) общества.

Основные термины и понятия

1. Мировая экономика (мировое хозяйство) и национальные хозяйства.
2. Международные экономические отношения.

3. Мировой рынок товаров и услуг.
4. Международное разделение труда.
5. Специализация и кооперация производства.
6. Торгуемые и неторгуемые товары и услуги.
7. Транснациональная корпорация (ТНК).
8. Транснациональный банк (ТНБ).
9. Многонациональные корпорации.
10. Теории стадий роста.
11. Новое индустриальное общество и постиндустриальное общество.
12. Теория единой цивилизации и теория столкновения цивилизаций.
13. Теория ядра и периферии в мировой экономике.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. В чем различие между понятиями «мировой рынок» и «мировая экономика»?
2. Когда стало проявляться экономическое отставание развивающихся стран от Западной Европы? Какие факторы предопределили его?
3. Насколько универсальный характер имеет теория У. Ростоу?
4. Что общего и в чем разнятся теории У. Ростоу, С. Хантингтона, Д. Белла, И. Валлерстайна?

1.2.2. Типология стран мира

Основные показатели развития мирового хозяйства. Критерии классификации стран мира. Развитые и развивающиеся страны. Страны с переходной экономикой. Перегруппировка стран мира и изменение соотношения сил.

Число стран, признанных международным сообществом в настоящее время, приближается к 200. Членами ООН являются 191 государство. В документах ООН отдельно выделяются некоторые территории, т.е. части стран, которые имеют особый статус, например, самоуправляющаяся территория в составе Дании — Гренландия или британский Остров Мэн, специальные административные районы Китая Гонконг и Макао, а также непризнанные мировым сообществом государства (Тайвань).

Типология стран мира на протяжении нескольких последних десятилетий достаточно устойчива. Страны делятся на три большие груп-

пы: развитые страны с рыночной экономикой (ранее чаще использовался термин «промышленно развитые страны»), страны с переходной экономикой (ранее — социалистические страны) и развивающиеся страны (ранее — «страны третьего мира», освободившиеся страны, экономически отсталые страны). Основанием такой классификации является тип экономики (рыночная, переходная) и уровень социально-экономического развития. Последний определяется в первую очередь производством ВВП на душу населения, отраслевой структурой ВВП, уровнем и качеством жизни.

В свою очередь три большие группы стран делятся на подгруппы. Наиболее разнородны по своему составу развивающиеся страны. Среди них выделяют новые индустриальные страны (первой и второй волны), нефтедобывающие страны, наименее развитые страны. На развитые страны приходится свыше половины мирового ВВП.

Для различных международных сопоставлений часто используется такой важный показатель, как паритет покупательной способности валют (ППС). ППС — это соотношение национальных валют с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. Поскольку цены в странах мира различны, то ППС крайне редко совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных расчетах.

При определении паритета покупательной способности берется как можно более широкий круг товаров и услуг, чтобы в него попали как торгуемые, так и не торгуемые товары и услуги. Так, в рамках Программы международных сопоставлений ООН берут 600—800 основных потребительских товаров и услуг, 200—300 основных инвестиционных товаров и 10—20 типичных строительных объектов. Затем определяют, сколько стоит этот набор в национальной валюте и в долларах США. Для государств с переходной экономикой и развивающихся стран характерно, что ППС их национальной валюты превышает ее обменный курс, для развитых стран ППС, напротив, чаще бывает ниже обменного курса (см. табл. 1 и 2).

Важным показателем уровня социально-экономического развития страны служит отраслевая структура ВВП. Для стран с высоким уровнем развития типична ситуация, когда в структуре их ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг). Вторичный сектор (промышленность и строительство) представлен, прежде всего, обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство) невелика. Хотя в структуре ВВП некоторых развивающихся стран также велика доля третичного и вторичного секто-

ров, обычно она объясняется широким развитием туризма и торговли. Наиболее радикальные изменения происходят на уровне подотраслей, в рамках которых самую высокую динамику имеют наукоемкие производства.

Уровень и качество жизни в стране определяются массой показателей, в первую очередь продолжительностью жизни, заболеваемостью различными болезнями, состоянием личной безопасности, природной среды, безработицей и, конечно, уровнем потребления различных товаров и услуг. Попыткой обобщить некоторые наиболее важные из этих показателей является показатель под названием «индекс человеческого развития» (ИЧР), или индекс развития человеческого потенциала», который включает в себя индексы предстоящей продолжительности жизни, охвата населения образованием и уровня жизни. В целом индекс человеческого развития равен среднему арифметическому от суммы трех составляющих его индексов. Выше всего этот индекс в развитых странах с рыночной экономикой. Здесь он приближается к 1,0. Группа развивающихся стран по данному показателю крайне дифференцирована. В наименее развитых из них ИЧР близок к 0,3. Группа стран с переходной экономикой менее дифференцирована и занимает промежуточное положение (см. табл. 3).

В группу развитых стран (промышленно развитых, индустриальных) входят государства с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития, у которых ВВП на душу населения сейчас составляет не менее 15 тыс. долл. в пересчете по ППС. В документах организаций системы ООН в число развитых стран и территорий всегда включаются все страны Западной Европы, США, Канада, Япония, Австралия и Новая Зеландия. В некоторых случаях сюда же относят и новые индустриальные страны так называемой первой волны (см. ниже), а также Израиль, Кипр, некоторые постсоциалистические страны.

Таким образом, к числу развитых относят около 30 государств. Все они являются членами Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). В эту же организацию в последние десять лет приняты также наиболее развитые страны с переходной экономикой.

Развитые страны являются главной группой стран в мировом хозяйстве. В начале XXI в. на них приходилось более половины мирового ВВП (в пересчете по ППС), примерно 3/4 мировой торговли и международного движения капитала.

Важной характеристикой классификации стран мира служат масштабы национальной экономики. В мире особо выделяются три «центра экономической силы», «триада»: США, Евросоюз (рассматриваемый как единое целое) и Япония. Кроме того, в группе развитых

стран выделяют «большую семерку» с самым высоким абсолютным показателем ВВП: США, Японию, Германию, Францию, Великобританию, Канаду. Подавляющее большинство развитых стран входит в интеграционные объединения, из которых наиболее мощными являются Европейский Союз — ЕС (более 1/5 мирового ВВП) и Североамериканское соглашение о свободной торговле — НАФТА (немногим менее 1/4).

Таблица 1

**Крупнейшие экономики мира в 2003 г.
(по показателю валового национального дохода
в пересчете по ППС)**

	Population, millions	Gross national income, \$ billions	PPP gross national income		
			\$ billions	Per capita	
				\$	rank
1. США	291	11 012,6	10 978	37 750	4
2. Китай	1 288	1 416,8	6 410	4 980	119
3. Япония	128	4 360,8	3 629	28 450	19
4. Индия	1 064	570,8	3 062	2 880	146
5. Германия	83	2 085,5	2 279	27 610	23
6. Франция	60	1 521,6	1 652	27 640	22
7. Великобритания	59	1 680,1	1 643	27 690	21
8. Италия	58	1 243,2	1 546	26 830	25
9. Бразилия	177	479,5	1 326	7 510	86
10. Россия	143	374,8	1 284	8 950	82
11. Канада	32	773,9	950	30 040	11
12. Мексика	102	637,2	919	8 980	80
13. Испания	41	700,5	910	22 150	34
14. Р. Корея	48	576,4	862	18 000	47
15. Индонезия	215	173,5	689	3 210	142
16. Австралия	20	436,5	572	28 780	15
17. Турция	71	197,8	475	6 710	94
18. Иран	66	133,2	465	7 000	90
19. ЮАР	46	126,0	464	10 130	76
20. Нидерланды	16	425,6	463	28 560	18
21. Таиланд	62	135,9	462	7 450	87
22. Польша	38	201,7	428	11 210	69
23. Аргентина	37	140,1	420	11 410	66
24. Филиппины	82	87,8	379	4 640	128
25. Пакистан	148	77,6	303	2 040	159
Мир в целом,	6 273	34 577	51 401	8 190	—
в том числе,					
развитые страны	972	27 805,5	28 753	29 580	—
Африка южнее Сахары	705	350,7	1,236	1,750	—

Источник: World Development Indicators (WDI), 2005. The World Bank, Washington, D.C., April 2005.

Таблица 2

**Среднедушевые показатели валового национального дохода
некоторых стран с населением более 1 млн. чел. в 2003 г.**

	Gross national income		PPP gross national income	
	per capita, \$	rank	per capita, \$	rank
Развитые страны с рыночной экономикой				
1. Норвегия	43 400	3	37 910	3
2. США	37 870	5	37 750	4
3. Швейцария	40 680	4	32 220	7
4. Дания	33 570	8	31 050	8
5. Ирландия	27 010	14	30 910	9
6. Канада	24 470	24	30 040	11
7. Австрия	26 810	16	29 740	12
8. Бельгия	25 760	20	28 920	14
9. Австралия	21 950	27	28 780	15
10. Нидерланды	26 230	18	28 560	18
Развивающиеся страны, в том числе новые индустриальные страны				
1. Гонконг (КНР)	25 860	19	28 680	16
2. Сингапур	21 230	29	24 180	30
3. Р.Корея	12 030	49	18 000	47
4. Аргентина	3 810	84	11 410	66
5. Чили	4 360	76	9 810	77
страны — члены ОПЕК				
1. Кувейт	17 960	34	19 480	43
2. Саудовская Аравия	9 240	56	13 230	61
3. Иран	2 010	110	7 000	90
беднейшие страны мира				
1. Танзания	300	183	620	206
2. Малави	160	200	590	207
3. Сьерра-Леоне	150	201	530	208
Постсоциалистические страны, в том числе новые члены ЕС				
1. Словения	11 920	50	19 100	45
2. Чехия	7 150	63	15 600	56
3. Венгрия	6 350	67	13 840	58
4. Словакия	4 940	73	13 440	59
5. Эстония	5 380	70	12 680	63
страны СНГ				
1. Россия	2 610	97	8 950	82
2. Казахстан	1 780	119	6 280	100
3. Беларусь	1 600	121	6 050	102
4. Украина	970	13	5 430	112

Источник: World Development Indicators (WDI), 2005. The World Bank, Washington, D.C., Sept. 2005.

30 стран — членов ОЭСР (OECD). Государства, ставшие членами организации в 1961—1973 гг.: Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Италия, Испания, Канада, Люксембург, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Португалия, США, Турция, Финляндия, Франция, Швейцария, Япония. Государства, ставшие членами организации в 1994—2000 гг.: Венгрия, Республика Корея, Мексика, Польша, Словакия, Чехия.

В группу развивающихся стран входят государства с рыночной экономикой и средним или низким уровнем экономического развития. В основном это бывшие колонии европейских держав. Несмотря на значительное их число, а также на то, что для многих из этих стран характерны большая численность населения и огромная территория, на них приходится менее 30% мирового ВВП.

Эта группа весьма неоднородна. В ней особо выделяются три категории:

1. Новые индустриальные страны и территории (НИС). К НИС так называемой первой волны относят Республику Корея, Сингапур, Гонконг и Тайвань. Состав НИС второй волны определяется по-разному. Как правило, к ним относят ряд государств Юго-Восточной Азии (Малайзия, Таиланд и др.) и Латинской Америки (Аргентина, Чили, Бразилия). Эти государства и территории составляют своего рода верхний эшелон развивающихся стран. Они отличаются сравнительно современной структурой экономики. Некоторых из них, как уже было отмечено, иногда относят к группе развитых стран.

2. Страны-нефтеэкспортеры. Ядро этой группы составляют 12 участников Организации стран — экспортеров нефти (ОПЕК), и, прежде всего, государства Персидского залива. Часть стран — крупных экспортеров нефти из третьего мира не входит в ОПЕК (Мексика, Бруней и др.). Дифференциация по ВВП на душу населения в этой подгруппе велика: от 1 тыс. долл. в Нигерии до 25 тыс. долл. в Кувейте (в пересчете по ППС), но наиболее развитые страны этой группы отличаются относительно высокими показателями качества жизни и индекса человеческого развития.

11 стран — членов ОПЕК (ОПЕС): шесть стран Персидского залива (Ирак, Иран, Катар, Кувейт, ОАЭ, Саудовская Аравия), а также Алжир, Венесуэла, Индонезия, Ливия, Нигерия.

3. Наименее развитые страны. Главные причины их хронической отсталости — отсутствие богатых запасов полезных ископаемых, неблагоприятная внутриполитическая и социальная обстановка, военные действия, засушливый климат. По состоянию на 2005 г. ООН относит к

этой группе 50 стран. В эту категорию не включаются крупные страны с численностью населения более 75 млн чел.

Таблица 3

Индекс человеческого развития (HDI) некоторых стран в 2003 г.

Rank		HDI	Rank		HDI
1	Норвегия	0,963	42	Словакия	0,849
2	Исландия	0,956	45	Хорватия	0,841
3	Австралия	0,955	46	Уругвай	0,840
4	Люксембург	0,949	48	Латвия	0,836
5	Канада	0,949	50	Багамские Острова	0,832
6	Швеция	0,949	52	Куба	0,817
7	Швейцария	0,947	53	Мексика	0,814
8	Ирландия	0,946	55	Болгария	0,808
9	Бельгия	0,945	58	Ливия	0,799
10	США	0,944	61	Малайзия	0,796
11	Япония	0,943	62	Россия	0,795
12	Нидерланды	0,943	63	Бразилия	0,792
13	Финляндия	0,941	64	Румыния	0,792
14	Дания	0,941	67	Белоруссия	0,786
15	Великобритания	0,939	72	Албания	0,780
16	Франция	0,938	73	Таиланд	0,778
17	Австрия	0,936	75	Венесуэла	0,772
18	Италия	0,934	77	Саудовская Аравия	0,772
19	Новая Зеландия	0,933	83	Армения	0,759
20	Германия	0,930	85	Китай	0,755
21	Испания	0,928	94	Турция	0,750
22	Гонконг (КНР)	0,916	97	Туркменистан	0,738
23	Израиль	0,915	99	Иран	0,736
24	Греция	0,912	100	Грузия	0,732
25	Сингапур	0,907	108	Вьетнам	0,704
26	Словения	0,904	109	Киргизия	0,702
27	Португалия	0,904	110	Индонезия	0,697
28	Р. Корея	0,901	111	Узбекистан	0,694
29	Кипр	0,891	114	Монголия	0,679
30	Барбадос	0,878	115	Молдова	0,671
31	Чехия	0,874	119	Египет	0,659
32	Мальта	0,867	120	ЮАР	0,658
33	Бруней	0,866	122	Таджикистан	0,652
34	Аргентина	0,863	127	Индия	0,602
35	Венгрия	0,862	135	Пакистан	0,527
36	Польша	0,858	158	Нигерия	0,453
37	Чили	0,854	170	Эфиопия	0,367
38	Эстония	0,853	177	Нигер	0,281
39	Литва	0,852		Весь мир в целом	0,741
40	Катар	0,849		Члены ОЭСР	0,892
41	ОАЕ	0,849		Африка южнее Сахары	0,515

Источник: Human Development Report, 2005. NY, United Nations Development Programme, 2005.

При этом используются три критерия:

- низкий среднедушевой показатель ВВП (менее 750 долл. для включения в перечень, свыше 900 долл. для исключения из перечня);
- показатель слабости людских ресурсов, рассчитываемый с использованием расширенного индекса реального качества жизни (РИРКЖ) на основе показателей питания; здоровья; образования и грамотности взрослого населения;
- индекс экономической уязвимости (ИЭУ), включающий показатели нестабильности экспорта и сельскохозяйственного производства, долю обрабатывающей промышленности и современных услуг в ВВП.

Сейчас к числу наименее развитых отнесены 34 страны Африки (в основном Тропической), 10 — Азии, пять — Океании, одна — Америки (Гаити).

К группе стран с переходной экономикой относят государства, которые с 1990-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной (поэтому их часто называют постсоциалистическими). Это 12 стран Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ), 15 стран — бывших советских республик, а также Монголия, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм). МВФ объединяет эти государства с группой развивающихся стран и относит их к так называемым формирующимся (зарождающимся) или развивающимся рынкам (emerging markets).

Страны с переходной экономикой производят около 17—18% мирового ВВП, в том числе Россия — около 3%, Китай — около 13%. Если в этой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация. Более того, сама группа начинает «размываться»: три бывших республики СССР (Эстония, Латвия, Литва) и пять стран ЦВЕ вступили в Евросоюз, а практически все остальные государства ЦВЕ в той или иной мере готовятся к вступлению в эту интеграционную группировку. В то же время многие постсоциалистические страны нередко относят к развивающимся (например, в статистике МВФ) исходя из низкого уровня ВВП на душу населения.

В отдельную подгруппу можно выделить Китай и Вьетнам, проводящие реформы схожим образом и имевшие в первые годы реформирования низкий уровень социально-экономического развития, который сейчас быстро повышается. Из прежней группы стран с административно-командной экономикой к концу 90-х гг. остались две: Куба и Северная Корея.

Еще один критерий сопоставления стран мира — конкурентоспособность национальной экономики. Неправительственная организация

Всемирный экономический форум в течение четверти века ежегодно публикует рейтинги стран по данному показателю. При его расчете учитываются такие макроэкономические факторы, как качество государственных институтов, эффективность банковской системы, уровень развития технологий и инфраструктуры (см. табл. 4).

Таблица 4

Индекс развития конкурентоспособности (Growth Competitiveness Index) ряда стран по оценке Всемирного экономического форума

	2005 Rank	2005 Score	2004 Rank		2005 Rank	2005 Score	2004 Rank
Финляндия	1	5,94	1	Словения	32	4,59	33
США	2	5,81	2	Чехия	38	4,42	40
Швеция	3	5,65	3	Венгрия	39	4,38	39
Дания	4	5,65	5	Литва	43	4,30	36
Тайвань (КНР)	5	5,58	4	Латвия	44	4,29	44
Сингапур	6	5,48	7	Италия	47	4,21	47
Исландия	7	5,48	10	Китай	49	4,07	46
Швейцария	8	5,46	8	Индия	50	4,04	55
Норвегия	9	5,40	6	Польша	51	4,00	60
Австралия	10	5,21	14	Мексика	55	3,92	48
Нидерланды	11	5,21	12	Болгария	58	3,83	59
Япония	12	5,18	9	Казахстан	61	3,77	—
Великобритания	13	5,11	11	Хорватия	62	3,74	61
Канада	14	5,10	15	Бразилия	65	3,69	57
Германия	15	5,10	13	Турция	66	3,68	66
Новая Зеландия	16	5,09	18	Румыния	67	3,67	63
Р. Корея	17	5,07	29	Азербайджан	69	3,64	—
ОАЭ	18	4,99	16	Аргентина	72	3,56	74
Катар	19	4,97	—	Индонезия	74	3,53	69
Эстония	20	4,95	20	Россия	75	3,53	70
Австрия	21	4,95	17	Армения	79	3,44	—
Португалия	22	4,91	24	Вьетнам	81	3,37	77
Чили	23	4,91	22	Молдова	82	3,37	—
Малайзия	24	4,90	31	Пакистан	83	3,33	91
Люксембург	25	4,90	26	Украина	84	3,30	86
Ирландия	26	4,86	30	Грузия	86	3,25	94
Израиль	27	4,84	19	Нигерия	88	3,23	93
Гонконг (КНР)	28	4,83	21	Албания	100	3,07	—
Испания	29	4,80	23	Таджикистан	104	3,01	—
Франция	30	4,78	27	Киргизия	116	2,62	—
Бельгия	31	4,63	25	Чад	117	2,37	104

Источник: The Global Competitiveness Report, 2005—2006. World Economic Forum, Geneva, Sept. 2005.

С уровнем конкурентоспособности национальной экономики тесно связан уровень ее открытости, т.е. степень вовлеченности народного хозяйства страны в мирохозяйственные связи. Как правило, чем выше уровень экономического развития страны, чем более она конкурентоспособна, тем выше степень открытости ее экономики. Более подробно этот вопрос будет затронут при рассмотрении процессов интернационализации и глобализации в мировой экономике (тема 3).

В современном мире продолжает сохраняться и в обозримой перспективе сохранится огромный разрыв в уровнях социально-экономического развития между странами и регионами мира. При этом состав лидеров и аутсайдеров медленно, но меняется. Во второй половине XX в., когда мировая экономика достигла рекордных темпов роста, этот процесс ускорился. Вслед за Японией уровни развитых государств достигли новые индустриальные страны первой волны. К ним приблизились и некоторые другие НИС. В мировом ВВП увеличилась доля развивающихся стран, а также Китая. Восточная и Юго-Восточная Азия может стать новым ядром мировой экономики.

Вместе с тем развивающиеся страны, включая Китай, все еще сильно уступают лидерам по относительным экономическим показателям. Так, среднедушевой ВВП Китая в пересчете по ППС сейчас примерно в 7,5 раз меньше, чем в США. Принципиально не изменилось и положение НИС в иерархической структуре мировой экономики. Если вспомнить терминологию И. Валлерстайна, то новые индустриальные страны и Китай пока относятся к полупериферии, тогда как развитые страны остаются ядром — «мозговым центром», производящим новые технологии, сосредоточением финансовой и военно-политической мощи.

Кроме того, следует принять во внимание, что нарастает отставание наименее развитых стран мира. При этом оно происходит не только по относительным, но и по абсолютным экономическим показателям. В результате отрыв Центра от периферии в сравнении с серединой XX в. к настоящему времени увеличился.

Нередко три основных типа стран мира (национальных экономик) называют подсистемами мировой, что представляется не вполне корректным. Крупные подсистемы (или подсистемы первого порядка) сами являются системами. Между тем, по крайней мере, две вышеуказанных совокупности стран (развивающиеся страны и страны с переходной экономикой) не отвечают основным системным принципам: целостности и структурности.

Основные термины и понятия

1. Валовой внутренний продукт.
2. Валовой национальный доход.
3. Паритет покупательной способности.
4. Уровень и качество жизни.
5. Индекс развития человеческого потенциала (индекс человеческого развития — ИЧР).
6. Конкурентоспособность национальной экономики.
7. Открытая экономика.
8. Индекс конкурентоспособности национальной экономики.
9. Развитые страны с рыночной экономикой.
10. Развивающиеся страны.
11. Новые индустриальные страны первой и второй волны.
12. Страны с переходной экономикой.
13. Формирующиеся (развивающиеся) рынки.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Насколько объективны критерии отнесения стран к той или иной группе?
2. По каким показателям Россию можно отнести к развитым странам, и по каким — к развивающимся?
3. Почему рейтинг большинства постсоциалистических стран по показателю ИЧР выше, чем по среднедушевому ВВП?
4. Какие закономерности можно выявить в рейтинге развивающихся стран по показателю ИЧР?
5. Как соотносятся рейтинги стран по показателям ВВП, ИЧР и конкурентоспособности?
6. Каково соотношение конкурентоспособности и открытости национальной экономики?

1.2.3. Новейшие тенденции развития мирового хозяйства

Постиндустриализация. Интернационализация и транснационализация хозяйственной жизни. Глобализация. Регионализация и интеграция. Либерализация хозяйственной жизни. Информатизация и формирование информационного общества.

Одной из главных тенденций развития мировой экономики на рубеже XX—XXI вв. является постиндустриализация. Практически во

всех растущих экономиках мира наблюдается одна и та же закономерность: с ростом уровня дохода на душу населения первичный сектор (сельское хозяйство) постепенно теряет свою ведущую роль в экономике, уступая ее сначала вторичному (промышленности), а затем и третичному сектору (сфере услуг).

Сначала рост доходов населения приводит к тому, что рост спроса на продовольствие (основную продукцию сельского хозяйства) начинает отставать от роста спроса на продукцию промышленного производства. Потребности людей в питании ограничены их биологической природой, тогда как потребности в промышленных товарах гораздо более разнообразны и не имеют явных физических пределов. К тому же растет производительность труда в сельском хозяйстве, так что число занятых здесь постоянно уменьшается. Одновременно растет занятость населения в промышленности и увеличивается доля промышленности в ВВП. Таковы структурные изменения периода индустриализации.

Позднее дальнейший рост доходов населения приводит к еще одному качественному изменению в структуре потребительского спроса: спрос на услуги начинает расти быстрее спроса на промышленные товары. Появляются принципиально новые виды услуг. В то же время производительность в этой сфере растет медленнее, чем в промышленности и сельском хозяйстве, так как работников многих отраслей третичного сектора, как правило, сложнее заменить машиной. Эти два фактора, действуя одновременно, обуславливают рост доли занятых в третичном секторе. Относительно медленный рост производительности труда приводит также к относительному удорожанию услуг по сравнению с товарами. Рост объема услуг и цен на них объясняют быстрый рост удельного третичного сектора в ВВП.

В конечном счете сектор услуг занимает ведущее положение в экономике, что характерно для постиндустриального общества. Кроме того, это общество обладает такими чертами, как высокий уровень образования, гуманизация (социализация) экономики, повышенное внимание к проблемам экологии, формирование информационного общества, ренессанс малого бизнеса (здесь уместно вспомнить о теории постиндустриального общества Д. Белла).

Постиндустриализация ведет к глубоким изменениям в мировой экономике. В структуре производства и потребления мирового ВВП, а также в мировой торговле возрастает доля услуг. Упор на использование знаний и квалифицированных трудовых ресурсов, переход на наукоемкие технологии замедляют рост спроса на природные ресурсы, особенно в развитых странах. Развитие средств телекоммуникации и

информационных технологий стало мощным стимулом для международного движения капитала.

Интернационализация хозяйственной жизни — с точки зрения национальной экономики — это усиление участия страны в МРТ. Он может быть измерен рядом показателей: экспортной квотой (как в целом по национальной экономике, так и по отдельным отраслям), объемом экспорта товаров и услуг на душу населения, удельным весом импорта на внутреннем рынке, отношением иностранных инвестиций к ВВП страны, их долей в национальных инвестициях, удельным весом иностранцев в общей численности занятых и др.

Хотя уровень интернационализации национальных экономик растет, этот процесс идет не прямолинейно, сопровождаясь периодами усиления автаркии. К тому же скорость этого процесса различна в отдельных странах и регионах мира.

С точки зрения всей мировой экономики, интернационализация хозяйственной жизни означает сближение национальных экономик. Оно проявляется в усилении их взаимозависимости, росте международного товарооборота, движения капиталов и рабочей силы, взаимного влияния на важнейшие экономические процессы в странах, в том числе на уровни цен, ставки процента и т.д. Иными словами, интернационализация хозяйственной жизни — это развитие устойчивых экономических связей между странами, когда воспроизводственный процесс все активнее выходит за рамки национальных границ;

Процессы интернационализации в современном мире во многом определяются деятельностью ТНК, число и масштабы деятельности которых особенно быстро стали увеличиваться со второй половины XX в. Этот процесс нередко называют транснационализацией мировой экономики.

Следует заметить, что общепринятого определения ТНК до сих пор не существует. В последнее время наибольшее распространение получил термин «транснациональная корпорация», принятый в документах ЮНКТАД, которая публикует, в частности, ежегодный Доклад по мировым инвестициям, где анализируются актуальные проблемы, связанные с деятельностью ТНК. В категорию ТНК по определению ЮНКТАД попадают все компании, имеющие дочерние компании или филиалы в двух или более странах, независимо от юридической формы и сферы их деятельности.

В соответствии с приведенным выше определением ТНК, которое используется в документах ЮНКТАД, в мире насчитывается около 65 тыс. транснациональных корпораций. Аналитики очень часто выделяют 100 крупнейших корпораций, играющих ведущую роль в глобальной экономике. На них приходится 5—7% мирового ВВП.

По составу список крупнейших ТНК мира остается практически неизменным с начала 1990-х гг. Стабильным этот список остается и в разрезе стран базирования. С 1990 г. не менее 85% в нем приходится на корпорации США, Евросоюза, Японии. Довольно стабильна и картина по отраслям. В первой сотне ТНК более всего представлена электроника, автомобильная промышленность и нефтяная отрасль (в сумме более 1/2).

В связи с транснациональным характером деятельности крупнейших топливно-энергетических компаний мира для анализа их деятельности необходимо проводить мониторинг СМИ сразу нескольких стран.

В документах ООН можно встретить и такое понятие, как «международная корпорация». Критерии отнесения здесь более жесткие:

- объем продаж должен составлять не менее 1 млрд. долл.,
- на zahraniчные операции должно приходиться не менее 20% общего оборота;
- доля зарубежных активов должна составлять не менее 25%;
- корпорация должна иметь филиалы не менее чем в шести странах.

Многие аналитики полагают, что на современном этапе появляется новая форма международных корпораций — глобальные, которые создали систему глобального международного производства. Например, компания ExxonMobil имеет филиалы более чем в 100 странах мира.

Деятельность ТНК превращает мировое хозяйство в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала. Подобный процесс называют глобализацией, которая, по сути, является более высокой стадией давно идущего процесса интернационализации хозяйственной жизни. Необходимо подчеркнуть, что понятие глобализации далеко выходит за рамки экономических процессов и используется применительно ко всем сферам человеческой деятельности (глобализация экономики, глобализация правового пространства, глобализация политических отношений, глобализация преступности и т.д.). При этом процессы, происходящие в одной сфере, приобретая глобальный характер, оказывают воздействие на процессы в других сферах.

«Глобализация» в настоящее время стало одним из наиболее распространенных понятий в современной экономической и политической литературе. Из-за широкого употребления это понятие в некоторой степени истрепалось, стало безразмерным как по смыслу, так и по временным параметрам.

Расширяющееся взаимодействие национальных экономик сопровождается универсализацией или гомогенизацией экономической жизни, которая под воздействием обмена информацией, людьми, товарами

и т.п. все более тяготеет к единым стандартам, нормам и ценностям. Институциональной основой глобализации стала система международных экономических, политических и иных организаций, большинство которых входит в структуру ООН (см. тему 9).

Глобализация вывела мировую экономику на качественно новый уровень развития, когда степень взаимозависимости национальных хозяйств достигла такой критической массы, что стали неизбежны по меньшей мере три принципиально новых явления¹.

Во-первых, мировое экономическое сообщество из рыхлой совокупности более или менее взаимосвязанных стран превращается в целостную экономическую систему, где национальные социумы оказываются составными элементами единого всемирного хозяйственного организма, спаянного уже не просто международным разделением труда, но и гигантскими по своим масштабам, порой всемирными производственно-сбытовыми структурами, глобальной финансовой системой и планетарной информационной сетью.

Во-вторых, в условиях глобализации национальные и всемирные экономические отношения начинают меняться ролями. В прошлом ведущую роль играли первые. Наиболее развитые в тот или иной период национальные хозяйства определяли характер, формы и механизмы международных отношений, навязывая другим странам и мировому сообществу в целом способы хозяйственного общения. Внутриэкономические отношения были первичными, международные — вторичными. Голландия XVIII в. или Англия XIX в. были не только лидерами экономического прогресса, но и образцами для подражания со стороны остальных европейских стран. В XX в. такая роль перешла к США. Однако по мере формирования наднациональных финансовых и прочих рынков и производственно-сбытовых структур всемирные экономические отношения все более обретают роль ведущих, определяющих, тогда как внутривостановые отношения даже очень крупных и весьма могущественных стран, не говоря уже об остальных, вынуждены приспособляться к реалиям глобальной экономики.

В-третьих, глобализация объективно ведет к размыванию и ослаблению регулирующих функций национального государства, которое уже не может, как прежде, защищать национальные интересы от нежелательных внешних воздействий. Оно тем более не в состоянии регулировать те экономические, социальные и культурные процессы, которые выплеснулись за пределы национальных границ, в значительной мере

¹ Мировая экономика: Учеб. пособие / Отв. ред. Б.М. Маклярский. М.: Междунар. отношения, 2004.

обрели самостоятельность и становятся неуправляемыми. Такие процессы перерастают из межстрановых, более или менее эффективно регулировавшихся в одностороннем, двустороннем или многостороннем порядке национальными государствами, во внестрановые, т. е. глобальные, почти или совсем не поддающиеся государственному регулированию.

Национальные государства все более теряют возможность эффективно использовать такие традиционные рычаги макроэкономического регулирования, как импортные барьеры и экспортные субсидии, курс национальной валюты и ставка рефинансирования центрального банка. В условиях все более нарастающей взаимозависимости национальных экономик правительства вынуждены пользоваться ими с оглядкой на другие государства, интересы которых могут быть при этом задеты. Приходится считаться и с поведением влиятельных негосударственных субъектов международных экономических отношений — ТНК, ТНБ, международных инвестиционных фондов, которые своими ответными действиями могут свести на нет ожидаемый эффект от предпринимаемых на национальном уровне мер либо даже обратить их во вред данной стране.

Одна из тенденций последнего времени в сфере глобализации — это финансовая глобализация, своего рода «финансизация» мировой экономики. Она означает увеличение удельного веса и значимости финансового сектора в ВВП мира и, в частности, развитых стран (рост удельного веса финансовых услуг в общем объеме услуг, опережающий рост финансовых операций по сравнению с операциями на рынках товаров, рост доли финансовых активов и инструментов в балансах предприятий, увеличение доли финансовых инструментов в сбережениях и имуществе населения и т.п.).

Параллельно с глобализацией в мировой экономике идет процесс регионализации. Он означает, что международные экономические отношения наиболее интенсивно развиваются в рамках отдельных регионов или между соседними регионами. По всему миру формируются региональные интеграционные группировки. Экономическая интеграция — высшая ступень международного разделения труда; процесс развития глубоких и устойчивых взаимосвязей групп стран, основанный на проведении ими согласованной экономической политики, в результате чего происходит формирование глубоких и устойчивых экономических связей между странами, сращивание процессов воспроизводства, образуется региональный хозяйственный комплекс с той или иной степенью целостности.

Чем выше уровень экономического развития входящих в интеграционную группировку стран, тем больше у них доля взаимной тор-

говли товарами и услугами, встречных потоков инвестиций в их внешнеэкономических отношениях. И напротив, государства, входящие в интеграционные группировки наименее развитых стран (например, в Африке), зачастую объективно ориентированы не на развитие экономических отношений со своими соседями, а на связи с бывшими метрополиями.

Региональная экономическая интеграция в определенной мере может вступать в противоречие с процессами глобализации. Однако в процессе регионализации интенсификация связей внутри региона сопровождается динамичным развитием связей с остальным миром. Р. Робертстон для обозначения аналогичного двоякого процесса в обществе в целом предложил термин «глокализация». Он утверждает, что глобальные и локальные тенденции «в конечном счете взаимодополняемы и взаимопроникают друг в друга, хотя в конкретных ситуациях могут прийти в столкновение».

Идеологической основой процессов глобализации стали либеральные ценности. Через образовательные системы, СМИ и глобальные информационные системы эта идеология успешно внедряется в общественное сознание. Либерализация хозяйственной деятельности стала одной из ведущих тенденций развития мировой экономики и означает уменьшение государственного регулирования в экономике. Этот процесс происходит как внутри национальных хозяйств, так и во внешнеэкономической сфере. Внешнеэкономическая либерализация пришла на смену протекционизму как основной тенденции экономической политики развитых стран в 1970-е гг., в остальных странах — в основном позже. В результате экономика большинства стран мира превращается во все более открытую.

Новейшей тенденцией развития мировой экономики является ее информатизация. Она означает процесс постепенного роста удельного веса работников, занимающихся информационной деятельностью, повышением роли телекоммуникаций в экономике, повышением доли информационных продуктов и услуг в ВВП. Происходит формирование информационной экономики, относительно определения которой, правда, у специалистов пока нет однозначного мнения. Тем не менее, большинство из них сходятся во мнении, что этот процесс является частью процесса формирования глобального информационного общества.

Основные термины и понятия

1. Постиндустриализация.
2. Первичный, вторичный и третичный сектор экономики.

3. Интернационализация и транснационализация хозяйственной жизни.
4. Автаркия.
5. Экспортная квота в национальной экономике (отрасли).
6. Глобализация.
7. Регионализация.
8. Интеграция.
9. Либерализация.
10. Информатизация и информационная экономика.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. В какой мере Россию можно отнести к постиндустриальному обществу?
2. Имеются ли в России полноценные ТНК?
3. Как взаимодействуют процессы глобализации и либерализации хозяйственной жизни?
4. Как соотносятся глобализация и регионализация в современной мировой экономике?
5. Что не нравится антиглобалистам в глобализации?

1.2.4. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства

Общая оценка обеспеченности мировой экономики природными ресурсами. Распределение природных ресурсов между странами и регионами. Ресурсы минерального сырья и топлива. Земельные, водные и лесные ресурсы. Роль природных ресурсов в мировой экономике.

Природно-ресурсный потенциал мировой экономики включает энергетические, минеральные, земельные и почвенные, водные, биологические (в том числе лесные), климатические и рекреационные ресурсы.

Геологические запасы полезных ископаемых имеют различную степень изученности. В мире чаще всего применяется их деление на достоверные или доказанные (извлечение которых при имеющемся уровне развития техники рентабельно), разведанные (конечные извлекаемые), т.е. те, что обнаружены геологоразведочными работами, и прогнозные (наличие которых предполагается на основе научных прогнозов).

В мировой экономике сложились значительные диспропорции между имеющимися в отдельных странах природными, людскими и

иными экономическими ресурсами, с одной стороны, и объемами потребления сырья и топлива, с другой стороны. Основная часть минеральных ресурсов (до 90%) потребляется в развитых странах, на долю которых приходится около 1/2 их добычи и всего около 40% запасов.

США импортируют 15—20% необходимого минерального сырья, Западная Европа — 70—80%, Япония — 90—95%. В частности, по энергоносителям зависимость от импорта для Японии составляют около 80%, для Франции около 60%, Германии — 50%. США полностью обеспечивают свои потребности по 22 видам минерального сырья и часть добычи экспортируют. В то же время США по многим видам стратегического сырья — уран, кобальт, стронций, тантал, кадмий, вольфрам, хром — почти полностью или весьма сильно зависят от импорта. Самую высокую степень обеспеченности минеральным сырьем имеет Россия. Но добыча ряда полезных ископаемых — особенно в экстремальных условиях Сибири и Крайнего Севера — нередко обходится дороже, чем закупки на мировом рынке.

Мировые запасы минерального топлива велики. Их прогнозные запасы превышают 13 трлн. т условного топлива, что, в принципе, должно хватить на 1000 лет. Однако обеспеченность различными видами углеводородных ресурсов неодинакова. Основу их составляет уголь (до 60%), а также нефть и природный газ (до 30%), остальная часть приходится на сланцы и торф. При нынешних объемах добычи запасов каменного угля хватит примерно на 400 лет, природного газа — на 70 лет, нефти — приблизительно на 50 лет. Однако если рассмотреть данные соотношения в динамике, то окажется, что во второй половине XX в. достоверные запасы минерального топлива увеличивались ускоренными темпами как вследствие проведения геологоразведочных работ, так и за счет научно-технического прогресса в добывающей промышленности, который позволил повысить извлекаемость нефти и газа, вовлечь в эксплуатацию более бедные месторождения. Последнее касается и рудных ископаемых.

Крупнейшие месторождения угля сосредоточены в США (450 млрд. т.), Китае (275), России (200), ЮАР (130), Германии (100), Австралии (90), Великобритании, Канаде, Индии, Польше. В странах Европы, а также во многих угольных бассейнах России верхние слои уже выработаны и разработка месторождений становится нерентабельной. Наиболее выгодным является открытый способ угледобычи (Запад США, Восточная Сибирь, ЮАР, Австралия).

Более неравномерно распределены по миру запасы нефти. Около 2/3 их общего объема приходится на страны Персидского залива. При этом доля Саудовской Аравии составляет 22%, а на Иран, Ирак, Кувейт

и ОАЭ приходится приблизительно по 8—10%. За этой группой стран следуют Россия, Венесуэла, Ливия, Казахстан, Нигерия, США, Китай, Мексика.

Еще более неравномерно распределены по странам запасы природного газа. Более 25% доказанных его запасов приходится на Россию (Западная Сибирь) и еще около 40% — на Западную Азию (главным образом, Иран и Катар). Крупные запасы природного газа имеются также в Северной Африке (около 6%), Южной и Северной Америке (по 4%), Центральной Азии (Казахстан, Туркменистан, Узбекистан).

Среди запасов металлических руд важнейшее значение имеют месторождения железной руды. Крупнейшие из них находятся в Бразилии, Австралии, Канаде, России, Китае, США, Индии, Швеции. Разведанные запасы составляют около 260 млрд. т, что хватит примерно на 200 лет.

Из руд цветных металлов на первом месте находятся бокситы — сырье для производства алюминия. Крупнейшие месторождения сосредоточены в Австралии, Гвинее, Бразилии, Венесуэле, Ямайке. Ресурсообеспеченность мирового хозяйства по этому виду сырья составляет примерно 250 лет.

Разведанные запасы медных руд оцениваются в 450 млн. т. Они сконцентрированы в Зимбабве, Замбии, Демократической Республике Конго, Чили, США, России, Канаде. При нынешнем уровне добычи этих запасов хватит примерно на 55 лет.

Из общей площади поверхности Земли (510 млн. км^2) на долю суши приходится 149 млн. км^2 . Общая площадь земельных ресурсов — за вычетом ледяных пустынь Арктики и Антарктики — составляет 134 млн. км^2 . В их структуре лишь немногим более $1/3$ приходится на сельскохозяйственные угодья, в том числе 10% — на обрабатываемые земли (пашни, сады и т.п.), а 23% — на луга и пастбища. 30% земельного фонда составляют леса, 33% — малопродуктивные земли (пустыни, высокогорья и экстремальные территории с низкими температурами и т.п.). Около 3% земельного фонда приходится на антропогенные ландшафты.

Наибольшими площадями самой продуктивной части земельных угодий — пашнями — выделяются США (185 млн. га), Индия (160), Россия (134), Китай (95), Канада (46), Казахстан (36), Украина (34). Доля обрабатываемых земель в земельном фонде наиболее велика, естественно, в густонаселенных регионах с умеренным и субтропическим климатом. Так, в Индии она составляет 57%, в Польше — 46%, в Италии — 40%, во Франции — 35%, в Германии — 33%. В то же время в США этот показатель равен 19%, в России — 7%, в Австралии — 6%, в Канаде — 5%.

Таблица 5

Доказанные запасы, добыча и потребление нефти, млн. барр./день

	Запасы, 2004		Добыча, тыс. барр./ д.		Потребление, тыс. барр./ д.	
	млрд. барр.	%	2003	2004	2003	2004
Мир, всего	1188,6	100,0	77054	80260	78294	80757
ОПЕК	890,3	74,9	30686	32927
Сауд. Аравия	262,7	22,1	10222	10584	1629	1728
Иран	132,5	11,1	3999	4081	1472	1551
Ирак	115,0	9,7	1350	2027
Кувейт	99,0	8,3	2238	2424	238	266
ОАЕ	97,8	8,2	2547	2667	296	306
Венесуэла	77,2	6,5	2622	2980	526	577
Ливия	39,1	3,3	1488	1607
Нигерия	35,3	3,0	2263	2508
Катар	15,2	1,3	917	990	77	84
Алжир	11,8	1,0	1857	1933	231	242
США	29,4	2,5	7400	7241	20033	20517
Канада	16,8	1,4	3004	3085	2131	2206
Мексика	14,8	1,2	3789	3824	1885	1896
Западная Европа*	16,2	1,4	6000	5715	15035	15123
Норвегия	9,7	0,8	3264	3188	219	209
Великобритания	4,5	0,4	2257	2029	1712	1756
СНГ	120,8	10,2	10499	11417	3557	3729
Россия	72,3	6,1	8544	9285	2503	2574
Казахстан	39,6	3,3	1111	1295	177	192
Китай	17,1	1,4	3401	3490	5791	6684

* 25 стран — членов ЕС, Норвегия, Швейцария, Исландия.

Источник: BP Statistical Review of World Energy, 2005. London, 14 June 2005.

В настоящее время в мире резервов для увеличения сельскохозяйственных угодий осталось очень мало (леса и малопродуктивные земли). С другой стороны, практически повсеместно расширяются антропогенные ландшафты, сужается площадь обрабатываемых земель. Кроме того, во многих регионах наблюдается деградация сельскохозяйственных угодий (опустынивание, засоление и т.п.).

Объем общемирового потребления воды приблизился к 1/4 водных ресурсов планеты, которые реально могут быть использованы (примерно 1/10 часть годового поверхностного стока пресной воды). Ресурсы пресной воды распределены по странам крайне неравномерно.

Степень использования водного стока в Египте составляет 97%, Израиле — 85%, Украине — 40%, Германии — 27%, США — 19%, России — 3%.

Главным потребителем водных ресурсов является сельское хозяйство (до 70%), затем идут промышленность (более 20%) и коммунальное хозяйство (7%). В России структура водопотребления заметно отличается от мировой: доля промышленности превышает 55%, а доля коммунального хозяйства почти равна доле сельского хозяйства (20%). Это обусловлено значительным удельным весом отраслей промышленности, отличающихся большим потреблением воды (металлургическая, химическая, целлюлозно-бумажная), относительно небольшой долей орошаемых земель, расточительным потреблением воды в жилищно-коммунальном хозяйстве, а также слабым развитием водосберегающих технологий.

Близки к исчерпанию возможности экстенсивного использования лесных ресурсов. Объем заготовок древесины приблизился к ее годовому приросту. При этом вырубка лесов, наиболее доступных для освоения, существенно превышает их годовой прирост. За последние 200 лет площадь лесов на земле сократилась примерно вдвое. Первое место по запасам древесины занимает Россия (около 1/4). Большие ее запасы сохраняются также в Канаде, тропических лесах бассейна рек Амазонки и Конго.

Пока недостаточно и нерационально используются ресурсы Мирового океана, которые включают в себя биологические, минеральные и энергетические. Сейчас в основном ведется добыча нефти и газа на некоторых морских шельфах, вылавливаются, подчас хищнически, промысловые породы рыб и морских животных, используются некоторые виды водорослей. Морская биомасса, общий объем которой оценивается в 35 млрд. т, обеспечивает около 20% потребности человечества в белке животного происхождения.

Неравномерность размещения природных ресурсов по странам долгое время служила важнейшим фактором развития международных экономических отношений. За пределы стран добычи в настоящее время вывозится около 70% железной руды, свыше 1/2 нефти, 10% угля и природного газа, на экспорт отправляется 1/10 сбора зерновых и более 80% урожая кофе.

В течение длительного времени сырьевая политика развитых стран направлена на усиление режима экономии, снижение материало- и энергоемкости производства, преимущественное развитие новейших отраслей, создание резервов критически важных видов топлива и сырья. Мощным стимулом для развития энергосбережения стали энергетические кризисы 1970-х и вызванный ими резкий рост цен на нефть.

Одно из наиболее глобальных изменений в мировом потреблении ресурсов связано с переходом к широкомасштабному использованию вторичного сырья, которое стало новой сырьевой базой мировой экономики. Большое внимание стало уделяться использованию альтернативных материалов и источников энергии.

В результате снижения ресурсоемкости экономики высокоразвитых стран, а также увеличения ими собственной добычи полезных ископаемых произошло значительное ослабление их зависимости от импорта сырья и топлива из развивающихся государств, хотя эта зависимость остается весьма высокой. В то же время быстрое развитие экономики Китая, Индии, НИС ведет к значительному росту потребления сырья и топлива как в этих странах, так и в мире в целом.

Основные термины и понятия

1. Исчерпаемые и неисчерпаемые природные ресурсы.
2. Возобновляемые и невозобновляемые природные ресурсы.
3. Минеральные ресурсы.
4. Прогнозные и разведанные запасы полезных ископаемых.
5. Достоверные (доказанные) запасы полезных ископаемых.
6. Земельные, водные и лесные ресурсы.
7. Сельскохозяйственные угодья.
8. Ресурсоемкость экономики.
9. Ресурсосбережение.
10. Ресурсообеспеченность мировой экономики.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Насколько верно предположение о скором исчерпании мировых запасов углеводородного сырья?
2. Как влияет повышение цен топливно-сырьевых товаров на развитие ресурсосберегающих технологий?
3. По каким видам природных ресурсов Россия занимает ведущие позиции в мире?

1.2.5. Человеческие ресурсы мирового хозяйства

Динамика и структура населения мира. Демографическая политика. Процессы урбанизации в мировой экономике. Трудовые ресурсы мира: количественные и качественные характеристики. Занятость и безработица. Мировой рынок труда и международная миграция рабочей силы. Предпринимательские ресурсы мира.

Демографическая ситуация, положение на рынке труда во многом определяют состояние и перспективы социально-экономического развития стран и регионов, всей мировой экономики.

В XX в. население Земли увеличилось с 1,5 млрд. до 6,1 млрд. чел. При этом темпы его роста все время ускорялись. С начала XVI в. население Земли смогло удвоиться за 300 лет (1500—1800 гг.). Затем оно удвоилось за 120 лет (1800—1920 гг.) и за 50 лет (1920—1970 гг.). Очередное удвоение произойдет в ближайшее десятилетие, т.е. на него потребуется примерно 45 лет. По прогнозу ООН (средний вариант) к 2050 г. население Земли превысит 9 млн. чел.

Хотя численность населения мира продолжает расти, в более развитых регионах в целом она почти не меняется, а весь прирост населения мира происходит за счет менее развитых регионов. На развивающиеся страны сейчас приходится 95% прироста населения Земли (см. табл. 6).

Особенно быстрый прирост населения — демографический взрыв — характерен для группы 50 наименее развитых стран. Согласно упомянутому прогнозу численность их жителей увеличится более чем в два раза — с 0,8 млрд. чел. в 2005 г. до 1,7 млрд. в 2050 г. Прогнозируется, что в период 2005—2050 гг. численность населения увеличится по меньшей мере втрое в таких слаборазвитых странах, как Афганистан, ДР Конго, Мали, Нигер, Уганда и Чад.

Таблица 6

Среднегодовая численность и динамика населения Земли

	Среднегодовая численность,			Среднегодовой прирост,	
	млн. чел.			%	
	1950 г.	2000 г.	2005 г.	1965-70 гг.	2000-05 гг.
Мир в целом	2 519	6 071	6 465	2,0	1,2
Азия	1 398	3 680	3 905	2,4	1,3
Европа	547	728	728	0,7	— 0,1
Африка	221	796	906	2,8	2,2
Северная Америка	172	316	331	1,1	1,0
Латинская Америка	167	520	561	2,6	1,4
Океания	13	31	33	1,5	1,2

Примечание: В Европу включена вся территория РФ; в Азию — вся территория Турции; Латинская Америка включает страны Карибского бассейна; Северная Америка включает США (в том числе Гавайские острова), Канаду, Бермудские Острова и Гренландию.

Источник: Demographic Yearbook, 2002. UN, 2003; World Population Prospects: The 2004 Revision. UN, N.Y., 2004.

Численность населения развитых стран в целом в результате низких и сокращающихся темпов прироста в период 2005—2050 гг. останется, как ожидается, фактически неизменной и будет составлять 1,2 млрд. человек. Ожидается, что численность населения таких стран, как Германия, Италия, Япония, большинства республик бывшего СССР в 2050 г. будет ниже, чем в 2005 г.

В то же время в 2005—2050 гг. на девять стран, как ожидается, будет приходиться половина прогнозируемого увеличения численности населения. Это Индия, Пакистан, Нигерия, Демократическая Республика Конго, Бангладеш, Уганда, США, Эфиопия и Китай (перечислены в порядке их вклада в рост населения в течение этого периода).

В основе таких разнообразных моделей роста лежат различные тенденции в области рождаемости и смертности.

В 2000—2005 гг. среднемировой уровень рождаемости (фертильности) составлял 2,65 ребенка на женщину, что почти наполовину меньше уровня, зафиксированного в 1950—1955 гг. (5 детей). По прогнозу ООН среднемировой уровень рождаемости к 2045—2050 гг. сократится до 2,05 ребенка на женщину. В развитых странах в целом коэффициент рождаемости сейчас составляет 1,56 ребенка на женщину, а к 2045—2050 гг. прогнозируется его медленное увеличение до 1,84 ребенка на женщину. В группе наименее развитых стран этот показатель составляет 5 детей на женщину, а к 2045—2050 годам он снизится наполовину, т.е. до 2,57 ребенка на женщину. В группе остальных развивающихся стран этот показатель уже находится на довольно низком уровне и составляет 2,58 ребенка на женщину; ожидается его дальнейшее снижение до 1,92. Тем самым он вплотную приблизится к уровню, прогнозируемому для развитых стран. Реализация этих прогнозов снижения рождаемости зависит от доступа к услугам по планированию семьи, особенно в наименее развитых странах.

Показатели смертности в развитых странах остаются на низком уровне и продолжают снижаться, однако в некоторых странах с переходной экономикой они оставались на том же уровне или даже росли, главным образом в результате ухудшения социально-экономических условий. В большинстве развивающихся стран также наблюдается снижение показателей смертности, однако в странах, наиболее пострадавших от эпидемии ВИЧ/СПИДа, показатели смертности повышаются.

В основе таких разнообразных моделей роста лежат различные тенденции в области рождаемости и смертности. Выделяются два основных типа воспроизводства населения. Первый тип (быстрое омоложение) характерен для большинства развивающихся стран. Он отличается высокой долей детских возрастных групп и небольшим удельным весом лиц пожилого возраста. Второй тип (старение населения) харак-

терен для развитых стран и стран с переходной экономикой. Он, напротив, отличается пониженной долей детских возрастов и повышенной — пожилых людей. Оба типа воспроизводства в своих крайних формах влекут за собой негативные последствия для экономики. В обоих случаях возрастает демографическая нагрузка на трудоспособное население.

В первой фазе снижение смертности (вследствие улучшения качества питания и здравоохранения) происходит быстрее, чем снижение рождаемости, в результате чего резко увеличивается естественный прирост населения. В этой фазе — «демографический взрыв».

В демографическом переходе или смене типов воспроизводства населения можно выделить четыре фазы. В первой фазе снижение смертности опережает снижение рождаемости. В результате максимизируется коэффициент прироста населения, происходит так называемый демографический взрыв. Во второй фазе смертность продолжает снижаться, но рождаемость снижается еще быстрее. Прирост населения постепенно замедляется. Для третьей фазы характерен рост смертности вследствие демографического старения и одновременного снижения рождаемости. Рождаемость приближается к уровню простого воспроизводства. В четвертой фазе происходит сближение коэффициента рождаемости и коэффициента смертности за счет роста последнего.

В развитых странах доля населения в возрасте 60 лет или старше составляет в настоящее время 20%, а к 2050 г. прогнозируется ее увеличение до 32%. Численность пожилого населения в развитых странах уже превысила численность детей (лиц в возрасте от 0 до 14 лет), а к 2050 г. на каждого ребенка будет приходиться по два пожилых человека. С другой стороны, во многих развивающихся странах (главным образом в Африке) доля детей близка к 50%.

Обострение проблем народонаселения в различных странах вызвало необходимость проведения демографической политики. Ее значение неодинаково для стран в зависимости от уровня их экономического развития и типа воспроизводства населения. Особую актуальность мероприятия демографической политики, и, прежде всего, меры по ограничению роста населения, приобрели в развивающихся странах. Чаще всего эти меры осуществляются в рамках «планирования семьи» и могут иметь экономический, административно-правовой и социально-психологический характер. Они долговременны, поскольку демографическим процессам свойственна инерционность, обусловленная устойчивостью стандартов репродуктивного поведения. Первой среди развивающихся стран активную демографическую политику стала проводить Индия, добившись лишь относительного успеха: во второй половине XX в. население страны увеличилось приблизительно с 350 млн. до 1 млрд. чел. Более результативной оказалась политика ограничения рождаемости в